

年底装修如何省心?

本报讯 又到跨年装修季,如何才能省心又省钱呢?平顶山日报传媒集团家装建材工作室专业人士提醒大家,装修时一定要找正规的装修公司,并且签订正式的装修合同,最大限度地保障自身的资金安全。家装俱乐部可以帮你精挑细选靠谱的家装公司,使你装修省心又省钱。

据业内人士介绍,年底装修有更充足的时间选购材料,很多建材家具如橱柜等需要提前订做,且订货期比较长,如果是做跨年度工程,时间上就相对充裕一些。如果

没有时间装修,也可以提前考察装饰公司,锁定年前的优惠政策,留出充足的时间选择材料,这样更有利于良好地推进整个装修计划。

据家装俱乐部工作人员介绍,“家装俱乐部会员卡”是由平顶山日报传媒集团家装建材工作室与合作的家装、建材、家具商家商议后特制的,其目的在于方便市民低价购买高品质的家具建材产品,同时帮助市民选择满意的装修公司。市民可持会员卡到合作商家选择满意的家具产品,并享受商家的VIP专属优惠。

据了解,目前家装俱乐部的合作商家有天元一品装饰公司、业之峰装饰有限公司、齐家互联网整体家装、高饰易家装饰公司、好凯龙家居生活广场、华帝燃具、万家乐燃具、厨之宝低碳厨房、欧神诺瓷砖、德国玛堡壁纸、红苹果家具·床垫、大自然地板、L&D陶瓷、老铜匠五金·卫浴、恒通卫浴、金太饰家、名匠木坊、木林森照明。同时本俱乐部招募更多商家加入:(1)招募对象为装饰公司和与家装建材、家具相关的经工商部门批准的合法经营企业;(2)具有开放合作

精神,能严格执行合同约定;(3)在同行业中具有一定的实力和较高的信誉;(4)诚实守信,愿意合作,互惠互利,共同发展;(5)愿意实实在在地为家装俱乐部会员提供优惠价格和优质服务。

如果你想加入家装俱乐部,可以到平顶山日报传媒集团广告中心二楼218室领取会员卡,凭会员卡可领取由金太饰家、L&D陶瓷、老铜匠五金·卫浴及名匠木坊提供的精美礼品(礼品数量有限,领完为止)。咨询电话:4958366。(焦曙光)

◆家装课堂

冬天铺贴瓷砖的注意事项

瓷砖是我们装修房子时至关重要的材料,但是许多人都不知道铺贴瓷砖对温度也是有要求的。那么,冬天铺贴瓷砖好吗?铺贴瓷砖要注意什么呢?本栏目邀请专业人士对此进行讲解。

据介绍,由于冬天室内和室外的温差非常大,所以不管是墙砖还是地砖,都要等它们适应温度之后才可以铺贴。一般来说,室内温度在-7℃左右时就不适合铺贴瓷砖了,因为这个温度会导致水泥浆搅拌不均匀,最终会对粘贴后的瓷砖造成很大的影响。

因此,冬天是可以贴瓷砖的,但需要注意的事项比较多,如瓷砖在铺贴前必须先泡水两个小时以上,一定要使之水分达到饱和,只有这样,粘接时才不会由于吸浆导致与水泥粘接不牢固,而出现空鼓、脱落的现象。另外,无论是墙砖还是地砖,需从室外搬到室内过渡24小时,待材料温度升高,适应了室内温度时才能铺贴。

铺设时接缝可在2至3毫米之间调整,为了防止材料浪费,可先随机抽样若干选好的产品进行不黏合试铺,若发现有明显色差、尺寸偏差、砖与砖之间缝隙不平整、倒角不均匀等,且进行砖位调整后仍没有达到满意效果的应当及时停止铺设,并与材料商联系进行调换。

有关人士提醒,不少用户只考究美观而采用不留缝铺贴,其不知这样做容易留下隐患。这是因为基础层、粘接层与瓷砖自身的热胀冷缩系数差异很大,经过1至2年的热胀冷缩力破坏,过密铺贴易造成瓷砖鼓起、断裂等问题。(焦曙光整理)

定制家具竟是“三无”产品 顾客索三倍赔偿

本报讯 据《中国消费者报》报道,“我花8385元定制的伊特莱牌家具,安装时却变成了‘三无’产品,经销商说什么也不承认,厂家明确回复没有我的订单信息。”近日,山东省济南市消费者齐先生反映,自己遭遇了欺诈,要求经销商“退一赔三”。

定制产品变“三无”

齐先生告诉《中国消费者报》记者,今年8月3日,他在位于济南市天桥区北园大街欧亚达卖场内的“伊莱特”衣柜济南专卖店,定制了一套广州市柜族家具有限公司(以下简称广州柜族公司)生产的伊特莱牌衣柜、橱柜等家具,总价款为8385元。11月17日,工作人员上门安装时齐先生发现,家具和合同约定的产品不符,既没有商标,也没有生产厂家和生产地址,属于“三无”产品。面对齐先生的质疑,经销商拒绝承认家具假。

齐先生随后联系生产厂家广州柜族公司,经客服人员查询,没有发现与齐先生有关的任何订单信息。

齐先生对记者说,证据面前,商家最终承认产品并非柜族公司生产,而是商家自己找其他厂家加工的。

11月28日,齐先生向山东省消费者协会投诉,要求商家按照《消费者权益保护法》第五十五条第一款的规定“退一赔三”。

商家称拿错合同

11月29日,山东省消协工作

人员与欧亚达家居卖场取得联系。该卖场答复称,消费者没有与欧亚达卖场发生直接的买卖关系,也未与欧亚达卖场签订过合同,因此双方不存在买卖关系,应该由“伊莱特”衣柜济南专卖店处理。

