

# 年末银行上演 信用卡“拉新”大赛

本报讯 临近年末,银行又将进入业绩大考最后冲刺阶段。记者近日走访市区多家银行了解到,银行发力线上线下多种渠道,展开新一轮信用卡营销活动。

## 紧抓节点,银行营销方式多

记者了解到,近期我市多家银行通过官网、官微以及手机银行APP等多种渠道发布信用卡回馈客户的活动,并且首刷礼和推荐办卡赠礼的金额明显提高,优惠力度也相应加大。

11月25日上午10时,记者在市区光明路中段的一家银行网点获悉,该行信用卡老用户每推荐一名新用户开卡,即可获得一定数额的刷卡金,新用户开卡可享受5个积分……

随后,在市区建设路中段一家股份制银行网点,该产品经理告诉记者,围绕平顶山本地用户需求,该行近期推出京东联名卡,完成激活和首刷达标之后,即可领取PLUS京东年卡等。

在市区万达广场,我市一家银行推出了开卡送旅行箱活动,吸引了不少市民办卡。

值得关注的是,银行加大办卡力度的同时,发卡审核方面也进行了适当调整。

“一般来说,年底申请办理信用卡相对容易一些。年底银行冲业绩,尽管额度可能偏低,但审核相对宽松,通过率较高,只要个人信用记录良好,提供一些还款能力证明,成功申卡不是问题。”我市一商业银行的工作人员王先生向记者表示。

据王先生介绍,今年以来,随着实体经济下行压力和金融监管政策调整,信用卡正在从增量市场进入存量市场。简而言之,让持卡人多刷卡,增加刷卡频次和交易量,成为各家银行信用卡业务的聚焦点。另外,岁末年初是各大银行的传统营销旺季,各家银行对“大考”不敢掉以轻心。在此节点,从客户需求出发,不断推陈出新,成为多家银行的既定策略。

## 精准定位,合理选择信用卡

那么,面对琳琅满目、各具特色的信用卡产品,究竟该如何选择呢?记者就此问题采访了市区多家银行信用卡部门相关负责人,综合各银行情况,主要有以下几个方面建议:

根据发卡机构的服务质量、工作效率选择信用卡的品牌。发卡行配备POS、ATM机等设备数量越多,特约商户越多,持卡人办理支付、结算、购物消费、取现等也就越方便快捷。因此,在申办前应该做详细调查,尽量选择设备全、效率高、服务好、使用方便的信用卡品牌。

根据办卡的目的和用途选择信用卡的种类。所有信用卡的基本功能都差不多,但不同卡片在附加功能和用途上会有不小的差别,特别是目前各个银行推出的功能主题卡,例如购物卡、汽车卡、女性卡、学生卡、运动卡,甚至具有纪念意义可供收藏的卡片等,这些卡片都会在不同方面为满足特定人群的需要提供了较高的附加值。

另外,联名卡也是很好的选择,它除了

具备普通信用卡的一切功能外,还能享受联名企业的消费折扣优惠和特殊服务。

根据自己的实力和消费习惯来选择信用卡品种。对于一般人来说,申请普通卡就可以了;对于收入丰厚、经济宽裕、资信良好的人士,可以申请金卡或白金卡。

## 巧用积分,玩转信用卡福利

“我在工行手机银行APP里用信用卡积分兑换了一个名牌电火锅,原价近400元,我只需要支付70多元就行了。”近日,家住市区的刘女士高兴地对记者说。刘女士的工行信用卡有21万多积分,她用这些积分兑换了322元。

据了解,积分作为信用卡的一项增值权益,可以兑换实物礼品、航空里程、刷卡金等,还能用来抵扣年费,运用得当也可以节省一笔不小的开支。因此,熟悉并运用信用卡发卡行的积分规则,对于充分使用积分福利尤为重要。例如,不同银行的积分有效期不同,如工行、农行、建行积分最长有效期为5年,中行金卡积分有效期两年,白金卡积分则永久有效;此外,同等消费额度下,不同银行的积分政策也不尽相同……

目前,若想快速获得积分,除了参加银行不定期推出的一些积分活动外,办理积分永久有效的信用卡,也是不错的选择。

另外,业内人士也提醒信用卡用户,一定要明确卡片的账单日及还款日,遵守信用卡使用规则,避免因逾期或违规操作影响个人征信。(张秀玲 朱梦楠)

## 导读

### 开办农民工工资 代发业务

汝州农商银行  
开全省农信系统先河

[B3]

### 建行两个项目 获公益大奖

[B3]

### 明年阶梯式假期 利好国内游市场

[B6]

### 保险业布局养老社区 医养结合型项目趋热

[B8]



健康视界



平顶山金融圈



市区建设路中段中原银行建东支行服务大厅内,市民在了解办理信用卡的相关事宜。本报记者 张鹏 摄