

生活缴费 家庭理财 自助贷款

建行手机银行生活服务多样化

本报讯“电话费、水费、电费、暖气费、燃气费，全都可以在线缴，十分方便。”昨日，市民李先生说，他每月都在建行手机银行“悦生活”平台上缴纳日常生活费用。

如今，对很多人而言，“手机就是银行”。手机银行已成为许多市民办理金融业务的重要渠道。建行手机银行因其功能齐全、平台智能，在众多手机银行APP中脱颖而出，成为更多客户更加信赖的选择。

一个“悦生活”平台，可以满足

多种日常生活服务。建行手机银行“悦生活”频道是建行打造的一个全景化生活服务平台，将各类服务应用与生活场景紧密结合，为客户提供多样化的生活缴费服务。目前，这一平台已拓展8大类167项缴费场景，覆盖个人客户水、电、气、暖等日常家庭缴费和衣、食、住、行等需求。

“想理财，又没有专业知识，又不想跑银行网点，怎么办？”市民林女士给出了答案。

“除了第一次需要在银行网点

做风险评估，后来买理财产品我都是在手机银行买。”林女士是家里的理财管家，对建行手机银行的操作十分熟悉。她称建行手机银行“龙财富”产品功能特别好，不仅能给出理财建议，还能帮她分析资产配置，特别智慧和实用。

一个理财平台，提供安全便捷的智能理财服务。建行“龙财富”为每个客户构建了一套专属、完整、动态的财富全景图，可以科学分析客户资产配置，为客户理财提供建议和专属投资业绩报告。

“没想到通过建行快贷解决了买车问题，点开手机银行就可以在线申请贷款。”最近，刚入职的小徐通过建行手机银行申请了8万元贷款，加上自己的积蓄，购置了一款别克轿车，实现了自己购车的梦想。

一个融资平台，开启自助贷款新体验。建行手机银行推出的不仅有“快贷”产品，还有质押贷、车e贷等多款线上贷款产品，能满足客户不同的贷款需求。

(于晓洋 牛玉洁)

随心所欲，从“0”开驶 中行分期购车 嘉年华进入 倒计时

本报讯“价格不要太高，能够分期最好，而且如果能0费率分期的话，那就更是求之不得啦！”不少年轻人购车前都在这样憧憬，其实这不难实现。记者昨日从中行平顶山分行获悉，“随心所欲，从‘0’开驶”中行分期购车嘉年华活动进入了倒计时，将在本周末结束，全新RAV4、奥迪A6L等11款车型随您选。

据介绍，此次活动有四重福利：分期购车减压力、最低0费率超实惠、礼品丰富权益多、爆款车型全覆盖。

11款车型及其分期政策有：一汽丰田卡罗拉，3年0费率；广汽丰田雷凌汽车版，3年0费率；一汽丰田RAV4，2年低至5.5%；全新奥迪A6L，3年低至5.99%；全新奥迪Q3，3年低至4.38%；广汽传祺全新GA6，最高费率补贴4500元；蔚来E58全系，3年0费率；小鹏G32020款，专属品牌礼包；全新一代路虎揽胜极光，2年0费率；吉利缤越，最高费率补贴4000元；吉利缤瑞，最高费率补贴4500元。

同时，中行还提供了很多购车赠礼，报名就送戴森优惠券，办理分期后最多可送价值2199元的礼品，礼品有安全座椅、品牌锅等，礼品名额不限量，在线报名还有专属客户经理一对一提供金融服务。

此次活动时间即将在本周末结束，有购车意向的市民可以到我市中行各网点或中行官网咨询。中行官方客服热线：95566。

(张秀玲 白柯)

工行平顶山分行 荣膺“新中国 70年企业文化 建设优秀单位” 称号

本报讯 近日，在中外企业文化2019合肥峰会上，工行平顶山分行荣膺中国企业文化研究会颁发的“新中国70年企业文化建设优秀单位”称号。

近年来，该行以“工于至诚行以致远”核心理念为指引，赋予企业文化丰富的时代内涵，通过从自发走向自觉、自强、自信的不断探索和凝练，形成了“合规在先、同业领跑、员工至上”的企业精神和企业文化。文化积厚成器，发展行远升高，优秀企业文化推动该行核心竞争力稳步提升。2017年该行被总行确定为重点城市行，当年跃入“十强分行”；2019年以来，该行强化市场竞争，业绩进一步提升，在总行重点城市行综合竞争能力评价排名中，连续三季度保持二级分行第一位，前三个季度在“十强分行”中分别排第四、第二和第四位。

该行还先后获得第四届“全国文明单位”、全国“企业文化创新优秀单位”、全国金融五一劳动奖状等荣誉。

(杨新廷)

