

只要能治好 咱就治得起

人保财险力推“人人安康”百万医疗保险

本报讯 百万医疗产品,几百元钱就能报销最高400万元的医疗费?你没听错,新年伊始,人保财险倾力打造的“人人安康”百万医疗保险升级版开售,人保财险官宣称,拥有这款保险产品,当意外和疾病来袭,投保者将敢于底气十足地说:只要能治好,咱就治得起!

一个普通家庭与贫困家庭的差距,可能就隔着一场病。近年来,随着人们避险意识的提高,购买重疾险健康险渐渐进入不少家庭配置资产清单。世卫组织下属国际癌症研究机构于

2018年9月发布的相关报告显示,2018年全球新增1810万例癌症病例,死亡人数达960万,全球癌症负担进一步加重。报告称,全球1/5的男性和1/6的女性均会患上癌症。而根据中国国家癌症中心发布的2017年中国肿瘤现状和趋势报告,由于中国癌症谱与美国不同,以及就诊普遍偏晚,导致中国癌症死亡率高于全球平均水平。因此,选择合适的健康医疗险,直接关系到一个家庭的抗风险能力。

据人保财险平顶山市分公司意外健康险部范经理介绍,与

以往同类产品相比,“人人安康”百万医疗保险产品2019年升级版拥有8大亮点:每年报销200万,癌症再加200万;大病、小病都报销,等待期只有30天;意外、疾病都负责,意外没有等待期;无须体检,只要首年符合健康问卷,不管是否出险均可续保至80岁;万元以上100%报销,癌症没有免赔额;不限地区,外地人也能保,境内二级及以上公立医院均可报销;一年内无限次报销,不限住院天数,不限终身限额;不限医保,自费也赔;性价比超高,一年最低投入136

元,即可最高报销400万元医疗费。

简而言之,与原版相比,升级后的“人人安康”百万医疗保险保障升级,突破医保目录,价格更加实惠,选择也更加多样,呵护更加贴心。需要注意的是,首次投保,被保险人年龄须在28天至60周岁期间,最高可连续续保至80周岁。投保前无须体检,但必须符合健康问卷。

此外,为满足消费者的家庭投保需求,在个人版基础上,“人人安康”百万医疗保险家庭版即将上市。★ (王会静)

市保险行业协会 开展扶贫送温暖活动

本报讯 为落实保险扶贫相关政策,支持扶贫攻坚工作持续开展,1月22日,市保险行业协会开展扶贫送温暖活动。当天,该协会秘书长何强与市民政局民间组织相关负责人一行来到鲁山县四棵树人南营村,为该村36个贫困户送去慰问物资及新年祝福,并走访了其中4个贫困家庭。

当天,慰问组来到南营村村委,与四棵树人相关负责人、南营村两委会干部深入交流,详细了解该村情况,并就保险扶贫有关事项进行详细沟通。

随后,慰问组前往贫困户家中,深入了解他们的生活状况,并向他们表示慰问和关怀。此次慰问的贫困户中,有的是83岁高龄的孤寡老人,有的是重病返贫的6口之家,有的是遭遇不幸的低保家庭,还有的是缺乏劳动力的五保户。得知情况后,慰问组向他们传达了来自民政部门及保险行业的关怀和问候,并鼓励他们保持乐观积极的生活态度,增强战胜困难的信心和勇气,争取早日摆脱贫困。

(韩亚奇 焦葵葵)

感谢有你,携手相伴 市郊联社举办 银企座谈会

本报讯 1月25日下午,35家诚信客户及市郊联社领导班子成员、机关及各信用社代表180余人欢聚在联社二楼会议室,召开2019年银企座谈会。

座谈会上,市郊联社组织员工表演了十余个精彩的节目,以喜庆欢快的形式带大家领略银企共融的和谐发展态势。联社党委委员、副主任李明超代表联社党委致辞,客户代表作了发言,联社为诚信客户颁发了奖牌。

为进一步深化小微企业融资服务,合理搭建银企交流合作平台,拓展小微企业融资渠道,推进银企合作共赢,市郊联社将一如既往地服务区域经济发展,始终如一地支持三农和小微企业,2019年与各家企业一起携手奋斗、勇往直前、合作共赢! (刘贯虹)

