

百强新锐 百场活动

中原证券平顶山分公司 举行投资教育交流会

□记者 王会静 文/图

本报讯 3月2日上午,春雨霏霏,60多名股民参加了中原证券平顶山分公司举行的以“百强新锐、百场活动”为主题的投资教育交流会,经过证券基础知识问答环节“暖场”,获得上交所2018年度“投教新锐”百强荣誉的中原证券投教专员任晓红就未来行情与大家分享了投资操作心得。

“春江水暖,券商先知。”任晓红的话引起一阵轻笑声。近日A股两市成交总额破万亿元,短时间天量成交下,开户人数剧增,这被不少人视作牛市标配。“很多股民股票一跌就慌得跳,就睡不着觉,这种心态要不得。”任晓红语气一转,股市暴涨,股民更应该保持冷静,树立风险意识,精挑细选,才能保证稳健增值。而保证稳健增值的关键在于复利、控损、跟随。

“股市有风险,投资须谨慎。谁忘记了这句话,谁就会被市场这只手打脸。”任晓红举了这样一个例子:今年30多岁的市民小张17岁入市投资,无论



任晓红与大家分享投资操作心得

市场怎样,每年赚到20%即收手,充分发挥复利作用,一步步完成资本积累的进阶。她提醒爱跟风的股民:市场不可预测,不可轻信网络、短信荐股,人云亦云,要潜心研究市场,形成自己的投资思路,股市之路方可长久。任晓红认为,当前股市仍然面临很多风险和挑战,特别是短

线炒股的风险在加剧,在短线炒股上,切忌“追涨杀跌”,要理性对待。任晓红风趣幽默的分享获得了大家热烈的掌声。

据了解,中原证券平顶山分公司近年来持续加强对投资者的教育和保护,以客户资产增值为根本目的,致力于为广大居民和企业提供多元化、系统化、个

性化的投融资理财服务。去年,该公司以每周六投资者学院、每周三特色理财课堂为平台,先后举办了“3·15理性投资,从我做起”主题宣传月、“期权进阶课堂”“爱心助高考”“校园金融知识宣讲”等近300场金融知识进厂矿、进高校、进社区活动。

防范“看似无门槛”的贷款套路

近年来,金融产品创新持续加快,但市场上也存在一些不法分子打着金融创新的旗号行“套路贷”之实,通过各种方式变相增加消费者成本,在此,建设银行平顶山分行提醒广大金融消费者擦亮眼睛,仔细鉴别。

金融消费者在进行借款时,首先要弄清的就是借款成本。借款成本指的是包括利息和其他各种费用(如手续费等)在内

的综合资金成本,应符合最高人民法院民间借贷利率的规定。如果借贷双方约定的利率超过年利率36%,超过部分的利息约定无效。

金融消费者尤其要关注利率之外的一次性费用,明白自己实际承担的成本。有的公司会收取手续费、服务费、中介费等各种名目的费用,借款人要将因贷款而产生的各项费用列入成

本来计算自身的真实借贷成本。

在金融行业中,一般使用年利率作为参考。现实生活中也会遇到月息甚至日息的情形,月息和日息一般很难直观判断其利率高低,因此可以转换成年化利率。大致可以用如下公式进

行换算:
 $年化利率 = 月利率 \times 12 = 周利率 \times 52 = 日利率 \times 365$
 换算后如果发现年化利率(加上其他因该贷款而产生的各项费用)超过36%,应予以拒绝,避免过度负债。(赵夏奇)

邮储工会卡、社保卡客户福利来啦

12306购票、金篮子超市购物满100立减30元

本报讯 记者昨天从邮储银行平顶山市分行获悉,即日起,邮储工会卡、社保卡客户在12306平台购票、市区4个金篮子超市购物均可享受满100立减30元优惠。

据邮储银行平顶山市分行有关人士介绍,即日起至2019年3月31日,每天6:00点开始,

邮储银行工会卡、社保卡等联名借记卡客户在12306官方网站或者12306APP购票,使用银联云闪付产品支付,即可参加满100立减30元优惠活动。每人每月4次优惠机会,名额有限,用完为止。具体操作方法为:登录铁路12306APP,进行订票;选定车票后,进入支付页面;选择

“中国银联”,调用银联云闪付APP;付款方式选择邮储银行工会卡或社保卡;点击“优惠金额”,选择“12306邮储银行工会卡/社保卡满额立减”。

此外,即日起至2019年3月31日,客户持邮储银行工会卡、社保卡等联名借记卡在我市4个金篮子超市购物还可参加“满

100减30元”优惠活动。支付时,客户只需告知收银员要参加“邮储银行超市购物节——购物满减”活动,刷卡或使用银联云闪付进行支付,即可享受优惠。每人每月两次机会,用完为止。

持卡用户如有疑问,可向邮储银行各营业网点咨询。(王会静 张亚滨)

