

高通与苹果专利诉讼升级： 寻求禁止在华产销 iPhone 产品

高通诉苹果在华侵犯三项专利；苹果称高通诉讼必败

据《新京报》报道，10月14日，苹果公司针对高通起诉苹果专利侵权，寻求禁止 iPhone 在中国制造和销售一事作出回应。苹果认为，在双方多年持续谈判中，这些专利从没有被讨论过，纠纷也只是在过去几个月内才出现的。苹果称，“高通的这一指控没有价值，相信和高通其他的法庭手段一样，这次的法律行为也会以失败而告终”。同时，苹果也在反诉高通，确认不侵害专利。

双方的专利官司已经打了9个月

近日，高通发言人确认已经向北京知识产权法院提起三项诉讼，指控苹果公司在中国侵犯了高通三项中国非标准必要专利，要求禁止苹果公司在中国制造和销售相关 iPhone 产品。这是到目前为止这家芯片厂商针对苹果采取的最大行动。

高通方面认为，苹果公司持续性地使用了高通发明的技术，却拒绝为此支付费用。“我们此次主张的专利代表了苹果在其 iPhone 产品中使用的蜂窝无线通信技术以外的高通技术。这些专利涵盖了使用苹果自己处理器的 iPhone 产品延长电池续航时间的技术，以及与 iPhone 的‘Force Touch’功能相关的技术”。

随后，苹果公司对此作出了回应。苹果称，他们一直愿为专利付出公平合理费用，但高通收费不合理。同时他们认为高通的诉讼会失败。

苹果与高通之间的专利纠纷始于今年1月，当时美国联邦贸易委员会指称高通强迫苹果使用其基带芯片以收取更高的专利使用费。3天以后，苹果对高通发起了一桩索赔10亿美元的诉讼。而高通表示这桩诉讼没有根据，并指控苹果公司歪曲事实。

高通和苹果之间的专利纠纷已经持续了9个月，你来我往的几轮攻防未见胜负，双方也将官司打到了中国。

如今，高通选择在 iPhone X 发售前夕，主动将战火引向苹果最为在意的中国市场，试图给苹果制造压力。

今年3月，苹果CEO库克在接受媒体采访时表示，苹果公司在中国有30年历史，有深厚的根基，如销售产品、零售店、研发中心等，中国市场对苹果非常重要，会开拓更多的合作点。不过，近年来，苹果在中国市场表现不佳，2017财年三季度财报显示，该公司营收和净利润依然保持增长，但中国市场收入却连续6个季度下滑。

高通与苹果这场马拉松式的专利纠纷将如何结束？高通CEO莫伦科夫今年7月曾对外公开表示：高通与苹果的纷争将在法庭外和解。他认为，这些诉讼只是苹果寻求降低授权费的商业行为，最终双方还是会达成和解。

早在2015年和2016年，苹果就先后向通信巨头爱立信和诺基亚发起诉讼，要求以公平原则降低专利授权费，但最终都以双方迅速达成和解而告终。



(资料图片)

高通专利费收取原则遭遇挑战

近年来，高通深陷多起专利纠纷中，这与高通的专利授权模式有很大关系。高通专利费在业内被称为“高通税”。每家智能手机厂商都逃不过“高通税”，即眼下每部4G LTE智能手机都需要给高通缴纳手机售价5%的专利授权费。不过，如果购买高通的处理芯片和基带芯片，就可以享受专利授权费打折的优惠。

高通在通信领域拥有13万项专利储备，包括芯片、移动通信等必要技术。无论智能手机是否使用高通芯片，都不可避免地使用了高通研发的必要专利，需要按照一定比例缴纳专利费。

高通庞大的专利积累，成为公司业绩的重要支撑。高通2016年的财报显示，全年营收

为236亿美元，净利润57亿美元。在236亿美元的营收中，芯片所在的QCT部门贡献了154亿美元，却只带来了18亿美元的息税前利润。相比之下，技术授权部门QTL的营收仅为76亿美元，息税前利润却高达65亿美元。

不过，近年来高通的商业模式正在遭遇挑战。魅族科技副总裁李楠将高通收取专利费的原则比喻为黑盒子，“高通和厂商谈判的内容是不能公开的。高通的这种黑盒子不能够保证公平、合理、非歧视。”

