

热议

从问题入手,支持对权健一查到底

晶晶

轰动全国的权健事件有了新进展。目前,相关部门已对权健公司涉嫌传销犯罪和涉嫌虚假广告犯罪进行了立案侦查。

这个年销售额超200亿元,经营范围横跨医疗、中草药、保健品、中医药化妆品、金融等领域的“权健帝国”黑幕已被撕开,公众最希望的是监管部门能雷霆出击,将权健的问题一查到底;最担心的是权健事件被高举轻放,一阵风过后又不了了之。

现在各界都在呼吁要将权健事件一查到底,那么怎样才算是“一查到底”呢?至少有

以下几个观察维度:

其一,在中国裁判文书网上,至少有10起与权健火灾事故相关的判决,这些年来,有涉权健的各种投诉也一直未曾断绝,但权健非但经营没有受到影响,反而做大做强,成为年销售额超200亿元的“权健帝国”。那么这一次,“权健帝国”命运几何?会像之前一样“逢凶化吉”“越挫越勇”吗?公众拭目以待。

其二,权健已正常经营了十余年,若最终调查表明权健确实存在传销犯罪和虚假广告犯罪等问题,那么公众很自然地要问:监管部门之前干什么去了?为什么权健能横行多年?这其中是否有猫腻?相关公职人员又该担当何责?

其三,根据联合调查组公布的信息,权健涉嫌虚假广告犯罪和传销犯罪,二者都是应受刑罚制裁的犯罪行为。假如调查结果证实了权健的违法行为,那么执掌“权健帝国”的相关负责人究竟将受到何种惩处?

其四,“丁香医生”揭露权健黑幕的文章所提到的“周洋事件”备受关注,目前,周洋的父亲已明确表示将起诉权健公司,事态将如何发展值得关注。而是否会有更多遭受权健侵害的受害人加入到维权队伍,以及他们的诉求是否能得到满足,同样值得关注。

其五,权健事件折射出的是整个保健品行业的乱象。从中华鳖精、太阳神口服液、红

桃K、三株口服液等等,到鸿茅药酒以及现在曝光的“权健帝国”,对于这一丑闻频出的行业会如何整肃又会如何重塑,值得关注。

其六,在国内,直销是合法的,但直销与传销之间界限究竟为何,对于直销变非法传销又有哪些防范措施?相关监管部门是否存在失职渎职行为?这是亟须直面的问题。

眼下,相关部门已对权健公司涉嫌传销犯罪和涉嫌虚假广告犯罪进行了立案侦查,权健黑幕被撕开,这是向前迈出的重要一步。但某种意义上,权健事件还只是中国保健行业的冰山一角,要重塑行业规则,建立行业信用,还有太多的事要做,还有很长的路要走。



减除束缚

岁末年初,又到了各类检查评比、总结汇报、传达部署的关键时期。记者近日在四川、贵州、江西等地采访了解到,各地采取系列“减负”措施,取得了积极成效,但改进作风永远在路上,受访干部呼吁建立长效机制,让大家把更多时间用在干实事、出实绩上来。

新华社发

观察

货车司机小辉为何感动网络? 因为他认真地为生活打拼

张丰

2019年1月1日,一场特别的“告别”感动了很多网友。河北省邢台市临西县老官寨倪庄村,货车司机倪万辉出殡,送行的除了亲朋好友,还有远道而来的各地货车司机和网友。

几天前,倪万辉夫妇在开货车前往西藏送货的路上,不幸因缺氧死亡。倪万辉曾活跃在某短视频平台上,在进藏的时候,他还进行了直播。平台上有关他最后的视频,是他和妻子一起吸氧的画面,他配有文字感叹:“青藏线不易。”

他的直播停止了,好友发现他的定位长时间没有移动,遂选择报警。他被证实死亡后,视频的点击量超过900万,很多网友留言:“求生不要再开大货车了”“没有结清运费的请自觉结一下,家里还要生活。”

在这个寒冷冬天,这是相当温暖感人的一幕。一对普通夫妇的去世,牵动着很多人的心。有附近的司机前去救援,把他们转移到格尔木。在格尔木回邢台的路上,也有网友照顾。葬礼举行时,来自山西、山东和东北的“卡友”,还有一些不认识的网友,自发送行,也有人进行捐款。送行的人,来自货车司机的交流群,也来自一些直播平台。

正是通过直播和视频,倪万辉与更多的普通人联系起来。直播中的“小辉”夫

妇,勤快、吃苦耐劳。他们风餐露宿为生活打拼,这种普通人的“奋斗”,让很多人感同身受,受到鼓舞。

在这样的直播平台,倪万辉当然赚不到多少钱,但这种分享和互动,把自己融入到一个更大的共同体之中。类似这种平台上的红人,他们有的在直播自己做农活,有的在直播捉鱼逮泥鳅。我也曾经费解:这些直播到底有什么价值。现在我发现,在这些直播或者视频中,也有共同的价值观念,那就是“认真地为生活打拼”本身。他们展示的不是传统的“才艺”,而是认真活着这件事。网友们愿意为别人的“努力”点赞,甚至送上小小的礼物。

