

大三学生征求50万元资助游南北极

称“有信心为梦想买单”

网友相劝：世界那么大，还是靠自己努力去实现吧！

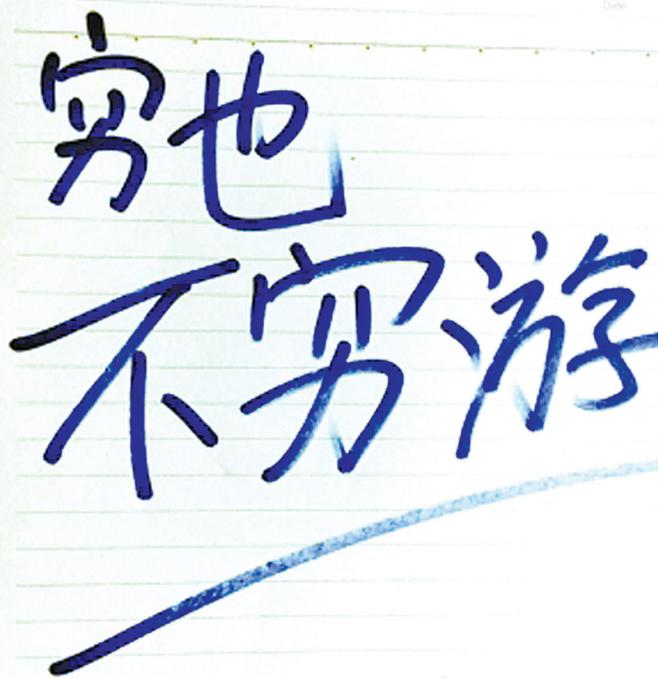
“想去南极北极但不想花家里钱，求助，如果有人愿意给我50万元让我完成梦想，毕业后5年，我会拿工资的一部分作为回报。”到世界的尽头去看一看，是很多人的终极梦想，21岁的小周也不例外。8月14日，空有一腔极地冒险热情的小周在自己的微博上发起了求助，希望有人能资助旅游费用，帮助自己实现梦想。

本是一时意气之举，没想到几天后，居然真的有人在微博上表示愿意出50万元帮助小周圆梦。此事吸引了不少微博网友的关注，也引发了“正方反方”口水战。8月18日，还在东北老家过暑假的小周接受《扬子晚报》记者采访，讲述了发帖求50万元旅费的前因后果。



8月14日 22:21 来自 iPhone 6s

#[11] #50万去南北极# 想去南极北极，但不想花家里钱!!! 求助，如果有人愿意给我50万，让我完成梦想，毕业之后的5年，我会拿工资的一部分做为回报!
ps: 别再跟我说什么穷游，即使我现在确实很穷。



小周在博文发帖，求50万旅费，并配上了“穷也不穷游”的图片。



A

微博征求50万元旅费 游南北极 网友大呼“看不懂”

在微博上贴照片称“穷也不穷游”的小周是北京理工大学某热门专业的学生，秋季开学后将升入大三。和许多年轻人一样，小周喜欢旅游，更渴望去人迹罕至的地方探险。今年暑假，小周在视频网站上看到了一部介绍南极、北极的纪录片，顿时勾起了对极地旅游的无限向往，作为行动派理工男，小周决定靠自己的力量完成旅游探险梦。接下来，小周抱着试试看的想法，开始在自己的微博上发求助，并到一些旅游达人的微博页面上留言，希望能得到网友资助，凑齐旅费。

记者在小周的微博上看到，他甚至@了很多名人和企业，寻求支持，比如他@了江南春、熊晓鸽、李开复、潘石屹、刘强东等等，表示“虽然AI强大，但人类的感情和冲动是他们没有的……您愿意投资我吗”，还在微博上呼叫“马云”，表示除了毕业后5年的工资回报，还“同时一路上我都会高举淘宝大旗”。

这条微博刚发出去，小周的微博下面立刻充满了各种声音，其中有支持的，也有劝戒的，还有质疑的。比如有网友端出“鸡汤”：“世界那么大，还是靠自己努力去实现吧，这样你的人生之旅才会有价值。”更有网友对毕业后五年能还50万元表示质疑，“难道要不吃不喝吗”。网友“就叫我路人甲”则表示，“看不太懂现在小朋友的思维，还没毕业就要去挑战这么高的旅行目标，还没收入就想花50万元的旅费，还没工作就要用未来做资本。从投资角度，真的靠谱吗？”更有人直接怒怼：“拿着别人的钱自己旅游，真的能玩得开心吗？”

