

车行天下

汽车·通信 专刊

2018.2.7 星期三 编辑 穆成欣 校对 董卫敏 E-mail: rdsdwzr@163.com



年前贷款购车忙 这些事情要留心

本报讯 进入春节前的购车旺季,我市各大汽车4S店的各种贷款购车活动也不少,零利息、零首付、包牌价……那么,面对这些花样繁多的贷款购车方案,消费者购车的时候需要注意什么呢?笔者对此进行了采访。

免息贷款有附加条件

“免息贷款有些时候是经销商垫付利息的。”市区某合资汽车品牌的销售顾问刘女士介绍说,一些品牌的金融公司可以获得厂家补贴,车贷利息确实非常便宜,比如说贷款8万元购车,一年利息最低仅500元,相比贷款服务费、保险返利,这不算什么。

现在贷款购车的手续费大概是多少呢?笔者通过多方咨询了解到,贷款购车的手续费一般是3000元起步,根据不同的档次服务费也不太一样,豪车的服务费有时候会有两三万元。

“商家推出的一些贷款优惠活动,通常会带有一些附加条件,如必须原价购车、免息期为1年,或者必须在店内买保险等,最终的支出或许并不划算。”一位业内人士表示,消费者在选择贷款购车的时候,一定要把账算清楚。

据贷款购车的车主朱先生介绍,分期付款买车4S店都会上全险。一般的全险就要5000多元,有的还要两年保险一起买,相当于1万多元。如果自己全款买车,保险就上交强险和第三者责任险,1000多元搞定,不过新车还是推荐买全险。除此之外,还要交押金和履约保证金。这些费用加起来,其实也不少了。

“包牌价”应货比三家

笔者了解到,“包牌价”是一种通过把车购置税、贷款服务费、保险、上牌费等费用全部打包,最终得出一个报价的营销方法。很多消费者只关注车价本身的优惠,而忽略其他费用的高低。同时,他们对购置税、上牌费等情况并不是很了解,而销售顾问做的“包牌价”预算,有可能只是把车价优惠的部分挪到了其他税费项目中。

以一款指导价为11.98万元的合资车为例,其区域指导价只能优惠4000元,而消费者坚决要求车价优惠5000元,那只能通过报高车购置税、上牌服务费、贷款服务费等方式做一个“包牌价”的预算。业内人士提醒,保险、上牌服务费、贷款服务等并没有统一的收费标准,消费者购车前应货比三家,不仅要对比车价本身的优

惠,更要了解其他费用的高低。

税费发票要看清楚

“另外,消费者在买车的时候会遇到发票低开的情况,这样表面的好处是要交的购置税低了,好像还不错,很实惠,但其实并不是那样。”市国税局车购税分局的工作人员钱先生说,目前车购税计税基础为国家税务总局核定的最低计税价格,未核定最低计税价格的车辆,计税基础为纳税人提供的有效价格证明注明的价格,但是按照规定,纳税人提供的有效价格证明注明的价格明显偏低的,税务机关有权核定其计税价格。实际上,车辆购置税征管价格信息库中有10万多种已核定最低计税价格的车型,未核定的不到1%。也就是说,在广大车主购置的新车中只有不到1%的车辆是国家税务总局未核定最低计税价格的车辆。对这些极少数国税部门尚无核定征税价的车型,才按照发票金额计税。

业内人士提醒,发票低开之后,可能还会对二手车销售、保险赔付和退车赔偿等环节造成影响,因此,消费者在购车时,要仔细检查税费发票,以免影响后期的使用。(武秋红)

导读

道路交通违法一周播报
市区机动车
闯红灯1364起
违反禁止标线指示10588起

[B3]

这十大用车陋习
看看你有几个

[B4]

我省首例新车销售
“退一赔三”案宣判

[B6]

“流量漫游”时代
将终结
运营商迎来提速降费攻坚战

[B7]



鹰城微车市