

天价“抗癌”床垫涉嫌虚假宣传被查

涉事企业炎帝生物超范围直销,已有代理商被判传销

一张“抗癌”天价床垫近日出现在昆明市盘龙区,名为“碧玺频谱电热床垫”,零售单价为29800元。现场广告牌显示,该床垫有多种功效,能“减肥除脂、抗癌防癌”。

记者从云南省昆明市盘龙区市场监督管理局了解到,执法人员于2月19日在当地一家养生馆内查获正在售卖的“碧玺频谱电热床垫”,该品牌的床垫来自湖南炎帝生物工程有限公司(简称“炎帝生物”)。记者近日获悉,相关产品因涉嫌虚假宣传已被立案调查。

炎帝生物是一家有“牌照”的直销企业。2月21日,炎帝生物副总裁、电商中心总经理周明玲接受记者采访时称,宣扬碧玺床垫等产品“抗癌防癌”“包治百病”是部分直销商的个人行为,炎帝生物正响应直销行业“百日整顿”的号召开展自查。目前,碧玺床垫等产品已从内部系统下线,暂停销售。



炎帝生物上海分公司展板图,碧玺床垫被置于显著位置。

澎湃新闻记者 卫佳铭 图

睡床垫“抗癌防癌”?

2月20日,在一名为“炎帝生物受害群”的百人QQ群内,许多群友称其亲属是炎帝生物的会员:有人购买各类产品赔尽了养老金,有人因“保健品购物狂热”与妻子离婚。

因为购买碧玺床垫的事,云南小伙徐强和父亲吵了很多次。“自从我爸买了炎帝生物的产品,就像入了魔,生病不去医院,还拉着家里人一起买,特别是这个床垫卖29800元,简直是天价。”1月11日,徐强和几位群友向央视“3·15投诉邮箱”发去邮件,举报炎帝生物涉嫌传销。

来自浙江的大学生朱玉也和徐强一样,和自己的长辈亲人发生过“没有硝烟的对抗”。她告诉记者,她的母亲2017年下半年经人推荐购入碧玺床垫,还加入了代理商微信群。朱玉称,该群内有人每天发推介炎帝生物产品的小广告和视频,宣传其治愈了多种疑难杂症。

炎帝生物副总裁、电商中心总经理周明玲接受记者采访时称,碧玺床垫的原理是通过能量石、远红外线和热能相互作用,加速人体血液循环,从而通过“物理作用”达到降低血压的效果。“相当于一个懒人运动,当你加速循环,在睡的过程中,心跳加快,促进新陈代谢。”

1月17日,记者通过网络联系上一位甘肃的炎帝生物产品代理商。该代理商称,每天使用碧玺床垫一小时就可以降血压,同时还对多种疾病有治疗效果。另一名武汉代理商亦向记者宣称,只要每天睡碧玺床垫一小时,保证一家人“一辈子不生癌症”。

写有碧玺床垫疗效的广告牌,也出现在一些直销体验店内。记者从昆明市盘龙区市场监督管理局药化科获悉,2月19日,

执法人员在当地一家医美养生馆内查获了正在售卖的“碧玺频谱电热床垫”,现场广告牌上写着的床垫功效包括:减肥除脂、排除毒素、活化细胞、抗癌防癌,调理高血压、糖尿病、支气管炎、胆结石、帕金森氏病。

对此,周明玲回应称,公司内部正展开调查,被检查店是否为授权直销,有待核实。周明玲还表示,碧玺床垫仅作为普通家用电器销售,只能起到“调理身体”的作用。至于该床垫29800元的价格,周明玲说,制作床垫的人工成本和相关配备成本都很高,产品价格在上市前经过审批。

昆明市盘龙区市场监督管理局执法人员刘辉告诉记者,当日查获的碧玺床垫,其功效宣传中有大量医学术语,涉嫌虚假宣传,目前该医美养生馆已被立案调查。

部分商品超直销范围

在暗访中,甘肃的一名炎帝生物产品代理商除了向记者宣传碧玺床垫,还推介了另一款产品——激光治疗仪。代理商向记者介绍激光治疗仪可治66种疾病,多种疾病治疗有效率为百分百。

该代理商称,激光治疗仪对一百种疾病均有治疗效果。他还发来一张“治疗有效率”的表格称,激光治疗仪治疗有效的疾病涵盖脑血栓、帕金森、慢性肾功能疾病、白癜风、支气管哮喘、功能性子宫出血、支气管哮喘、男性性功能低下等66种,其中心肌炎、三叉神经痛、神经分裂症、慢性支气管炎、痛经、弱视等33种疾病的治疗有效率,更是达到了100%。

周明玲则称,炎帝生物从未对外宣传产品疗效,“抗癌防癌”“包治百病”等说法均系部分直销商的个人行为,“一样米养百样人,我们都会去提要求,几次不符合要求,就会撤销(直销商)资格。”