农行推出银联金穗市场通卡 助力小微企业主和个体工商户发展

本报讯 为解决小微企业主和个体工商户经营中对账麻烦、闲置资金管理、转账手续费多等问题，中国农业银行携手中国银联近日发行了农行银联金穗市场通卡。

农行银联金穗市场通卡创新三大特权，服务于小微企业主和个体工商户。特权一：结算便捷，能

让客户清晰知道经营中每笔钱的用途或来源，不再为伤脑筋的对账而烦心。特权二：专享高端理财，为金穗市场通卡持卡人开通绿色通道，甄选专属理财产品，理财收益更高、更稳定。特权三：免收5项费用，包含工本费、年费、小额账户管理费、跨行转账手续费和首年

短信服务费。

除了农行提供的三大特权外，作为银联小微卡的一员，农行银联金穗市场通卡持卡人还能享受由银联提供的财务软件、法律咨询、代税、保险、出行5项专项服务。

自9月份发行以来，农行平顶山分行已发行农行银联金穗市场通

卡近800张。下一步，该行将继续深入挖掘专业市场优质客群，为客户提供“市场通”智能POS机、聚合收款码、掌银、个人助业贷款、惠农e贷、商户专享理财产品、网捷贷等一揽子金融服务，不断提升普惠金融服务水平，助力小微企业主和个体工商户发展。(杨凯越 石晓燕)



鼠年压岁金受青睐

近日，在建行新城区支行，工作人员展示2020年一克重鼠年压岁金。临近农历鼠年，以鼠为题材的金银贵金属收藏品受到市民的青睐。随着黄金市场转暖，一些限量发行的生肖金条成为市民关注的热点。

本报记者 张鹏 摄

梧高凤必至 花香蝶自来 农行平顶山分行真情服务受称赞

本报讯“听朋友说农行建华分理处的服务既温情又专业，从朋友那儿我记下了您的电话。这不，一拿到营业执照，我就跟您联系了。”近日，一位湛河区的客户拿到营业执照后就找到相距约8公里、位于卫东区最北边的农行平顶山分行建华分理处的负责人张素芳，办理对公账户开户业务。

近日，张素芳接到一位客户的电话，称其想在农行建华分理处开立基本账户。本着“能让客户跑一次的绝不让客户跑两次”的原则，张素芳热情地与客户交流，告知开立基本账户的结算规则、开户规定及上门实地调查事项等。很快，客户就发来了公司的地址。张素芳与客户经理李晓远一起到客户的

经营办公地点，经考察一切都符合开户规定、店面真实并有经营，拍照后回到网点办理开户手续。

在办理业务的过程中，农行建华分理处工作人员递上热茶，经办人员娴熟高效地处理每一个环节。对公账户开立完毕后，工作人员又为客户办理了个人掌上银行，安装了ETC，并去店面安装POS机和聚

码。临别时，客户满意地说：“通过体验，我感受到了农行不一样的服务，跟我朋友说的一样，非常好。”

梧高凤必至，花香蝶自来。农行平顶山分行始终秉承“客户至上始终如一”的服务理念，以热情真诚的服务、耐心细致的态度、扎实过硬的技能给客户带来更专业、更贴心的服务体验。★(石晓燕 胡志军)

工行平顶山分行抓实非法集资非法放贷及金融诈骗风险排查

本报讯 今年以来，工行平顶山分行落实平顶山银保监局监管要求及上级行工作部署，将防范和打击非法集资、非法放贷和金融诈骗工作与员工行为排查、非现场监测分析、案件风险排查等相结合，综合施策、强化整治，促进了合规经营，优化了区域金融生态。

在抓好日常合规教育、警示教育等基础上，该行组织全辖员工签署廉洁合规承诺书，严格遵守国家

法律法规、监管规则、河南银行业从业人员“三十个严禁”，积极践行“合规为本、全员有责、风险可控、稳健高效”的合规文化核心理念，严守总行新时期“十大禁令”和廉洁自律规定，严格执行本行各项规章制度，依法合规经营，主动揭堵违法违规违纪违规行为。

组织全辖各支行、各部门按照职能分工，对照银保监会防范和打击非法集资、非法放贷、金融

诈骗有关工作要点，对涉及本专业的各项工作任务，结合各专业日常监测和监督检查工作，逐条对照，实施拉网式、全覆盖排查，抓住关键和薄弱之处，对重点风险和突出问题，逐项建立问题清单，实施重点整治。运用日常观察、谈心谈话、检查调查、走访家访、以事查人、科技排查、接受举报、重点人员访谈、监督资源共享等方式方法，综合分析判断员工的异常

行为表现、异常资金往来和异常业务痕迹，增强员工异常行为排查的精准度和有效性。

利用系统排查和非现场核查，查询员工大额资金来往、资金频繁发生、柜员自办业务、柜员风险事件频繁发生情况，有效防控社会融资和内外外部欺诈风险向该行蔓延，保障各项业务持续健康发展。

(陈晓强)