

理财黄金期到了,这些值得关注

本报讯 对投资者来说,一年中哪段时间理财最划算?有经验的投资者都知道,每年元旦至农历春节是投资理财的黄金时段,因为这正是金融机构甩膀子、撸袖子大比拼的时候,各种理财产品的收益会达到一年中的峰值。何不趁此机会为自己做个理财规划呢?记者昨天了解到,鹰城理财俱乐部推荐的绵阳军民融合项目和都匀基建项目已经上线,前者预期年化收益率为7.2%-7.6%,后者预期年化收益率更在7.8%-8.5%。

绵阳军民融合项目 政府重视程度高

据了解,绵阳军民融合项目为一年期产品,预期年化收益率为7.2%-7.6%。该产品起投额度为5万元,按自然季度付息,到期一次性还本,最后一期利息随本金一起分配。

绵阳军民融合项目融资金用于绵阳五里梁科技创新孵化园的建设,融资人为四川绵阳富乐投资有限公司,担保人为绵阳仙游军民融合发展有限责任公司。绵阳市是四川第二大城市,科技和经济基础好,政府实力强。用款项目为当地军民融合产业园配套项目,符合国家倡导的军民融合发展战略,政府重视程度高。

都匀基建项目 融资人为国资控股

都匀基建项目也是一款政信类理财产品,借款用途明确,所募资金全部用于都匀经济开发区基础设施改扩建工程项目。该理财产品在无锡金融资产交易中心备案,属于稳健型产品。都匀是贵州省南部的政治、经济、文化中心,2016年GDP排名黔南州第一位,都匀经济开发区是贵州省政府批准的第一批省级开发区,是云贵川渝通往珠三角、长三角的黄金通道。融资人贵州清水江城投集团有限公司和担保人黔南东升发展有限公司,也都是当地国资控股。这款产品为两年期,起



投额度为5万元,预期年化收益率为7.8%-8.5%。

春季前依然有好礼

通过鹰城理财俱乐部认购理财产品,不但有好礼,而且能抽奖。凡在2月9日前认购产品的新老会员,除获得常规赠品外,还将获得现场免费抽奖机会,每周抽出一名大奖。凡推荐新会员入会并认购10万元或以上的老会员,也可获得一次免费抽奖机会。

奖项设置,一等奖1名:价值200元的超市储值卡;二等奖2名:1公斤装大米5袋;三等奖3

名:900毫升非转基因调和油一桶;幸运奖12名:斜挎背包一个。

鹰城理财俱乐部是由平顶山日报社发起成立,以平顶山日报、平顶山晚报读者群为依托搭建的会员俱乐部。本着严谨、高效、公正、透明的原则,在传统媒体与先进的互联网技术相结合的前提下,为需要财富管理、资产配置等各项金融服务的市民提供优质的投融资信息中介服务。

理财热线:

4940008 17337502803

温馨提示:理财非存款,投资须谨慎。(张鸾)

工行平顶山分行 融e联上线

各支行融e联公号获热情关注

本报讯 2017年以来,工行平顶山分行紧跟e-ICBC互联网金融战略布局,积极开展融e联公众账号创建工作,在制定了工作进度时间表后,倒排工期、加快落实,融e联线上获客能力持续提升。目前,该行14家一级支行全部创建了融e联公众账号,其中有9家支行融e联公众账号关注人数接近千人。

据了解,工行平顶山分行非常重视融e联公众账号的创建工作,在多个会议中反复强调融e联线上获客工作的重要性,要求从部门到支行务必将其作为一项重点工作来抓,做到日总结、周汇报,加快进度。为进一步提升融e联公众账号获客能力,该行深入挖掘公众账号特色功能,选

取有融e联公众账号服务需求的企业,多次上门走访进行合作洽谈,通过前期走访,已经与多家单位开展合作,制定了服务方案,上报总行和省行审批。目前上报的两个项目均已通过总行审批。

与此同时,该行加强基层人员培训,先后组织支行网络金融专员开展了两次专题培训,并制作了融e联公众账号运营的PPT课件和视频教程,建立了域名为pdsicbctop的学习网站,加快提升员工业务素质。建立融e联公众账号开发群,进一步畅通了沟通渠道,使基层的问题能够得到及时解决,促进融e联线上获客能力持续提升。

(王水记 张鸾)

工行平顶山分行 2017年风险防控成效显著

本报讯 2017年,工行平顶山分行落实总行和省行案件及风险事件防控要求,结合实际,采取有效管控措施,运营风险事件防控取得显著成效。

据介绍,该行重视运营风险事件管控,年初召开运营风险事件专项治理誓师大会,下发治理方案,提出专项治理的目标和措施要求,通过开展专项治理活动,确保运营风险治理工作质量进一步提升。