12月5日,“伊莱特”衣柜济南欧亚达店负责人刘经理称,和齐先生签合同因时间比较晚了,拿错了合同,合同签的是榕大百年的家具,给齐先生送的也是榕大百年的家具。店里已经答应退货或者换货,但齐先生不同意。记者在齐先生出示的购货合

同上看到,左上角清晰地印着“伊特莱衣柜”字样。

涉嫌欺诈三倍赔偿

山东齐鲁律师事务所律师谢凯凯表示,根据《合同法》规定,经销商应当按照合同,为齐先生提供约定品牌的家具。《消费者权益保护法》规定,消费者享有知悉其购买使用商品真实情况的权利,经营者向消费者销售商品时,应当告知消费者商品的真实情况。经营者把“伊特莱”换成“榕大百年”而没有告知消费者,有欺骗的嫌疑。山东省消费者协会投诉部主

任王致远表示,消费者与“伊莱特”衣柜签订了正式的购货合同,合同中明确标明了所购买商品的产品名称和规格,但实际安装的是其他品牌的商品,商家以“签错合同”为由推卸责任,涉嫌欺骗消费者。如果商家不能提供充足的证据表明当时消费者购买的不是“伊莱特”衣柜系列产品,按照《消费者权益保护法》第五十五条第一款的规定,经营者提供商品或者服务有欺诈行为的,应当按照消费者的要求增加赔偿其受到的损失,增加赔偿的金额为消费者购买商品的价款或者接受服务的费用的三倍。(尹训银)



资料图片

建材家居市场“入冬”

本报讯 近日,商务部流通业发展司、中国建筑材料流通协会共同发布全国建材家居景气指数BHI。11月份BHI为92.06,环比下降10.50点,同比下降10.42点。

全国规模以上建材家居卖场11月销售额为8339亿元,环比下降19.15%,同比下降19.33%。1至11月累计销售额为8394.5亿元,同比下降22.80%。

中国建材流通协会行业研究部解读称,11月全国建材家居市场进入冬日淡季,BHI大幅走低。

中国建材流通协会认为,在房地产市场低位运行综合影响下,9月、10月建材家居市场已经集中“消化”了一部分潜在消费需求,11月进入冬日淡季,BHI下降符合预期。

中国建材流通协会强调,这说明当前靠促销、人气成单的现象已成过往,市场正向引领消费、精准服务的方向发展;而从今年“双11”建材家居企业提交的华丽的电商数据单来看,近年建材家居电商增长速度非常快,并且不仅仅是数据的喧嚣,电商市场也正逐渐回归本质,正从价格战到价值战迭代,未来随着消费升级,建材家居企业线上线下更深层次的融合互动一定是大势所趋。(孙红丽)

200万电器买就送、100台电器大抽奖…… 跨年家装季,居然之家给你惊喜

本报讯 200万电器买就送、100台电器大抽奖、县区顾客免费送……在这个跨年家装季,为了回馈广大鹰城市民,居然之家推出的多重优惠让打算跨年装修的市民惊喜不断!12月23日至25日以及2017年12月30日至2018年1月7日期间,多重惊喜等你来!

据了解,现在越来越多人选择跨年装修。首先,业主春节前选定主材,节后的施工过程中就不用为选材费心了;其次,充分利

用冬天的气候条件,节前工程能做的先做了,在年假期间让新砌墙自然干燥,既低碳环保,又消除了日后开裂隐患;最后,选择跨年装修,避开了装修高峰期,消费者可以要求装修公司安排优秀的设计师和施工人员负责跟进、施工,确保了工程质量。

居然之家平顶山店自今年10月开业以来,一直备受鹰城市民关注,其家居、建材、电器一站式购齐消费模式,不仅能让顾客比传统的

购买方式享受到更多的优惠,而且免去奔波之苦,省心又省钱!

为了让打算跨年装修的市民得到更多实惠,买到更多放心产品,居然之家推出跨年装修季多重惊喜优惠活动:惊喜折扣,会员消费可享95折;跨年礼遇,200万电器买就送、购物满3000元即可领好礼;居然贺岁,100台电器大抽奖,有双开门冰箱、55英寸电视等,绝对超值!另外,居然之家平顶山店服务升级,县区顾客全部免

费送货,会员专享产品、爆款产品在活动期间“开抢”!笔者看到,会员专享产品不少都是大品牌,如皇家布艺会员价66元/米、大自然地板会员价78元/平方米、好莱客定制衣柜会员价2699元/套、盼盼防盗门2260元/扇……居然之家平顶山店负责人表示,本次活动分两个时间段,12月23日至25日以及2017年12月30日至2018年1月7日,想抓住年前装修好时机的市民赶紧行动起来!★(焦曙光)

装修投诉台 报料奖您100元现金



装修价格遇猫腻,不知怎么维权?装修质量不达标,去哪儿投诉好?无论您在装修过程中或在购买家具时,遇到什么不合理、不公平,碰到多少糟心事,都交给我们来帮您!装修投诉您来报料,我们为您跑腿维权!线索一经采用刊发,奖您百元现金!报

料事件见报后,报料人可到平顶山日报传媒集团家装建材工作室领取现金。报料有以下三种渠道——
电话:13137757986;
微信平台:平顶山家装建材;
邮箱:1648178772@qq.com。

