

“太平洋财险杯”报社十月车展系列报道

下半年最佳购车时机即将到来

时间:10月26日-29日 地点:市体育村

本报讯 作为鹰城地区最具人气的车界盛宴,本次报社十月车展300多款车型届时同场亮相,将成为今年下半年市民赏车、购车的最佳时机。

据车展组委会工作人员介绍,作为下半年最大的一次“购车狂欢节”,本次报社十月车展主流合资品牌、自主品牌齐聚,雪佛兰、一汽丰田、金杯斯威、广汽传祺、纳智捷、哈弗长城、北京现代、别克、长安汽车、东风风

行、海马汽车、比亚迪、一汽大众、MG、启辰、一汽奔腾、广汽丰田、东风日产、上海大众、广汽三菱、昌河汽车、比速汽车、吉利帝豪、北汽绅宝、雪铁龙、荣威汽车等30多个主流品牌悉数到场,强大的参展汽车品牌阵容让市民尽情看车、选车,享受车展盛宴的魅力。

在“金九银十”售车节点,本次报社十月车展将成为品牌厂家冲刺全年销量的最佳时机,下

半年给力的优惠政策将在车展集中爆发。据一些参展车商介绍,由于厂家直接参展,让利幅度空前,现金让利、车展特供车、金融政策、购车补贴等优惠政策将打包放送,让利突破千万元。不少厂家领导表示,此次车展优惠大部分车型比4S店内工部价还便宜,优惠力度绝无仅有。

据了解,本届报社10月车展,主办方特为购车者备下多重大奖,前100名提前报名并在车

展现场成功购车者,可获得500元油卡一张;第101名至300名提前报名并在车展现场成功购车者,可获得价值500元的大礼包。

报名方式:关注微信公众号“鹰城微车市”,发送“姓名、电话、意向车型”,收到回复信息即为报名成功;编辑短信“姓名、电话、意向车型”到15603751862,收到回复信息即为报名成功。(牛哲)

中国人寿担当“保险姓保”排头兵 四年累计赔付5877亿元

中国人寿作为在纽约、中国香港和上海三地上市,国内最大的专业寿险公司,坚持“保险姓保”,为老百姓提供多层次保障型产品,做服务实体经济的险企排头兵。

在强队伍的基础上,中国人寿还加强了产品、管理、运营等方面的转型升级。数据显示,2016年,中国人寿实现总保费4305亿元(原保险保费收入),同比增长18.3%,成为国内首家、也是唯一一家保费收入超过4000亿元的保险公司,是2012年的1.33倍。截至2016年末,公司服务各类客户超过5亿人,2013年-2016年,公司累计为客户赔付(含给付)支出5877.2亿元。从总资产来看,截至2016年末,中国人寿总资产达到2.7万亿元,稳居行业首位。

产品方面,中国人寿为满足“人口老龄化”背景下客户日益增长的养老保障和健康保障需求,积极加强产品创新,2013年至今年上半年,陆续开发推出“鑫福年年”年金、“鑫福赢家”年金等27款年金保险产品,保障水平不断提高。(牛哲 孙涛)

险企偿付能力监管升级

三项核心指标均达标才“及格”

据《北京商报》报道,继“偿二代”去年正式实施之后,保监会就着手启动了现行保险公司偿付能力管理规定的修订工作。上周五,保监会对外披露,已于近日就拟修订的保险公司偿付能力管理规定公开征求意见并明确,核心偿付能力充足率达标标准为50%、综合偿付能力充足率达标标准为100%、风险综合评级达标标准为B类以上,三个指标同时达标的为偿付能力达标公司;任意一项指标不达标的为偿付能力不达标公司。

保监会指出,征求意见稿在“偿二代”17项具体监管规则基础上,进一步明确了偿付能力监管的框架和原则,完善了监管措施的全面性、针对性和有效性,强化偿付能力监管刚性约束、防控保险市场风险。

与现行《保险公司偿付能力管理规定》相比,征求意见稿进一步明确了“偿二代”监管框架,以风险为导向,建立定量资本要求、定性监管要求和市场约束机制相结合的三支柱偿付能力监管体系。对保监局在偿付能力监管中的职责进行了再定位,明确其“三个参与、一个负责、一个监督”的职责,即参与“偿二代”风险综合评级、风险管理能力评估,非现场核查和现场检查,负责对辖区内保险公司分支机构进行风险综合评级,



监督辖区内保险公司分支机构落实中国保监会采取的偿付能力监管措施的情况。明确保监局的偿付能力监管职责有利于整合集中监管资源,提高监管效率,防范行业风险。

此外,征求意见稿建立了多维度、分层次的监管措施。从核心偿付能力充足率、综合偿付能力充足率、实际资本、风险综合评级等多个维度对公司进行分类,根据公司风险成因和严重程度规定相应的监管措施,提升监管措施的风险针对性和有效性。

