

# 郟县活跃着一批农产品经纪人

□本报记者 孙书贤

郟县是一个农业大县,红薯、蔬菜等农产品丰富,其中最为著名的是获得国家地理标志的坡河萝卜。农产品丰收后,源源不断地销往全国各地。其间,农产品经纪人扮演了重要的角色,他们是当地经济腾飞的搭桥者和带路人。在这个秋风送爽的丰收季节,记者深入郟县各地,了解了农产品经纪人鲜为人知的故事。

## 冯红杰:诚信引来各地客商

近日,记者在郟县长桥镇坡河蔬菜批发市场见到了47岁的农产品经纪人冯红杰。

冯红杰告诉记者,他是坡河村人,初中毕业后就依托当地盛产萝卜的优势种菜、卖菜。2000年,坡河蔬菜批发市场成立,可由于知名度不高,来此收购农产品的客商很少。冯红杰就提着萝卜坐客车赶到洛阳、开封、郑州等地的蔬菜批发市场,让客商品尝坡河萝卜。客商品尝后,觉得味道不错,从此订单接踵而来。

那年冬天,冯红杰去郑州推销萝卜时不幸遭遇车祸。“差点要了我的命!”走起路来一瘸一拐的冯红杰撸起右裤腿,露出了伤痕。为了保住他的命,家人卖了房子。

腿伤刚好,冯红杰又开始东奔西跑地推介家乡的农产品。洛阳、漯河、开封等地的客商都赶到坡河蔬菜批发市场收购萝卜、白菜。

冯红杰自掏腰包接待客商,免费提供食宿,还热情地帮忙收菜、装车。遇到钱不够的客商,他还大胆地替客商赊账。冯红杰的诚信、热情和豪爽,得到了客商们的认可。江苏、安徽、陕西、上海、广州等地的客商也慕名而来。坡河的萝卜、大白菜由此走向全国各地。随后,长桥镇的红薯、冬瓜、粉条、芥菜丝等农产品也畅销全国。

南京客商杨大广、江苏常州的邵老板和冯红杰都是10多年的好朋友。长桥镇冬瓜成熟上市时,他们联合安徽合肥、南京、上海的客商,每天发5辆车,赶到坡河蔬菜批发市场收购冬瓜,早上6点开始装

车,直到下午5点满载而归。当地居民冯绍华对记者说:“现在俺长桥镇的农产品不愁销路,红杰功不可没!”

如今,冯红杰通过网络与全国各地的客商保持着密切联系,他还在央视三套的专题节目中为家乡打起了广告,让家乡的红薯、萝卜、粉条、白菜、芥菜丝、辣椒等农产品走向全国。冯红杰每年销售的长桥镇农产品达到了百万斤(1斤=500克)。

2000年开始做农产品经纪人,冯红杰见证了农村的喜人变化。农民卖菜由起初的架子车变为小拖拉机,后发展到小型农用运输车。客商的交通工具也由最初的小三轮车、小货车发展到今天的大型运输车。作为农产品经纪人,冯红杰现在的年收入达到了10万元。

## 吴军胜:凭着良心做经纪人

今年64岁的吴军胜是郟县广阔天地乡吴堂村人,从1997年开始做农产品经纪人。

说起从事农产品经纪人的经历,吴军胜感慨万千。据吴军胜介绍,1997年冬天,天降大雪,山西省太原市客商魏国文来郟县收购大白菜,被困在渣园乡十里铺村头。一天傍晚,吴军胜从县城回家,得知这位外地人已经困在这里5天了,就邀请他去家里,像招待客人一般款待了魏国文,并在第二天冒着大雪帮其收购了10吨大白菜。吴军胜也由此成为郟县一名响当当的农产品经纪人。

广阔天地乡是一个旅游特色乡,常年种植有近千亩的包菜、大白菜和花菜。经过魏国文的宣传,郑州、三门峡、内蒙古等地的客商也都慕名而来。客商到来时,吴军胜免费提供食宿,东奔西跑帮他们联系货源,帮他们装车、调解意外纠纷。

10年前的一个冬天,一位陕西客商在广阔天地乡收购了一车冬瓜,因雪天路滑不慎翻车。吴军胜找来帮忙,那位客商拿出1000元钱酬谢,被吴军胜婉言谢绝。

随着前来的客商越来越多,吴军胜把业务扩展到了堂街镇、李口镇、白庙乡、渣园乡等地。吴军胜先后培养出广阔天地乡邱庄村的黄胜伟、大李庄村的陈现正、吴堂村的鲁国强等6名农产品经纪人。经