为有效防控运营风险事件,该行制定业务运营屡查屡犯风险专项治理考核办法,对代客办理业务等五类业务运营屡查屡犯风险加强治理管控;落实运

营风险事件联动管理办法,做好黄色、橙色、红色警示谈话,分析风险事件成因,落实整改措施;加强闭环管理,充分利用业务运营风险管理系统,加强对运营风险事件的监测分析,对发现和存在的突出问题及时进行风险提示,由相关专业部门对风险提示进行确认和反馈,对提示问题进行规范和整改,提高了各专业部门防控风险事件的合力;落实奖励措施,对风险事件零发生且业务量前3名网点和零风险事件且业务量前10的柜员按月给予奖励,树立先进典型,引导员工规范操作。

(王水记 张鸾)

建行个人网上银行 智慧服务新春有礼

本报讯 笔者昨天从建设银行平顶山分行获悉,即日起至3月31日,建行个人网银客户使用个人网银办理指定的网银账务性交易(转账、缴费、账号支付、PC端网银支付、信用卡还款等)即可参与抽奖活动,主要包括“礼遇话费”“礼遇旅游”“礼遇观影”“礼遇爱车”四部分。

礼遇话费

建行与途牛旅游网联合开展礼遇话费活动。活动期间,用户办理1笔指定的个人网银账务性交易,即可进入“礼遇话费”活动页面,抢购“30元充值50元话费”“60元充值100元话费”“140元充值200元话费”中的任意一项。进入途牛话费充值页面充值并直接抵扣相应金额话费,同时获得与抵扣金额等额的途牛旅游优惠礼包。活动期间,20元充值抵扣次数总量4500次,40元充值抵扣次

数总量16000次,60元充值抵扣次数总量19000次。每天限量发送,先到先得。

礼遇旅游

建行与广之旅国际旅行社(简称“广之旅”)联合开展礼遇旅游活动。活动期间,客户办理1笔指定的个人网银账务性交易,即可进入“礼遇旅游”活动页面,领取1个价值20元无门槛红包以及1个价值50元的满减红包。客户选择适合的广之旅旅游产品(门票、酒店、旅游线路)进行购买支付,可抵扣现金。每次办理指定交易可领取一个红包,每天最多限领2个红包,每个客户最多领取4个红包。活动名额共22500个,先到先得,抢完为止。

礼遇观影

建行与福建赛特传媒股份有限公司联合开展礼遇观影活动。

活动期间,用户办理1笔指定的个人网银账务性交易,即可进入“礼遇观影”活动页面,参加“捞金袋”游戏,以捞出的数额(最低6元,最高12元,平均10元)抢购1份“影火虫”观影套餐,套餐包含1张兑换券、7个观影红包,单个红包价值5元。活动每月1期,每期提供套餐5000份,当期未抢完套餐自动顺延至下期,直至活动结束,先到先得。

礼遇爱车

建行与北京博雅融联科技有限公司联合开展礼遇爱车活动。活动期间,客户办理1笔指定的个人网银账务性交易,即可进入“礼遇爱车”活动页面以299元抢购车仆燃油宝(6支装)。活动每月1期,共3期,活动期间奖品约14190份,当天未抢完奖品自动顺延至次日,直至活动结束,先到先得。

(赵夏奇 张鸾)

新华联社“一本万利” 存款产品受青睐

本报讯 近日,在平顶山市区做鞋裤生意的刘先生在新华联社办理了“一本万利”存款产品,之后他不断向周边朋友介绍这款产品。这个存款产品是如何让刘先生感受到实惠呢?

刘先生在市区一商场做鞋裤生意多年,家中颇有积蓄,最近又收到近50万元的拆迁补偿款,该如何处置这些钱呢?在左右为难时,一张写着“复利计息,一本万利”的海报吸引了他,于是他就到海报上所列的营业网点进行咨询。新华联社客户经理热情接待了他,详细向他介绍了“一本万利”系列产品利率、计息方式、到期收益等相关事项,并为他办理了“一本万利——月迎盈”三年定期存款。

“月迎盈”是由农信社统一在全省范围内推行的新型增值

类定期产品“一本万利”中的一种,该产品采取按月复利计息,存期设有一年、三年、五年,提前支取靠档计息,按实际存款天数享受相应档次挂牌定期利率。利息提取可以按月领,也可以按季、半年领取,取息日不领取的利息,则自动转为本金计算复利,总收益较普通定期存款产品更高,真正实现了利生利。同时,该产品起存点低,“月迎盈”1万元即可起存,同系列产品“周盈盈”“日盈盈”5000元即可起存。

据悉,除“一本万利”系列产品外,该联社还推出了“家庭贷”“享档档”“七天理财”等多款存款产品,在满足客户多样化需求的同时,推动了各项业务快速发展。截至目前,新华联社各项存款余额达75.78亿元,较年初上升2.39亿元。★(韩亚慧 张鸾)