

兴业银行“寰宇人生” 您身边的出国金融管家

□记者 张骞

本报讯 如今,越来越多人选择出国留学,然而,儿行千里母担忧,留学生日渐低龄化的特点让国内的父母放心不下。记者近日了解到,兴业银行推出的“寰宇人生”一站式出国金融服务可有效解决国内父母的后顾之忧。

据兴业银行平顶山分行相关负责人介绍,兴业银行依托自身大零售优势以及广泛的全球服务网络和丰富的国际业务经验,全方位整合融资信贷、信用卡、境外支付结算、签证代传递等多元化产品和服务,面向有跨境金融服务需求的个人客户全新推出“寰宇人生”出国金融服务,为客户提供便捷周到专业的一站式跨境金融服务,以此满足我国公民在境外旅游、出国留学、医疗、投资、置业等不同领域的出国金融服务需求。

换言之,兴业银行“寰宇人生”不仅涵盖出国留学,而且对出国旅游、海外资产配置,同样可以为您提供完备的金融

服务。

昨天上午,兴业银行平顶山分行相关负责人着重介绍了大家比较关注的几种金融服务。

寰宇人生俱乐部:正式会员可以免费领取15天30万元境外医疗、境外意外保障,还可以免费享受180天海外健康管家服务——海外就医安排和指引、电话医生、紧急翻译、医疗转运转送、家属赴海外陪护安排、药品递送等。黑金级别以上会员每年还可免费领取境外机场接送机和免费领取10天的境外Wi-Fi服务。

寰宇人生借记卡:可以提供境外购物、线上退税服务,每月免3笔境外取现手续费,减免跨境汇款手续费,免费开立资金证明、外币携带证,免费开通精灵信使等优惠服务。

留学生信用卡:持卡客户可享受积分兑换航空里程(可低至2折),境外消费、境内人民币还款,免有效期内年费,免境外交易汇兑手续费,免每账单月首笔境外取现手续费等优惠服务。

留学生贷款:审批效率高,放款速度快,让留学更轻松。该行相关负责人告诉记者:“兴业银行的留学贷款分为非提款型和提款型两种,非提款型留学贷款金额不超过办理留学签证或入学所需的相应财力证明金额。提款型留学贷款金额或授信额度则根据贷款担保方式和客户资质的不同,执行相应的额度,其中采取信用方式审批额度可高达100万元。”

多项平台服务:提供全球租车服务、特价机票服务、驾照免费翻译服务、海外游学考察定制服务等。

据了解,兴业银行“寰宇人生”出国金融服务自2014年3月推出以来,吸引了广大学生和家以及家长以及其他出国人士的青睞,而且在为客户服务的过程中不断地根据客户需求和政策要求对服务进行完善。如今,兴业银行“寰宇人生”出国金融已在客户中树起了良好口碑,可以为广大客户提供出国金融一站式服务,避免各类出国问题带来的烦恼和担忧,让大家实实在在地感受到“要出国,找兴业”,靠谱!

中行为市民送实惠

本报讯 漫长的一周过去,大好周末应该看看电影逛逛街。心情好了,优惠当然更不能少。中国银行联合鹰城部分商家和影院,为市民送上贴心实惠:10元可观影,购物享优惠。

同样的东西,别人3元你30元,别人20元你40元,想想都觉得委屈。这不,中国银行的优惠来了。5月6日前,每周五、周六、周日,购买影票时使用中国银行手机银行二维码扫码支付,且关联卡片为中行河南省分行各分支机构发行的62开头银联标识银行卡(包括借记卡和信用卡),即可享受特价优惠。在市区体育路的奥斯卡影城看电影,票价只需10元。在市区的金篮子盛世店、双丰店、新城区旗舰店购物,最高优惠20元。

当然,如果您五一期间外出游玩,若到我省其他省辖市,也可以享受影院票价和商场购物优惠,具体含哪些影院和商场,请关注中国银行河南省分行的微信公众号。

中行平顶山分行有关人士提醒,每个活动日,每名客户可享受两次优惠,每月可享受8次立减优惠,包括但不限于同一设备、同一注册手机号、同一银行卡预留手机号、同一银行卡、同一身份证号等。

薅羊毛一定要赶早,各地优惠名额有限,先到先得,晚了可就没了! (张骞 梁渠兴)

建行创新推出“账易行” 对公账户服务品牌

本报讯 建行河南省分行认真贯彻中央经济工作会议精神,积极响应中国人民银行“优化企业开户服务推动改善营商环境”的要求,不断顺应时代潮流,紧抓商事制度改革机遇,深度开展产品创新,以强大科技力量为依托,以大数据应用为支撑,创新推出“账易行”对公账户服务品牌,有效优化企业开户流程,开创账户开立新格局,打造适应“放管服”要求、支持实体经济新举措。

据了解,“账易行”是建行全新推出的账户管理品牌,以“账”体现服务对象,以“易”体现方便快捷,以“行”体现服务能力,彰显建行更加贴合企业需求、更加贴近企业感受的账户贴心服务。