征求意见稿还建立了偿付能力数据非现场核查机制和现场检查机制。每季度对核心偿付能力充足率低于60%或综合偿付能力充足率低于120%等偿付能力风险较大的保险公司,偿付能力数据进行重点非现场核查,建立常态化的现场检查机制。

根据征求意见稿,保监会将根据保险公司风险成因和严重程度,采取有针对性的措施,对于因可资本化风险导致偿付能力不达标公司,常规措施包括责令调整业务结构、

限制业务和资产增长速度、限制增设分支机构、限制商业性广告等;特殊措施包括停止部分或全部新业务、接管、申请破产等。对于因难以资本化风险导致偿付能力不达标的公司,常规措施主要是根据公司操作风险、战略风险、声誉风险或流动性风险存在的具体问题采取相应措施;特殊措施包括停止部分或全部新业务、接管、申请破产等。下一步,保监会将根据各方面反馈意见修订完善,计划在年底前正式发布。(许晨辉)

中原证券“赢在中原”实盘理财大赛选手展示

本报讯 近日,笔者从中原证券平顶山新华路营业部获悉,近期将陆续展示中原证券“赢在中原”实盘理财大赛的选手情况。本次竞赛大赛分为“5万-50万元”和“50万元以上”两个组,每期各展示3名选手情况。

参赛组别:5万-50万元
 选手昵称:quanrx
 月收益率:209.63%
 账户类型:普通账户
 持仓股票:潍柴动力19900股
 选手昵称:99992
 月收益率:128.66%
 账户类型:普通账户
 持仓股票:中材国际4500股
 基金兴华105242份
 选手昵称:zhanyy
 月收益率:50.41%
 账户类型:普通账户+信用账户
 持仓股票:吉林敖东4700股
 九典制药500股
参赛组别:50万元以上
 选手昵称:慧
 月收益率:124.44%
 账户类型:普通账户
 持仓股票:国芳集团1000股
 选手昵称:yyy111
 月收益率:49.10%
 账户类型:普通账户+信用账户
 持仓股票:三聚环保28300股
 选手昵称:smxh1001
 月收益率:32.74%
 账户类型:普通账户
 持仓股票:美芝股份26000股
 投资者可通过中原证券网(www.ccnew.com)大赛专区、财富中原微服务微信平台(微信号:cc-sccfzy)直接报名参赛,并可查询赛况、关注选手了解高手操作思路、定制参赛高手的实时操盘信息。大赛热线电话:中原证券平顶山新华路营业部0375-7695062。

(李雅卓 牛哲)
 (以上信息仅供参考,不作为操作依据。股市有风险,入市需谨慎。)

CCSC 中原证券

太平洋财险:“金钥匙”服务体验私人定制

“这么快车就修好了,而且还是太平洋财险的工作人员亲自送到我家,这效率真是快啊。”近日,在外地出差的市民韩女士接到家人的电话,得知车已修好还被安全送到了家,对于太平洋财险“金钥匙”服务,韩女士感到特别满意。

据悉,韩女士一个多星期前在上班途中不慎与另一辆轿车发生碰撞,导致其车身左侧严重刮蹭和变形。一想起车辆出了事故后还需要定损、送修、理赔、取车

等一系列流程,韩女士的心里就特别郁闷,因为她当天准备去外地出差。她随机拨打了太平洋财险95500客服电话报案,在得知韩女士马上要出差而无法亲自办理定损、送修和事故理赔后,中国太平洋财产保险股份有限公司平顶山中心支公司(简称太平洋财险)随即向她推荐了“金钥匙”服务。听说有这项全流程代办的特色服务,韩女士当即表示同意,并打电话告知家人准备接待即将登门的“金钥匙”服务的外勤人员。

事故理赔完成以后,韩女士对太平洋财险的“金钥匙”服务非常满意,并给予高度评价。

“金钥匙”是太平洋财险推出的全新车险服务,针对三年未出险和优质女性客户特别推出的服务。服务内容:上门接车送修,修复交车上门,提供涵盖事故协助、代办定损、车辆送修、单证整理、定损补差、验车合格、修复交车、委托赔付等全流程服务。

“金钥匙”服务着眼于用户

的服务体验,服务贯穿事故出险到修复交车的全程,作为太平洋财险全力打造的差异化服务,这一遵循“以客户需求为导向”的升级服务,将为用户提供方便、安心、全流程的新型车险体验。该服务改变了传统附加增值服务思维,聚焦客户的核心保障需求和服务诉求,提供真正为客户解决实际困难和问题的精准服务,是提升优质客户体验和留存的关键。

(牛哲 张杨)