



新能源汽车展商将充电桩等设备搬到了现场,为市民详细讲解新能源汽车的优点。本报记者 李英平 摄



鹰城汽车行业 风云榜评选 火热进行中

本报讯 报社元旦车展刚刚结束,鹰城汽车行业风云榜评选活动仍在继续。昨天是元旦假期结束后第一个工作日,市民张女士一早就致电平顶山日报社汽车工作室,询问汽车行业风云榜评选活动什么时候有结果。“我准备买车,但因为对车不了解,所以迟迟没有行动,得知你们又举办了鹰城汽车行业风云榜评选,就等着看结果,也算是给我一个了解汽车经销商和车型的机会。”

在前不久报社举办的元旦车展上,市民王女士遇到和张女士同样的问题。“真不知道选哪款车才好,干脆再等等吧,看看这次汽车行业风云榜评选的结果再决定。”王女士在元旦车展期间转了三天最终也没有决定选哪辆车,王女士告诉笔者,如果有懂车的人给出指导意见就好了。笔者注意到,在现实生活中,不少人特别是一些女性朋友买车时,经常有很茫然的感觉。“我们举办这次鹰城汽车行业风云榜评选活动,就是为了让消费者可以依据最终的评选结果,寻找最受欢迎的那款车,活动的意义也是为消费者提供更直观的购车参考。”活动组委会工作人员说。

据悉,本次鹰城汽车行业风云榜评选活动是由平顶山市汽车行业协会及平顶山日报社、平顶山广播电视台鹰城两大媒体强强联合共同推出的,目前活动正在火热进行中,不少市民致电或发邮件表达自己的意见。

据活动组委会工作人员介绍,作为本届风云榜的重头戏,“风云经销商”评选侧重销售与售后的“服务”评选,一方面是力求给更多的车友提供充裕的时间,为他们最满意的汽车经销商加油打气。另一方面也能深入到消费者的购车、用车消费细节中,更客观、更专业、更全面地评选出一批真正被消费者所喜爱、真正值得消费者信赖的鹰城车市优秀经销商。此外,参与、支持“风云榜”投票的朋友们,将有机会赢得组委会送出的“风云”幸运大奖,赶紧行动起来!

(牛哲)



资料图片

元旦体育村车展花絮

订车“抽奖” 喜中一等奖

“真幸运啊,买辆车抽奖还中了一等奖,相当于买个车送个洗衣机。”上月30日下午,在体育村车展现场,平顶山腾鑫汉腾展区内,市民杨先生抽中了一等奖,激动地对笔者说。

“这款车我之前就一直在了解,优惠力度大且车型很合适,就想等到元旦车展来买的,没想到车展现场还设置了抽奖活动,最后还中了一台洗衣机。”杨先生说。

该展位销售人员告诉笔者,车展期间凡订车就可以获得一次抽奖机会,奖品有海尔全自动洗衣机、九阳豆浆机、美的烤箱等家用电器。据悉,元旦车展期间,已经有不少市民抽中大奖,其中一等奖已出现两个。随后笔者发现,在车展现场,很多展区都设置了抽奖、砸金蛋等活动来吸引人气,如比速汽车、嘉玉海马、华裕哈弗、广安吉利等展区。

“个性标语”引人注目

上月30日上午,体育村车展现场热闹非凡。在展区的背景桁架喷绘上,一些个性标语吸引了不少市民驻足。

“世纪丰田,约惠元旦,新年大放价”“元旦钜惠,岁末狂欢,2018喜迎元旦约惠哈弗”“东风雪铁龙,新年开门红,2018元旦惊喜购”“昌河‘税’末献礼,钜惠万元”“新城区荣威,年末税尾,最后一惠”……

36岁的市民张女士被这些元旦优惠标语所吸引,最后通过咨询销售人员,选中了一款北京现代全新途胜。“我本来没有下定决心买车,只是来车展上看看。但是看到购置税优惠就剩最后两天了,才决定要买的。”张女士告诉笔者。

在车展现场,不仅桁架喷绘上的个性标语吸引人,还有一些个性车牌也很吸睛。“这些年,你买手机的钱都能买车了!”“你没有看错,仅需8888元,隔壁老宋你开回家”……

新能源汽车 元旦车展新宠

1月1日上午,在体育村车展现场,一排新能源汽车吸引众多市民驻足观看。“每



▲父子看车展,表情神同步。
李英平 摄



◀为了赢得更多的顾客,不少参展商推出了买车送家电的促销措施。
李英平 摄

公里6分钱,充电1小时续航200公里”“0购置税,终身免车船税,送牌照、保险、充电桩”……新能源汽车的独特车牌标语吸引市民纷纷议论。

据了解,本次车展主办方设置了多个新能源汽车展位。“你们这款车,送移动充电桩吗?”“现在充电桩是不是在逐渐增多?”在奇瑞新能源展区内不少市民好奇地咨询着销售人员。

56岁的市民李先生和老伴儿也被这些新能源汽车所吸引,通过销售人员的讲解,逐渐对新能源汽车有了了解,并亲自感受了车内环境,最终决定购买一辆新能源汽车。

“这款车适合我和老伴儿出去游玩,退休了,在省内旅游,买个新能源车代步,挺方便的。”李先生高兴地告诉笔者。

据了解,新能源汽车作为本次元旦车展的“新宠”受到不少市民的关注,其配套设施也成为车展现场一大热点话题。

一家人欢喜买车迎新

上月31日上午,在世纪丰田展区内,一对夫妻带着八岁的儿子和五岁的女儿站在新普拉多车型前不断咨询销售人员的性能及价格。“妈妈,我要到车上玩会儿。”儿子迫不及待地打开车门走进车里。看到哥哥坐到了车里,妹妹也吵闹着要坐进去。最后,一家四口都钻进车里,共同感受着车内空间和座椅的舒适度。

据悉,陈先生家住在新城区,来往市区不太方便,最后决定在元旦车展上买一辆车,方便出行。“买个空间稍微大点儿的,家里俩孩子,以后带着出去玩啥的也比较方便。”陈先生的妻子兴奋地说。

该展区的销售人员告诉笔者,这款车上市以来获得了众多家庭的青睐,车内空间大,比较适合二孩家庭出行。

(陈艳乐 牛哲)