



小排量车购置税补贴结束

鹰城车市开打营销战

本报讯 进入2018年,小排量车车辆购置税恢复按10%的税率征收,宣告实行了两年的小排量车购置税补贴政策结束,这对鹰城车市影响几何?笔者近日在采访时发现,为了带动销量,我市不少4S店推出了“厂家购置税补贴”“低首付”等方式来刺激消费者购车。

4S店纷纷推出购车优惠

笔者通过市区多家4S店了解到,上月,各个汽车品牌开始处于冲量阶段,优惠幅度相对较大,再加上一些消费者打算赶上小排量车型购置税优惠的末班车,从而形成了一个购车小热潮。然而随着购置税减免政策的到期,为了保证销量,应对市场变化,不少4S店推出了应对政策。

“上个月,我们店里汽车销量将近100台,到了1月份不知道能否突破50台。”市区睿远斯柯达4S店市场部负责人任东表示,优惠政策的退出对汽车销量肯定会有一些影响,特别是小排量的车。为了应对,该4S店推出了购车补贴2000元的优惠政策。

据了解,一款10万元左右的小排量车,在购置税减免的情况下可以少交3000元左右的税费,为了应对市场的变化,华晨宝马就自掏腰包给车主交税。目前华

晨宝马旗下共有3款享受补贴的小排量车型,分别是宝马1系三厢版、宝马2系旅行车和新款的宝马X1。“这项政策是厂家推出的,购买这3款车型就可以享受厂家提供的25%购置税补贴。”平顶山宝莲升宝马4S店市场部负责人李建鹏说,“另外,宝马还推出了购车低首付的优惠政策。自1月1日起,购买宝马X1首付可低至5.8万元,利率低至0.88%。”

一些业内人士认为,小排量汽车购置税优惠彻底退出,对车市或多或少会带来影响,但远没有早些年大。以前购置税政策退出后,车企有点儿“措手不及”,而此次退出有一定影响,但可预测,今年车市难现高速增长。

“1月1日恢复10%的车辆购置税,但新能源车将继续免征购置税至2020年底。”据市区迪升比亚迪4S店的工作人员贺杰介绍,购置税减免的政策确实拉动了对新能源汽车的扶持力度,可能会刺激新能源汽车销量的提升。

对于这些补贴政策,消费者也呈现出截然不同的看法。有人认为,厂家购置税补贴无非是为了吸引消费者购车推出的一种优惠活动,消费者可以获得购置税补贴,享受了价格上的实惠,厂家也获得了更好的销量,良性循环没什么不好;也有

消费者表示,买的没有卖的精,多数享受购置税补贴的都是卖得不好的车型。而且,厂家购置税补贴只是一种优惠手段,毕竟羊毛出在羊身上,购置税有了补贴,必定会在其他优惠上有所缩减,比如减小现金优惠幅度等。

消费者购车应小心隐性费用

除了车企直接补贴购置税外,有的车商直接抛出“低首付3年回购”的活动,即付两成首付,提车后3年内只付尾款的利息,3年后再一次付清尾款或者中止合约,把车子还给4S店。据某4S店销售人员王先生介绍说,许多车主担心豪车贬值快,因此厂家推出这个“回购方案”,消除车主的后顾之忧。以一款30万元的车型为例,首付6万元后,每月付约800元的尾款利息,即可用车3年。

不过,笔者发现,这类可回购的购车合同有很多条款,比如在前3年必须在店内购买高达1万元的全险,提前中止合同需承担50%购车款的违约金等。

市消协的工作人员表示,目前他们已经发现市场上这种4S店和金融公司联合推出的低门槛购车方案。他们提醒,这类方案购车门槛很低,但附带诸多限制条件和收费款项,购车者应仔细阅读合同条款,以免带来后续纠纷。(武秋红)

导读

道路交通违法一周播报
市区机动车
闯红灯1051起
违反禁止标线指示10476起

[B3]

苹果无人驾驶车项目
悄然推进
新增24辆测试车辆

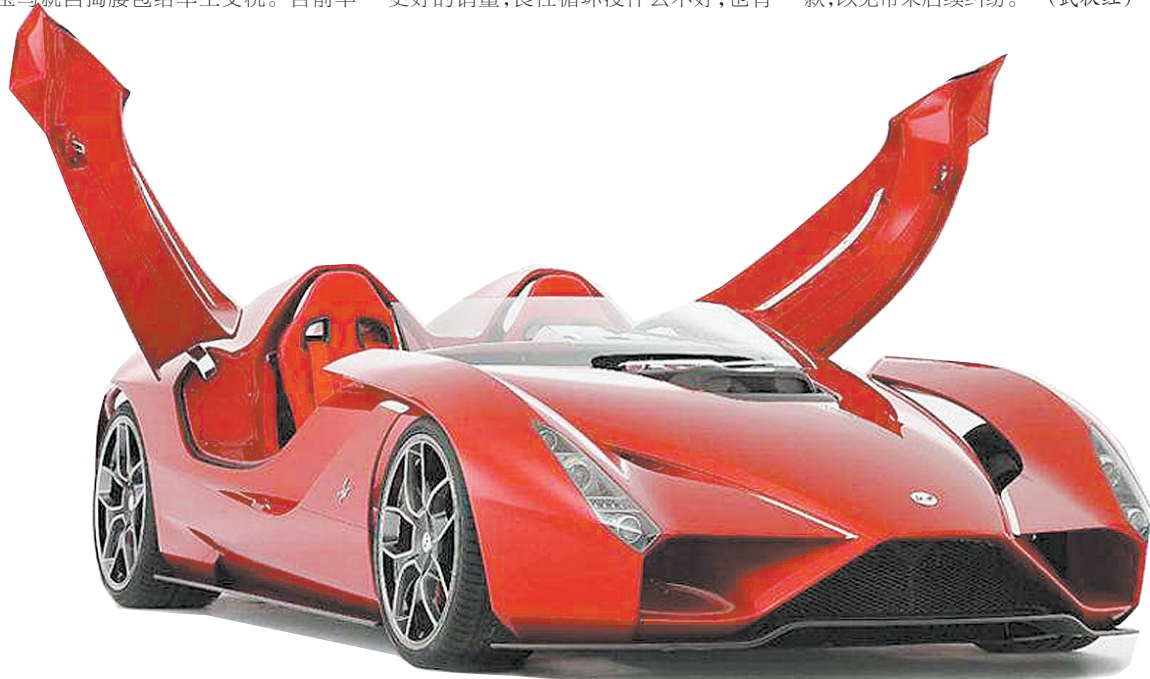
[B4]

吉利、福特、三菱
近10万辆缺陷车
被召回

[B5]

空中开机年底
或可享4G速度
上网体验成航企竞争焦点

[B7]



鹰城微车市