据介绍,“账易行”通过移动化、智能化、数据化的解决思路,将工商数据链入账户服务和持续管理全流程,实现工商、人行、建行系统的联通,支持数据多系统共享,并为客户预约开户、银行上门服务提供便利化条件,大大提升银行账户操作智能化水平,有效减少人工操作工作量,账户开户操作耗时极大缩减,彻底解决开户时间长的难题,真正实现“让数据多跑腿,让客户少跑路”线上、线下融合理念,极大地提升企业客户的账户服务体验。

(赵夏奇 张骞)

组团参加马拉松

4月22日,2018舞钢国际环湖马拉松赛开跑。平顶山银行50余名干部职工组团参赛,他们服装统一,形象靓丽,成为赛道上一道别样的风景。(任宏伟 摄)



工行大行工匠

武方晖:擅长制表的“信贷专家”

武方晖(右图)目前在工行平顶山分行从事项目贷款评估工作。自2000年以来,他主持公司客户项目贷款评估业务203笔,融资总额755.16亿元。各项贷款条件和数据纷繁复杂,很容易出错,武方晖对这些条件和数据条陈烂析,编写相应的计算公式,纳入一套又一套表格,用科学方法提高了工作效率和准确性,既通过银行放贷支持了地方经济发展,又有效地为工行防范了金融风险。

科学制表,被行业推广使用

武方晖非常擅长归纳整理。1983年刚参加工作,他在营业网点担任储蓄员,当时没有计算机,他为储户制作的替换卡片法被全市网点推广。从事对公会计工作,他的手工记账簿被评为“五好账页”第一名;在成为信贷员后,他迅速上手,能够快速识别企业报表中存在的问题,经手的业务上报后不返工,保证了高质量和高效率。

贷款审批权限下放后,工行平顶山分行成立了授信审批分部。武方晖的职责是协助审查个人贷款业务。业务要求借款人的年龄、收入和贷款期限必须合规,三者的关联有时不好把握,连客户经理有时也会出错。武方晖对各要素认真分析后,编制了电子表格

的《电话核实记录表》,只要把借款人的性别、身份证号、贷款种类、工资收入等基本要素输入表格,他编制的小程序就会自动判断不合规的地方,极大地提高了业务上报、审查的准确性。该表格已在省内授信审批部门广泛使用,连省外的授信审批部门都常常联系索取。

2012年,武方晖就任工行平顶山分行公司业务部产品经理,主要从事负责项目贷款评估工作。项目贷款评估业务在分析借款人实力和项目市场的可行性后,需要进行经济上的可行性测算。银行使用的测算工具基础数据复杂,由此造成的预测结果千差万别,增加了项目贷款的审查难度。为此,武方晖潜心研究表格中的关联关系,逐笔尝试评估取值、运算过程和计算结果的关系,从中发现规律,编写计算公式,明确数据取值标准,合并重复填写的数据,确保自动生成结果的正确性。他把数据集中在三张表格内,其他几十张表格全部转为自动取数、计算,即使初学者也便于掌握。目前,该套表格已在全省通用。

在工作中,武方晖始终坚持独立、客观、审慎的基本原则,为信贷决策提供参考依据。对符合国家产业政策和工行信贷投向项目的贷款,他能够在规定的时间内完成贷款评估报告,让银行贷款及时支持经济发展,也

能够对不符合政策要求的项目提出不建议贷款的意见,为工行防范了金融风险。

潜心理论,被誉为“信贷专家”

业余时间,武方晖还不断加强对国家产业政策和工行信贷投向理论的研究、学习,是工行平顶山分行小有名气的“信贷专家”和“项目贷款专家”。

武方晖是工行总行第六、七届信贷评估委员,河南省分行第三、四、五、六届信贷评估委员。在做好平顶山分行的项目贷款申请业务的同时,他走遍了全省每一个地市,独立完成了省分行分配的项目贷款评估工作,并分别主持评估了湖南武陵源景区建设项目、苏州奇瑞乘用车项目、河北唐山上汽绿色能源汽车项目、内蒙古赤峰汇风电项目、内蒙古呼伦贝尔褐煤热解联产项目、山西太原吕梁铁路支线项目、山西晋中汾西煤矿技改项目等多个总行级的大型融资项目。

工作中,武方晖更注意业务技能的传帮带,不论是周围的同事,还是项目当地的客户经理,他都能够真诚传授工作心得、测算技巧以及其他业务的政策和市场分析,提高大家的业务水平,以全新的服务品质促进工行信贷业务向前发展。



在武方晖的眼里,工作不分内外。除了工作职责之外的帮忙性请求,例如个人经营贷款、小企业贷款、流动资金贷款等,不管工作多么繁重,他总是来者不拒,按人家的要求完工。

每当夜幕降临,万家灯火,武方晖依然在办公室查看行业风险分析报告,部室答疑以及其他兄弟行的成功案例,了解平顶山市有无类似的信贷业务,或向支行推广类似的信贷业务。他在平凡的工作岗位上体现了自己的专业、敬业、精业和乐业。

凡是过往,皆为序章。武方晖说,幸福都是奋斗出来的,工作就是最好的休息。

(张骞 王水记)