这是一种新的共同体,也是新的情感方式。在传统社会中,人们的社交圈子极为狭窄,在寂寞的乡野,没人知道你的存在。开货车前往西藏送货,也只有很少的人知道你的辛苦。但在“直播”和“观看”这样的过程中,一个人可以获得更多人的认同,并在陌生人的鼓励中变得坚强和乐观。直播间的互动,不乏温暖的鼓励,而那些长期互动的人,则成为一种新型的“朋友”。

正是在倪万辉身上,我们得以发现这种情感的力量。他们从线上走到线下,给普通人更多的安慰。在那台那个小村庄,人们会清晰地感受到这一点。这是属于普通人的光辉,虽然出现在葬礼这种生命终结的仪式上,多少让人感到一种悲凉。

侃侃三人谈

新闻 | 房贷还款最长可到80岁! 近日,杭州某银行推出房贷新政“接力贷”,父母和子女两代人可接力还款。该银行一客户经理称:“我们要求客户指定其子女作为共同还款人,贷款人和共同还款人都必须具备还款能力。一旦贷款人丧失还款能力,其子女就要承担相应的还款义务。”有业内人士认为,这个单一事件影响到的人群数量并不多,并不具有政策风向标的意义。

(相关报道见今天10版)

别紧张,只是为改善住房条件提供便利

生鱼片

杭州这家银行的房贷新政一出,网上一片感叹:牙都掉光了还在还房贷,何其悲哀!其实,不必如此忧心。80岁听着吓人,但你了解一下就会知道,多家银行的最高还款年龄是70岁,还有很多是75岁,相比来说,延长了10年、5年而已,并没有多么夸张。

还有人说,这为年轻人啃老提供政策便利。窃以为,与啃老关系不大。没有这个政策,该啃老的年轻人照样会啃。现实情况是,很多父母虽然没有直

接为孩子贷款买房,但倾其所有为孩子买房的,在中华大地比比皆是。细看报道你会发现,有倾向使用此类贷款的,都是具备充足的还款能力,希望改善住房条件的群体。另外,以父母名义贷款的好处,可以规避二套或三套的限购政策或高利率,何乐不为?再者,父母还贷的钱不一定是父母自己出的,富裕的父母,帮衬一部分也可以,不太富裕的,孩子自己想办法嘛!

说到底,新政只是为改善住房条件者提供了一个新的可能性,没人逼你非这么干。

老年人就得安度晚年

雨来

还贷还到80岁,该哭还是该笑?恐怕有的老人还不到80岁,照片就得挂墙上,儿孙就得哭了。

银行这个新规与之前的以房养老,可谓针锋相对,其交锋点在于,人该如何度晚年。后者的设计是,老人把房子抵押出去,换钱潇洒余生,至少活得有尊严。比如,北大著名教授钱理群先生,就卖掉自己的房子住进了养老院,以安心写作。而前者,虽然其初衷或为客户置业考虑,却避不开让人变成“老房奴”的客观结果。网络上的揶揄,诸如“传宗接

贷”等,并非没有道理。

人的一生,哪段年龄该干哪些事,或明或暗早就规划好了。买房置业,年富力强时就该办,不该是老年人的事。退休后,尽量活得精彩,至少老有所养,不该被房贷烦恼。

对银行来说,其主要利润依然是利息差,其中的房贷更是其优质业务。银行把房贷延长到80岁,肯定是自利行为。父母与子女“接力还贷”,不客气地说,银行为了营利也太残忍了些。况且,在具体操作中,哪个孩子接力?哪个孩子继承?或会滋生新问题。如果一个政策会滋生更多新问题,这个政策就不是好政策。

贷款这种事儿,还是放过80岁的老人吧

懂得

贷款能贷到80岁?看到这个新闻,我不想欢呼雀跃,麻木的神经告诉我两个字:“无感”。

网上把这个贷款政策戏称为“愚公贷”,想想还真是形象,的确有点债子还,子子孙孙无穷尽的心酸意味。80岁的年龄,本该颐养天年,晒太阳,听大戏,可年迈的身躯却背负一身债务,老的还不了,小的

接着还,尽管这家银行说这叫“接力贷”,我们有句老话叫“无债一身轻”。“贷贷相传”的即视感更让人不堪重负。

其实,这个政策的出发点是为了让贷款者还得起贷款,但政策的出台还是提高房贷业务量和楼市成交量的卖方力量在推动。窃以为,与其提高房贷年龄,不如来点实在的——适当降低房价或调低房贷利率,让贷款者尽早还完贷款才是王道,至于80岁的老人,还是放过他们吧!