也有一些达人给出了旅行方面的建议。比如一个环球旅游大V就建议小周旅行前要先学习写作和航拍、摄影技能，通过撰写游记的形式寻求一些旅行公司的赞助。还有一个旅游达人向小周推送了一份详细的方案，包括如何签证，需要注意的事项和携带物品等细节。

B

连线当事人 95后小伙坦言有信心为梦想买单

“别人都说我不靠谱，可是那是因为我还有热血在心头！漫骂嘲讽，我不在乎！”对于蜂拥而至的留言，小周坦言自己想走自己的路，想去极地探险。为了自己的安全有保障，所以并不打算穷游，而50万元是一个刚好能做到这些且还略有盈余的经费。

但50万元并不是一个小数目，还未毕业的小周所谓的“回报”又是指什么呢？小周的想法是，和资助者签订一个协议，毕业五年后，在此后的一定年限中，每年从工资中划出一定比例金额，偿还给资助者。小周说：“如果我工资很少，回报可能不到50万元，资助者亏；但是如果我事业很好，这笔钱很可能远远

高出50万元，资助人就赚了。”不过，小周对自己未来的事业很有信心，他告诉记者：“我读的是王牌专业，对自己的能力非常有信心，还50万元不是问题。”

虽然小周信心满满，但小周的妈妈却有些担心，不想让儿子欠别人的。考虑到家庭条件还可以，周妈妈得知小周的求助后，劝说儿子用家里的钱去南极或北极，不过她的提议被小周拒绝了。小周告诉记者：“我已经长大了，现在不想用父母的钱，还是希望自己能够为这次旅游买单。”

C

有投资公司创始人愿出资 称投资“人”不比投资企业风险高

正当网友们纷纷觉得此事“不靠谱”时，3天后，小周收到了一条私信：一位名叫李远的网友有意投资50万元支持他完成梦想。小周立刻拨通了李远的电话，李远称自己是一家创业公司的创始人。记者辗转联系上李远。

李远告诉记者，公司是一个主打“个人融资”概念的个人IPO平台，自己是创始人，也是个80后，在平时接触中他就觉得，现在90后和00后跟80后的想法很不一样，过去自己这些80后也有很多疯狂的想法，但并没有勇气去公共场合宣之于众，而90后和00后似乎更勇于说出口。而“年少轻狂”的时间也就这短短几年，他愿意帮助他变成现实。

谈及为何会投资这位“异想天开”的学生，李远并未否认“借势”的质疑，他表示确实这个话题在微博上很热门，又恰好符合自己“做一个针对个人本身进行投融资的平台”的初衷，所以一拍即合。李远说其

实投资人并不比投资企业的风险大，随着社会违约成本的上升和征信制度的完善，投资人甚至可能比投资企业成本更低更靠谱。

李远表示，选择被投资人其实也是一门学问，首先是会利用大数据将市场现有的生活模型做分类，将被投资人置于大样本的模型中进行考察；其次也要从多个维度对被投资人进行考察，比如考虑小周的外部因素（学校、专业、健康情况等）和内部因素（人生规划、世界观、人生观、价值观等），都符合标准才会最终签约，至于最后是否是五年内还款，还是更合理的回报模式，都还没有最后商定，但从小周同学现在的专业来看，他毕业后还款应该是没有问题的。

不过李远也告诉记者，这是从公司层面来说，就私人来说，就算最后该同学没有通过层层考核，那么自己也愿意私人赞助他来实现梦想。

多说一句>>>

“我用未来的收入换你50万元，你同意吗？”作为一个名牌大学在读生，小周愿意透支未来换取现在所需的资源，而投资人李远愿意拿出50万元来赌一个本科生的未来。从目前的情况来看，似乎双方都判断自己可以从这件事中“获利”，一方提前获得探险机会，一方借势营销并认为将在数年后收回投资。

有人说互联网时代是一个疯狂的时代，既有源源不断的创意，也有层出不穷的不可思议之事。“大学生微博征50万元游南北极”并不是互联网游戏中最荒诞的故事，而李远既不是第一个，也不会是最后一个为陌生网友“奇葩”要求买单的“冤大头”。在众筹网站上，愿意为“天价想法”买单的网友更是不在少数，只是大家已经习惯了1元起步而已。

网络喧嚣过后，如何签合同、如何履约是更复杂的系列问题。网络看客散去，不知会不会有更多的“小周”出现在网络上，然而有“求”不一定有“应”，投资人李远还将对小周进行多维度的考核，当其他“小周”想提出要求时，是不是也要先考量一下自己，核心竞争力在哪里？

(韩飞 徐晓凤)