着力创新 农行全面深化小微金融服务

本报讯 为坚决落实中央“六稳”决策部署,农业银行积极开展六大创新,持续加大小微企业信贷增量扩面,融资成本明显降低。去年该行全口径小微企业贷款增速居同业前列,全年达到央行普惠金融定向降准第二档考核要求,释放一个点的存款准备金,增强了农行服务小微企业和民营企业的能力,是国有大型商业银行中唯一从“第一档”提升为“第二档”的银行。

在深化三农金融事业部改革的同时,农行设立专门的普惠金融事业部,形成具有农行特色的“三农+小微”双轮驱动的普惠金融服务体系。加强制度创新,聚焦服务小微金融客户的“最先一公里”,根据小微客户金融需求“短小频急”的特点,制定专门的业务管理办法,重构小微企业信贷业务模式和流程,研发单独信用评级模型,制定普惠金融信贷政策指引、小额贷款审查审批指引等专项制度,建立了专门的

小额信贷管理制度体系。顺应小微金融业务线上化的趋势,制定互联网小额贷款管理办法,创造性地构建线上信贷业务“新规则”,为线上化小额信贷业务发展提供制度保障。实施小微金融差异化政策,免除符合条件小微企业的客户分类要求和行业限额管控,大幅简化操作流程,提高贷款办理效率。

为加速产品创新,农行充分运用互联网思维和大数据技术,创新线上小微金融服务平台,上线了

第一款全线上纯信用的小微企业法人信贷产品“微捷贷”,真正实现了“秒申”“秒审”“秒贷”,上线仅5个月,小微企业签约客户37万户,累计发放贷款153亿元。

为认真落实人民银行、银保监会等各项政策要求,农行疏通政策传导机制,单列小微企业信贷增长计划,优先支持小微企业。对小微企业贷款利率进行差别化定价和定向优惠,贷款利率在国有大型商业银行中保持最低水平。(胡志军)

河南省第二届“建行家装节”

——平顶山分会场本周六开展

本报讯 记者昨天从建行平顶山分行获悉,河南省第二届“建行家装节”——平顶山分会场活动将于3月9日下午两点在湛河大酒店拉开帷幕。

据了解,“建行家装节”活动是河南省建行全省范围内开展的,统一时间、统一品牌、统一宣传、统一形式的集客式家装节专场营销活动,首届家装节活动于去年在全省范围内集中举办,得到了广大客户和优质装饰商的大力支持,受到了客户和商户的一致好评和热烈反响。

据建行平顶山分行有关人士介绍,建设银行装修分期产品自2015年上市以来,深受市场和广大客户的欢迎,具有“零首付、期限长、费率低、用途广、还款易”的特点,可满足硬装、软装、家具、家电一站式的家装需求。装修金额可全额申请、最高50万元,最长申请60期(5年),免抵押免担保、手续简便,提供身份证、房产资料、还款凭证即可快速审批,可选择提前还款,提前结清无违约金,剩余手续费不再收取,还款灵活便捷,让您支付无忧!该行装修分期基准费率0.37%/月,3月9日活动当天进件获批可享受0.31%/月(每万元每月仅31元),以申请10万元装修额度为例,五年可节省3600元!

届时,建行平顶山分行将与各大知名装饰公司联手为广大市民提供分期、设计、装修一站式服务,活动现场还将开展签到礼、多轮抽奖、分期签单大礼、家装优惠礼等多项活动。要买房到建行,要装修同样到建行。龙卡装修分期,“贷”你轻松实现家的梦!(赵夏奇 王会静)

进校收款显担当 贴心服务获美誉 叶县农商银行开展 开学上门收款工作

本报讯 2019年节后开学季,叶县农商银行为方便学生交款和学校收款,将营业网点“搬进”校园,为叶县卡尔双语学校、常村镇爱心小学和叶县镇叶公学校等多所学校提供上门服务,获得师生好评。

为确保本次代收学费工作顺利,叶县农商银行在不影响网点正常营业的情况下,抽调工作人员成立代收小组,带上点钞机、扎板机等设备,早早来到收费地点,提前安排准备工作。利用扫码支付、微信支付、POS机等多种缴费方式,为家长提供缴款便利,整个收款过程紧张有序,做到了账务日清日结。

该行工作人员充分利用代收学费的空档时间,通过发放开门红宣传页、讲解存款礼品活动内容等方式,吸引了大量有存款意向的家长关注和询问。工作人员还现场讲解电信诈骗、非法集资、人民币识别、反洗钱等金融知识,为学校师生、家长上了一堂金融课。

此次义务代收学费工作,共计服务师生6000余人,代收学费510余万元,有效减轻了学校财务人员的工作负担,保障了学校的资金安全,使“高效率、高质量、零差错”农信品牌形象更加深入人心。(赵娜)