工商资料显示,炎帝生物成

立于2005年,注册资金为8000万元,总部位于湖南省株洲市。另据商务部直销企业公示信息,炎帝生物于2011年获批直销牌照,产品目录仅包括化妆品、保健食品、小型厨具、保洁用品在内的四类28种商品。这意味着,该公司近年销售的碧玺床垫、半导体激光治疗仪、易侦宝(经皮神经电刺激器)、运动服饰、母婴用品等产品,均不在允许直销的范围内。

此外,商务部直销企业公示信息显示,炎帝生物经核准的直销区域仅包括湖北、江西、山东、湖南、浙江、辽宁、陕西、广西和山西9省份。炎帝生物人士向记者证实,其直销区域为9省份38市。但炎帝生物官网显示的分公司却遍及全国16省、4个自治区和3个直辖市。

周明玲解释称,在内部的会员销售管理系统中,已对直销商品和非直销商品作出区分。不过,2月22日,记者通过一位会员账号登录系统后,并未找到明显“区分”,多种非直销产品均可在直销系统中下单购买。

买产品须先交钱入会 推荐他人可获奖励

相比代理商们宣传的产品功效,更让徐强和群友们感到担心的,是炎帝生物产品的销售模式。徐强说,他父亲拉了好几名亲戚成为会员,大量购买炎帝生物产品。

炎帝生物到底如何卖产品?记者在炎帝生物网站发现,网页展示的所有商品均未标注售价。

1月21日,记者以消费者身份拨打热线向炎帝生物客服询问购买方式。接线的客服人员称,购买产品需先成为公司会员。一名武汉代理商介绍,只需向推荐人提交身份证号、农行卡号以及8000元,推荐人通过POS机把钱转到炎帝公司后,便可收到来自炎帝生物公司开通账户的短信,

正式成为会员。

周明玲向记者证实,炎帝生物确实实行会员制,且对不同级别的会员有不同的额度要求,成为普通会员的最低消费是500元,“你花的钱多,折扣就会比较低。”

前述甘肃代理商透露,成为炎帝生物会员后推荐他人成为消费会员或代理商,将获得公司下发的奖金,推荐奖金的数额根据注册时的级别核定。据他介绍,支付8000元、16500元、35500元入会,享受推荐奖的比例分别为8%、11%和15%。

对于“推荐奖”,周明玲并不否认。炎帝生物电商中心副总经理田凯天表示,公司按月支付给直销员的劳动报酬,按照其直接向消费者销售产品的收入计算。

不过,2月22日,“炎帝生物受害群”一名炎帝生物会员向记者提供的截图显示,炎帝生物会员销售管理系统网站(www.czmhsh.cn)一则2019年1月至12月的活动(考核)介绍中,每个级别的代理都有设定的业绩,级别越高,所需完成的业绩量就越高。以一级代理为例,需连续三个月完成总业绩48万PV。PV是销售额的计算单位,是每名会员所有下线会员的消费额乘以0.8得出的数值。此外,在会员当前状态栏下还写有一行提示:“会员半年不经营系统自动停权,1年及以上自动停权。”

显然,代理商本人很难单独完成这些“业绩”,需要带动一层层“团队”。对此,周明玲和田凯天表示,这类“一个团队一起去完成一个任务”,推荐人和下线会员一定程度上存在上下级关系。

采访中,北京一律师事务所律师周兆成指出,直销的本质是产品直接由厂家向顾客销售,中间不经过批发商、代理商等环节。而购买产品必先预存一定金额入会、推荐他人注册可获得公

司奖金,这种情形符合传销特征:“以交纳一定费用为条件取得加入资格等方式牟取非法利益”。

周兆成还指出,根据《禁止传销条例》第七条,组织者或经营者通过发展人员形成上下线关系,并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬,从而牟取非法利益的,属于传销。

有代理商从事传销被判刑

中国裁判文书网公布的判决书显示,曾是炎帝生物代理商的张丽丽,2015年因组织和领导传销活动罪被判刑。

作为该案的第一被告人,张丽丽供述,她是炎帝生物的董事经销商,是黑龙江省最高级别的销售负责人。2013年5月30日开始,她经营哈尔滨市道外区美好化妆品店,销售炎帝生物的化妆品、饮水机、空气净化机、医疗器械和内衣等,并于2014年3月20日获得炎帝生物公司授权,经营创造美好生活服务店。

记者注意到,上述传销案中张丽丽供述的具体组织架构和晋升规则,与目前采访到的多个代理商所说基本一致。

该案另一名被告人吕某某称,她起初是从代理处听闻炎帝生物的银蓝胶囊能治疗心脏病,后来张丽丽告诉她,发展下线会员能挣提成。于是她就提交身份信息和500元,成为了会员。半个月后,吕某某又交7500元升级为VIP会员。此后,她将丈夫、女儿和其他5人发展为下线。

法院认为,张丽丽等被告人以发展下线可获高额利润为诱饵,引诱参加者继续发展下线会员,骗取财物,扰乱经济社会秩序,其行为构成组织、领导传销活动罪。张丽丽作为主犯被判处有期徒刑5年,其他6名从犯被判处有期徒刑。

已生效的法院判决书显示,在两年时间内,张丽丽名下的销售额为19337360元。仅她一人直接、间接发展的下线会员,就有7465人,其中外省会员4356人。(澎湃)