10月11日，中国台湾“公平交易委员会”在官网上宣布，美国芯片巨头高通由于违反台湾地区《公平交易法》相关规定，对其处以234亿新台币(约合509

亿人民币)的处罚。

台湾“公平交易委员会”在调查期间发现高通利用其在CDMA、WCDMA和LTE等标准基带芯片的独占地位，拒绝授权同业竞争芯片厂商，并且要求竞争对手签订限制条款，以不签订授权协议就不提供芯片等手段牟利，违反了整个行业的市场竞争秩序。

高通对此回应称，反对台湾“公平交易委员会”在新闻稿中所简述的裁定内容，该罚款与高通在台湾的营收金额或活动不存在任何合理关系，预计将在几周后收到台湾“公平交易委员会”的正式决议，届时高通将就罚款的数额及其计算方法提出上诉。

这场专利官司对谁的影响

更大？从业绩表现看，目前高通受专利官司影响更大。今年二季度该公司总营收下降约10%，净利润下降36%。而据高通公布的2017Q3财报，报告期内高通实现营收53.7亿美元，环比上升7%，同比下降11%。

另外，苹果是高通最大的“金主”之一。在过去五个财年，高通专利授权业务的毛利高达61%，“纳税”大户苹果每年送上的专利授权费不下20亿美元。美国分析机构认为，如果高通在与苹果的诉讼中失利，将失去一个重要的利润来源。

而今年7月苹果与高通专利纠纷升级时，华尔街分析师普遍认为，高通的诉讼在短期内对苹果的影响微乎其微，他们依然看好苹果明年的表现。

巨头专利费博弈战 或需5年才能解决

不过，业内普遍推测，高通此举的目的应该是“以战逼和”，苹果停卖 iPhone 可能性低。IHS Technology 中国研究总监王阳称，就算一审判决高通胜，苹果还可以上诉，所以苹果停售不太可能。“实际上这些都是套路，大家告来告去都是在增加谈判的筹码。”

而高通和苹果此战命运如何，要看中国法院怎么判。知名

知识产权律师游云庭在与记者交流此案看法时表示，这会是一个时间很长的全世界范围内的博弈，应该需要3年到5年的时间才能解决这些问题，对于结果，目前不确定性比较大。他指出，高通和苹果的诉讼，实际是对于专利授权费用的一个博弈。除了专利法上的诉讼博弈，双方还会通过反垄断法和反不正当竞争法进行博弈。

“高通起诉苹果专利侵权，苹果正常情况下在专利法上的防守手段是，向国家专利复审委提起专利无效申请。即便国家专利复审委作出裁决后，败诉的一方还可以通过诉讼对裁决结果寻求司法救济。通常，专利无效的结果走完全程序需要一年以上的时间。在此期间，苹果可能还会起诉高通，违反反垄断法，违反专利授权的公平原则，

滥用市场支配地位。”游云庭表示。

游云庭还认为，目前，这个博弈的战场不仅仅是在美国，也在中国，可能在苹果手机主要销售的市场都会有诉讼争议。在中国开展的专利诉讼只是双方交锋非常多环节中的一环。这个结果受其他博弈结果的牵连性也比较强，所以比较难于进行预判。(马婧)

高通与苹果专利纠纷过程

2017年1月，苹果在美国加州南区美国地方法院起诉高通，并索赔10亿美元。

4月，针对苹果指控，高通向法院提交了答辩文件，重申了其技术专利对行业的价值。

4月10日，高通在美国加州南区联邦地方法院反诉苹果，指控苹果违反与高通的协议、干涉苹果代工厂与高通之间的长期协议等。

4月底，针对高通反诉，苹果联合其供应商停止向高通支付专利使用费用。

5月18日，高通向美国加州南区法院起诉富士康、和硕、纬创和仁宝四家苹果供应商，指控其违反与高通签订的协议，拒绝向高通支付专利费用。

6月，苹果向美国联邦法院指控高通的智能手机芯片授权协议无效，苹果认为高通的专利授权存在双重收费的情况。

7月，高通起诉苹果，称其侵犯了自己的六项专利，要求美国国际贸易委员会禁售侵犯了高通专利的 iPhone 手机。