保险打擂台

1月22日,宝丰县2018年度金融机构支持县域经济发展擂台赛在该县广电中心演播大厅举行。全县10家银行和6家保险公司同台打擂。

擂台上,各单位利用PPT课件围绕重点工作,对2018年金融支持县域经济发展工作情况以及下一步工作计划进行了现场演说。最终,中国人民财产保险股份有限公司宝丰支公司、中国太平洋财产保险股份有限公司宝丰支公司分别获得2018年度宝丰金融机构擂台赛保险组的第一第二名的好成绩。

市保险协会供图



年终奖该怎么理财? 银行给出多样套餐

(上接B1版)

第二类投资意向套餐中的保险套餐“定期存款+保险+惠农理财”适合以期保障型投资需求为主的客户;理财投资套餐“结构性存款+进取理财+基金定投”适合追求高收益,对净值型产品或基金有一定认识,能接受一定程度的收益率波动的客户;大额资金套餐“大额存单+国债+进取理财”专为高端客户量身定制,可同时满足这类人群的流动性的收益率要求。

最后一类为人生阶段套餐,莘莘学子套餐“活利丰+基金定投”,针对未踏入社会,希望通过零钱理财积攒人生第一桶金的客户。“有些在读大学生家庭条件比较好,家里给的生活费很充裕,自己还勤工俭学开个小公司,有一定收入,春节亲友还会发个大点的红包,我们往往推荐这部分客户选择这种套餐。”郭素得说,职场新人套餐“定期存款+进取理财”适合初入职场,消费能力较强但面临还款压力,希望理财能兼顾每月开支需求的客户。而幸福

家庭套餐“大额存单+进取理财+保险”可满足一揽子家庭综合理财规划的客户;银发老人套餐“大额存单+惠农理财”则适合尽可能规避风险,将稳健诉求放在首位的客户。

此外,记者上周五从建行平顶山分行了解到,该行春节期间针对个人客户主推的重点产品“惠存通”具有阶梯利率、靠档计息的特点,5000起存两年期基准利率上浮40%,到期利率294%,5万起存“惠存通”2号三年期基准利率上浮40%,到期利率为385%,适合有定期储蓄习惯,但又有流动性需求的客户。另有活动期便利定期收益,签约期为一年的聚财1号靠档计息,最高收益一个基准上浮25%。收到5万元以下年终奖的职场新人可考虑此类存款类理财产品。

各银行仍力推大额存单

储蓄存款是商业银行的本源与核心,在岁末年终一季度销售旺季快速增存稳存,提升市场占比仍然是大多数银行的发力点,与前几

年一样,今年春节期间,各银行加强个人金融零售产品宣传力度,在大额存单方面推出较平时更有吸引力的优惠力度,提升了大额存单的上浮比例,下调起购门槛,对于一些要“省事理财”的稳健型的市民来说,面对年初央行定向降准带来的理财产品收益或下降的预期,大额存单不失为一个稳妥的选择。

建行平顶山分行的大额存单认购起点最低30万元,利率较央行基准利率上浮50%。“我行还是以资金安全性、产品多样性、提高服务质量、提升客户满意度为产品经营卖点,目标客户群为有定期存款需求,看重资金安全性,同时有随时用钱的可能性,注重银行品牌,偏好稳健型的中高端客户、喜存客户和中老年客户。”建行个人金融部产品经理杨臻1月25日在接受记者采访时表示。

记者随后查询各银行官网了解到,工行发售的3年期个人大额存单最低起购额20万元,到期利率为385%。

农行发售的期限为3年起购额20万元的大额存单产品,到

利率为3905%。

中国银行1月24日起发售的各期限个人大额存单产品起购额20万元,利率较央行基准利率上浮40%,其中3年期起购额20万元的大额存单产品到期利率为39875%。

邮储银行平顶山市分行推出了大额存单、“递增计息”特色储蓄存款和“邮利丰”靠档计息3款特色产品。其中大额存单利率较人行基准利率最高可上浮52%。

交行的“新春特别款”大额存单产品认购起点为20万元,产品期限为3年、5年,到期利率是418%。

洛阳银行平顶山分行推出的“农享存”系列产品存期5年,起存金额1万元,比较基准/年化收益率为4.125%;“尊享存”系列A款产品存期5年,起存金额20万元,只要存够3年+1天,即可按照比较基准/年化收益率43%计算收益。

平顶山银行春节存款类产品中,普通存款利率较央行基准利率上浮40%,大额存单利率较央行基准利率上浮55%。



挥毫送祝福

1月26日,平顶山银行矿业支行邀请4位省、市书协会员在黄楸树小区为居民义写春联。在一天的时间里,共书写出500余副春联,为市民送上金融职工新春的祝福。

本报记者 李英平 摄