

春节临近购车忙 这些事项要注意

临近春节,笔者从鹰城各大4S店了解到,部分经销商没有因为即将过节而松懈,反而都在试图冲击2019年“开门红”:东风日产平顶山威泰专营店于日前举办了第七代天籁新车发布会暨2019开年大促活动,五菱宝骏汽车正在推出春节前客户团购活动……

春节前到4S店看车、购车的市民也络绎不绝。笔者在东风日产平顶山威泰专营店采访时,正在看车的市民李先生表示,自己在外地工作,现在放假归乡后打算购车,能开一辆新车回家过年是最开心的事。

那么,目前对于选择春节前购车的消费者来说,买车最关注的因素有哪些呢?节前购车又有哪些注意事项呢?

理性消费,购买适合自己的车型

笔者走访了鹰城部分汽车销售商,他们普遍认为,在当前整体经济形势不甚乐观的背景下,消费者对于汽车产品的选择更加趋于理性,价格成为消费者越来越看重的因素,眼下首次购车或者打算换车的消费者购车需求仍然较大。

家住湛河区姚电大道西段的小胡就计划在春节前购车。他在市区某建筑工程企业打工两年后,打算自己创业,急需购入一辆代步车。在多家4S店咨询后,他最终锁定了丰田卡罗拉。“毕竟刚刚走出校门,手头的钱并不宽裕,能有一辆性价比高的代步车,对事业发展也会有一

定帮助。”小胡表示,对于买车,家人非常支持。

对此,业内人士表示,对于多数大学刚毕业的年轻人来说,无论是贷款买车,还是全款支付,大部分花销源于父母的支持。加之年轻人工作刚刚起步,经济能力并不很强,而汽车就是代步的工具,要清楚自己要什么,理性消费最重要。对于打算换车的消费者来说,购车时也应理性和慎重。理性分析、综合评价一款车的性价比,才能让购车成为生活和工作的工具和帮助,而不是累赘。此外,汽车本就是消耗品,购车后的保养费、油费等应列入事先预计费用,才能做到游刃有余。

选择口碑好的经销商

汽车售后服务是一项最具体、最讲究细节的综合服务,近年来随着消费者渐趋理性,谁能提供消费者满意的服务,谁就会更多地占有市场份额。

“现在的许多消费者不会为了便宜而到修理厂去维修保养。”市民史女士谈起之前在修理厂遭遇的情况,“我买的是新款的POLO,上一次在修理厂补漆,没过多久就出现了颜色不均的情况,之后又去4S店保养,就没有出现类似的情况。”

“决定买车或许就是几天甚至几个小时的时间,而接下来陪伴消费者的是几年甚至十几年的爱车。”业内人士表示,那么,在此期间爱车难免会遇到各种小毛病、小问题,而此时就是体现售后服务

强弱弱的时期。所以,选择服务优、口碑好的经销商至关重要。有些4S店也会偷工减料,没有给消费者带来最真诚的服务,影响了品牌的口碑。

部分热销车型春节前车源紧张

“2018年刚刚过去,车商库存清理接近尾声,加上物流问题等,在车源紧张情况下提车就会变慢,优惠力度就会减弱。”一家合资品牌4S店的工作人员向笔者表示。笔者又走访了鹰城多家4S店,销售人员均表示,消费者要想早提车,就要及早出手,否则提车等待的时间可能会很长。

业内人士分析,因为去年底厂商的生产任务量都完成了,一般这个时候就不会再增加产量。可偏偏此时有的品牌和车型订车的人不少,如果出手晚,春节前是否能够把车调来、是否能正常上牌都是疑问。

“今天刚有一批车,如果您今天下订单,明天就能提车。如果赶不上这批,以后时间就不好说了。”某自主品牌4S店内工作人员说。笔者了解到,目前不少热销车型出现订单排队,有的要过了1月份才能提车。

此外,春节期间,我市不少4S店虽然有人值班,但税务部门、车管部门和银行放假,消费者如果在1月下旬买车,春节前提车并办理好手续的可能性就小了很多。只有提前出手,春节前能有车开的机会才更大。(李莹)

导读

三四线城市能否挑起车市大梁

[B2]

道路交通违法一周播报 市区机动车

闯红灯1269起
违反禁止标线指示4640起

[B3]

买车亏不亏 看看最新保值率

[B4]

刺激车市 “汽车下乡” 政策或重启?

[B4]

市消协发布消费警示: 理性消费 当心各类陷阱

[B6]



鹰城微健康



平顶山金融圈