

四大行去年净赚9493亿

平均日赚26亿元



本报讯 国有嫡系四大行近日纷纷公布自己2018年的“成绩单”，净利润一栏的数字因银行超强的吸金能力再次受到关注，四大行净赚9493亿元登上热搜。

其中，工商银行实现净利润

2987亿元，日赚8.2亿元。建设银行实现净利润2556亿元，日赚7.7亿元。农业银行实现净利润2026亿元，日赚5.6亿元。中国银行实现净利润1924亿元，日赚5.3亿元。

年报显示，去年这四大国有

银行利润全都稳健增长，实现净利润共计9493亿元。如果按照一年365天计算，四大行去年平均日赚约26亿元。

四大行净利润加总为9493亿元，上一年这一数字还不到

9000亿元。有人说数字太抽象，不够直观，我们来做个对比：2018年，中石油净利润526亿元，茅台净利润352亿元，万科净利润338亿元，96家央企合计利润总额1.7万亿元。

(翔宇)

舞钢农商银行开门红“收官”

3个月存款突破10个亿

本报讯 记者昨天从舞钢农商银行获悉，该行紧紧围绕省农信联社“双一流银行”建设目标，紧抓旺季存款营销机遇，多措并举，强力推进，截至3月27日，实现存款较年初净增10.38亿元，余额达86.53亿元，完成当季存款新增任务的138.4%，实现首季开门红，同期阶段存款增量创历史最高水平。

据介绍，为实现2019年开门红，岁末年初，该行举行“整村授信及开门红”工作动员誓师大会，全员统一思想行动，按照方案要求进行全面落实。充分发挥各网点及小微企业金融部的客户经理团队优势，秉承发扬背包下乡、连续作战的“老农信人”精神，以贷引存，存贷结合，着力解决农村地区贷款难问题。采取以“金燕e贷”为切入点的金融经营转型方式，助力乡村振兴，构建一条支农惠农便农、可持续发展的金融服务通道。截至3月27日，入村走访近1000户，有意向已签订申请的有600多户，成效初显。

面对重重市场竞争压力，该行积极采取各项措施，运用外拓营销和多重宣传方式，针对有意向的客户做到持续跟踪，及时联系客户，利用微信、美篇传播最新的产品信息，每逢节假日各网点组织营销活动，为百姓送去真正的实惠和金融知识“大礼包”，有效提升了该行的区域认知认可度。信贷管理部及时明确存款任务考核目标，将任务层层分解到网点、人员并强化落实。为了让广大客户享受到实惠的金融产品，该行准确把握客户需求，掌握产品设计特性，在年初开办“步步高”新型存款产品，主推“一本万利”系列存款产品，主打这两个系列存款，并以存期灵活、收益高、无风险的优点，受到存款人的青睐。★

(王会静 胡力元)

我市民营和小微企业金融服务“百千万”三年行动计划启动 千家“白名单”企业将获精准信贷支持

(上接B1版)

源源“活水”流向 民营小微企业

“之前手里资金周转有点困难，听朋友介绍打了电话，没想到放款这么快！”此前接受记者采访的某饮料平顶山区域代理商王先生，提及市农信社新华联社“商户贷”的便捷和可随时还款的灵活性及该联社小微贷中心客户经理曲洋等人的全程贴心服务时赞不绝口。他告诉记者，做生意这么多年，从申请到贷款到账仅三天，这是一种从未有过的体验。

在一系列扶持政策的激励下，我市各金融机构相继成立了普惠金融事业部或小微金融事业部，创新推出了一大批能精准对接民营和小微企业需求的产品。工行平顶山分行创新“一个

平台——工银小微金融服务平台”，“三大产品——经营快贷、网贷通、线上供应链”等线上融资产品，同时针对科技型企业的融资需求，在全市破冰开展“科技贷”业务。市农信社推出仓单质押、活体质押、林权抵押、存货抵押等多种融资方式；推广“无还本续贷”“金燕连续贷”“商户贷”等业务，积极减少企业和商户融资成本。中行平顶山分行、平顶山银行与民营企业签署合作协议，提供“一揽子”金融服务，助力民营经济发展。

截至今年2月末，全市小微企业贷款余额572.56亿元，余额同比增速为9.28%，高于全部贷款增速7.66个百分点。

已有12家涉农科技型企业获授信2.5亿元

民营和小微企业是推动国

民经济发展不可或缺的力量，也是创业就业的主要领域、技术创新的重要主体和国家税收的重要来源，其发展关系到我市脱贫攻坚和乡村振兴、关系到我市经济高质量发展、关系到银行自身转型和金融改革深化。