吴军胜介绍,郟县每年有百万斤的大白菜、冬瓜等农产品销往全国各地。

如今,吴军胜不仅是农产品经纪人,还当起了蔬菜种植技术员,免费上门为全县各地菜农指导种植技术,包签约销售服务。去年,长桥镇一位种植大户邀请吴军胜做技术指导,种植100多亩大白菜。吴军胜从种植、管理到收购为其提供一条龙服务,使这位种菜大户实现了30多万元的收入。同时,吴军胜常年安排了100多名装车工,他们每天收入近百元。吴军胜每年的收入也达到了10万元以上。“凭着良心干,把农产品及时卖出去,有个好收入,咱心里就踏实了!”吴军胜说。

谈起从业经历感想时,吴军胜说,以前客商来了连个旅馆都住不起,凑合着住在他家,现在客商来了住在县城的宾馆里。吴军胜家也由原来的瓦房变成了漂亮的小洋楼,他还在县城买了房。起初,吴军胜骑着自行车奔波,后来变成了电动车。现在他开着电动汽车应邀外出开展技术指导。

## 刘书奇:见证农民生活的变化

今年69岁的刘书奇是郟县长桥镇兴店村人。自1993年长桥镇王老庄村建起农贸市场后,他就成了一名农产品经纪人。

长桥镇每年种植有6万多亩红薯。1994年,周口人朱苏连去洛阳办事,回来途中,在刘书奇的路边店里喝茶休息。临别时,刘书奇帮他收了一三轮车红薯。这一趟,朱苏连赚到了第一桶金。之后,刘书奇当上农产品经纪人,周口、漯河、驻马店、洛阳、信阳等地的客商都云集王老庄农贸市场收购花生、红薯。刘书奇为外来客商提供筹集货源、过磅、装车等服务。

“我刚开始从事农产品经纪人时,红薯才1毛多钱一斤,后来逐年增加,现在一亩红薯农户能收入1500元左右。我的经纪收入也由起初的几百块钱逐渐上涨到几千块、几万块钱。”刘书奇指着王老庄市场上的楼房说,市场刚成立时,门面房都是简陋的土墙瓦房,到了2005年以后,门面房集中改头换面,成了漂亮的楼房。市场上的不少商户都在县城买了房子,日子过得一年比一年好!



## 气温骤降 免费秋装上架

昨天上午,在市爱心超市服装区,受助市民在试穿秋季外套。据了解,近日,爱心超市工作人员整理上架了数百件深秋保暖外套,方便持卡救助对象领取。 本报记者 张鹏 摄

## 追踪报道

## 爱心人士伸援手 盼白血病女孩 早日康复

□记者 牛超

本报讯 昨天,叶县村民张艳彬通过微信告诉记者,他想借助本报向众多帮助他女儿的爱心人士说声“谢谢”。

张艳彬今年37岁,叶县任店镇柳营村人。女儿张平平今年14岁,是一名初中生。去年10月,张平平被郑州大学第一附属医院确诊为急性B淋巴细胞白血病。数年前,张艳彬的母亲患上食道癌,为了给她治病,家里花光了积蓄,并借下不少外债。张艳彬的父亲体弱多病,常年离不开药。一家人就靠张艳彬夫妻在外打工维持。张平平身患重病,让这个本就不富裕的家庭雪上加霜。

为了给女儿治病,张艳彬到一建筑工地打工,不幸摔断了锁骨。他把工地给的1万元补偿费给孩子交了医疗费。张艳彬的父亲则偷偷到街头乞讨为孙女挣医疗费(7月26日本报A5版曾报道)。

昨天,记者与远在郑州陪女儿治病的张艳彬取得联系。张艳彬告诉记者,入院后,张平平经常发高烧,满嘴都是泡,需要输入血小板,病情没有大的好转,但孩子的精神状态不错,一直积极地配合医院的治疗。

据悉,截至目前,张平平6个疗程的化疗已经做完,但效果并不理想,目前正在进行CART免疫治疗。

“花了40多万元,新农合报销了一部分,但仍有十几万元的治疗费是自己承担的。”张艳彬说,为了给孩子治病,家里借遍亲朋好友。

“能坚持到现在,多亏好心人的帮助。”张艳彬告诉记者,此事经报道后,不少爱心人士给他们捐款……在他人的指点下,张平平的母亲还通过快手平台直播了平平患病、治疗的情况,得到了一些爱心人士的帮助。

“一位60多岁的老人拿出养老金帮助孩子;河北一位好心人利用业余时间打零工帮助平平;还有一位内蒙古的好心人,凌晨3点多起来,跑300多里拉煤气,省下点钱帮助平平……有太多帮助我们的好心人。虽然钱不多,但他们给了我们希望,给了平平再造之恩。我真的特别感谢大家。”张艳彬说,他想通过本报向大家说声“谢谢”。同时,他也表示:“不管有多困难,我都不会放弃对女儿的治疗。”



## 骑游赏景

昨天,两位市民在中央花园小区西侧的湛河岸边骑行。当天,记者在市区稻香路以西的湛河岸边看到,随着两岸绿化景观施工结束,连接各个园区的路径基本贯通,不少市民前来骑行赏景。

本报记者 李英平 摄