“1月16日，人民银行向我行授信9亿元支持小微企业再贷款额度，1月末我行首次提款4亿元，并将额度进行了分解，合理分配至各经营机构，使更多小微企业享受政策红利。目前，4亿元支持小微企业再贷款额度已全部用完。”平顶山银行副行长任海峰表示，平顶山银行坚持走特色化、差异化的发展道路，确立了“服务地方经济、服务小微企业、服务城市居民”的市场定位，在平顶山地区打造民营、小微企业金融服务领先地位和品牌优势，小微品牌“易贷兴”系列

产品被河南省银保监部门授予“全省银行业机构小微企业金融服务特色产品”称号。

“今年我行计划新增民营企业贷款156亿元以上，新增普惠型小微业务信贷规模5.79亿元，新增小微贷款户数700户，全力支持我市民营和小微企业的发展。”任海峰说。

当天，参会的企业代表均拿到了市金融工作局专为我市“百千万”行动编制的涵盖我市14家银行38个贷款融资产品的《平顶山市民营和小微企业金融创新产品手册》。康龙实业、天成鸽业、瑞洋生物等20多家涉农企业代表，东晟高科、国玺超纯、神州重工等30多家科技型企业代表还与我市各银行机构代表在政银企对接会上进行了座谈交流。此前，已有5家银行为其中的12家企业授信2.5亿元。

客户女儿生病急需钱 副行长掏500元让先用着 汝州农商银行人性化优质服务获赞誉

本报讯 “这500元钱还给你们，真是太感谢农商行了！”3月28日，在汝州农商银行温泉支行，一名男子将钱交给工作人员，连连称赞银行帮他解了燃眉之急。

原来，几天前的一个下午，汝州农商银行温泉支行营业大厅内，突然来了一名满头大汗的男子，拿着身份证和户口簿，执意要取粮食补贴款。经大堂经理与柜面人员核实，发放补贴款的存折是其父亲名下的账户，且

在两天前已办理双挂失。由于挂失期限未到，又不能代办补折业务，钱款无法取出。

男子得知这一情况后，情绪有点失控：“你们这是啥银行，我拿的有户口簿和身份证，一家人的钱怎么就取不了？”大堂经理耐心解释，但他听不进去，大嚷着一定要取钱。该支行副行长刘利辉见状，试图进一步解释原因，该男子不由分说就把证件摔到柜台上要求快点办理。等候办理业务的其他

客户议论纷纷，大厅气氛一度陷入紧张。

刘利辉端来一杯水递给该男子，招呼他到休息区好好商量，争取给他一个满意的解决办法。原来，这名男子的女儿突然生病，被送到镇上卫生院，他从附近建筑工地赶回来，由于几个月没有拿到工钱，他心急火燎，想起还有些粮补钱可用。“我不像你们有固定工资，全家都靠我一个人打工维持生活，现在孩子生病了，我也知道你们得按规定

办事，可我真没办法，急需这点钱啊！”说着，男子红了眼眶。听完他的话，刘利辉当即从自己口袋拿出500元现金，让他赶紧先给女儿看病，其他的事情随后再说。于是，几天后，就出现了上面的一幕，男子来还钱了。

一直以来，该行遵循情牵客户、用心为民的服务理念，不断提高服务水平，用实际行动打造老百姓身边的满意银行、温馨银行。★

(樊创佳)

新华区农信联社为客户兑换硬币

本报讯 “俺是开超市的，现在不干了。有4000多元硬币，你看能不能帮我存在卡上……”近日，在新华区农信联社开源路分社，一位中年妇女掏出一兜硬币对该网点柜员说。

柜员接过硬币和银行卡，微笑着说：“你好！请坐！兑换小面额钱币是我们的责任和义务，我们马上给你清点。但因你的硬币较多，需要一些时间，你可以到等待区休息一下，清点完我们与你核对金额，可以吗？”“好的，太感谢了！”中年妇女说。

随后，该分社为客户开辟绿色通道，安排两名熟练员工清点硬币，前后用3个小时才将4000多元硬币全部清点完毕。在与这位客户核对金额无误后，顺利帮她把钱存到了农信社卡上。

“非常感谢！花了这么长时间，你们毫无怨言地帮我点钱，服务态度真是太好了！”中年妇女连连称赞。

多年来，该联社始终坚持“用心服务、成就客户”服务理念，不断提升优质服务水平，为特殊客户开辟绿色通道，提供代收代发、上门收款、零辅币兑换等金融服务，受到客户广泛称赞。该联社网点曾获得“河南省银行业文明规范服务示范单位”“平顶山市银行业群众最满意的服务网点”等荣誉称号。★

(闫春利 焦葵葵)