

50万元的车只赚三五百元

业内人士：今明两年二手车商将“倒”一大片

日前，国内二手车电商连续投下重磅消息：瓜子二手车完成B轮融资4亿美元融资；车置宝完成5亿元人民币C轮融资；优信二手车战略升级……新一轮“互联网+资本”的财富故事，开始在二手车市场上演。

但在全国第三大二手车市场、第二大输出城市的重庆，二手车经销商的日子却并不那么美好。业内人士警告：洗牌在所难免，今明两年，二手车经销商将“倒”掉一大片。

哭穷的商家

“一辆50万元的车，只赚三五百元，你信吗？”

7月22日上午，在西部国际汽车城的一家专销豪华及奢侈品牌的二手车卖场，总经理王福林（化名）刚卖了一台一周前收来的保时捷SUV。他仔细算了算，这一单净赚了550元。

“能卖出去就不错了。如果晚一两个月卖出去，说不定还要倒亏。”用王福林的话来说，这几年他是如履薄冰、如坐针毡。

众所周知，中国汽车生产已经产能过剩。为刺激新车消费，2015年国庆前夕，国家出台政策：购买1.6升及以下排量汽车，购置税在法定税率10%的基础上减半，这成为2016年中国车市火爆的重要原因。

但购置税减半在2017年1月1日被调整为7.5%，并将于2018年1月1日起恢复法定税率。这将直接影响国人的购车热情。为稳住市场，汽车厂商花样翻新，加快了改款频率，并加大降价幅度。

以豪华品牌为例，重庆日报记者走访市内各4S店发现，宝马的销售主力——2017款320Li轿车，就在2016款的基础上，推出了xDrive时尚型、M运动型等版本。同样的动力、底盘和变速箱，可以“变”出五六个花样来，且降幅均在17%左右；凯迪拉克全系让利7—9万元，相当于七五折。

“刚买到的车，可能3个月后就成了老款；大幅降价，有的新车售价甚至和二手车持平了——为什么要买二手车呢？”在逛完二手车市场后，市民张大军打消了买二手车的念头。

高昂的租金也让经销商不堪重负。在汽博中心，房租加物管费大约200元/平方米。这一水平，甚至高于上海的二手车市场。

二手车电商的冲击也不可小觑。重庆市多家二手车经销商表示，二手车电商目前已经占据10%左右的市场，更为重要的是，“他们把价格透明化了”。

在这种背景下，重庆二手车销售利润日渐走低。西部国际汽车城的二手车经销商谭义（化名）透露，目前该行业的毛利平均为3%—5%，“几乎不挣钱”。

奇葩的格局

就在二手车经销商普遍“哭穷”时，他们的队伍却悄然壮大。罗承继，两个月前在汽博中心的一家二手车市场租了两个车位，开始从事二手车销售。他每天穿着印有“收车”二字的黄马甲，蹲守在汽博中心的出入口；他老婆则“分管”财务。

“干这行不需要啥资质，主要看运气。运气好的时候，一个月能挣两三万元。”罗承继说。

2009年，谭义进入这个行业时，全重庆二手车销售的从业者



资料图片

大约有700多人。但今非昔比，来自重庆市二手车流通协会的数据显示，全市二手车行业的从业人员已经突破10万人。仅重庆主城，就有西部国际汽车城、南坪市场、马家岩市场等6家大型市场，区县有9家大中型市场，覆盖了万州、涪陵、黔江、长寿、合川、永川等重点区域。

“一些规模较小的市场根本没统计，太多了。几乎所有区县都想建二手车市场。”重庆市二手车流通协会秘书长江立说。区县跑马圈地，源于对市场的预期。据美国汽车数据网站Edmunds统计，美国二手车与新车销售比例大约是2:1。而在中国，这一数字为1:3。几乎没有人怀疑，中国二手车市场是一个浩瀚的蓝海。2016年，中国二手车交易量达1039.07万辆。中国汽车流通协会估计，到2020年，全国二手车交易规模将达到2920万辆，和新车的销售比达到1:1，销售额突破万亿元。

重庆，更是蓝海中的蓝海。按照公安部的统计数据，重庆的汽车保有量已位居全国城市第三，达328万辆。目前，重庆的汽车保有量增速高居全国第一，是保有量第一的北京的5倍，达到176%。瓜子二手车发布的数据显示，重庆是该平台上为数不多

的月销售额破亿元的城市，仅次于北京和上海。

在这种背景下，谁先布局，就意味着在未来会分到一杯羹。

于是，二手车交易市场在重庆犹如雨后春笋。2014年，全市有二手车交易市场25家。江立估计，目前这一数据为近100家，且已出现建设无标准、无序设立、供给过剩的现象。唐文华直言不讳：“重庆现有的二手车交易市场，已经超过市场容量的两倍以上。”

艰难的突围

洗牌在所难免。

据业界人士透露，目前多数二手车销售公司都在利用金融杠杆做大规模，自有资金和贷款的比例甚至高达1:2。这是一个危险的游戏。“一旦市场下滑，金融机构缩贷、催贷或停贷，就会出现倒闭潮。”王福林说。

宝尊汽车总经理朱川认为，要玩好这场游戏，务必做到三点：老板亲力亲为；杠杆比例不能过大，上限是50%；严控固定成本。除此之外，朱川还在着手进行一场“大变革”，他的宝尊，近日悄然变成了“卡乃驰宝尊”。

卡乃驰是一家上海的二手车销售公司，它创立了一个融资寄售交易平台。其模式是：客户在

卡乃驰寄售，卡乃驰会事先支付给客户一笔预支车款，余下的车款在车出售之后，一次性付清，但要扣除交易佣金和预支车款利息。

在朱川看来，卡乃驰的独到之处，改变了传统二手车经销商重资产的运行模式，很大程度上规避了市场风险。

陈财亮则着眼于完整的产业生态的构建。目前，杰程汽车的业务已覆盖二手车收售寄卖、评估检测、金融（租赁、保险、贷款）等，并拥有自己的互联网平台。

唐文华也利用“互联网+”手段，对西部国际汽车城进行改造。2016年底，西部国际汽车城的智慧平台上线，目前已经推出2.0版本。通过这一平台，一辆车从进入西部国际汽车城到售出，无论是整备、维修、上牌，全过程都有迹可循。此外，该平台还集成了评估、金融等功能，“几乎和二手车买卖有关的所有服务，都能实现”。

然而，唐文华的“野心”还远不止如此。目前，他正尝试联合全国的大型二手车交易市场，实现各自智慧平台的互联互通，并最终形成一个全国市场，类似于金交所、联交所。

在采访中，不少业界人士呼吁，作为全国首屈一指的二手车大市，重庆可以先行在税收和临时产权两方面改革，尽早破除制度障碍。

唐文华认为，规范税收是行业发展的先决条件。但规范税收，前提是确定一个合理的税率。“二手车行业属于服务行业，可以按服务性增值税征收，也就是征收利润的2%。”

陈财亮则提出，要实施二手车临时产权登记制度的改革。即二手车被商家收购后，给商品二手车一个编码，这个编码可以用一个临时性号牌来区别，并以这辆车的编码替代号牌进行流通，但不能上路行驶。同时，给流通环节的商家进行临时产权登记。这样可以加快二手车买卖的速度，降低交易成本。据了解，目前天津已经实施类似制度。（李崇婉）

北京最大单体停车场开通

本报讯 据新京报8月1日报道，北京市最大单体停车场五棵松地下停车场开通运营，共有2679个车位。除了“大”，这个停车场还具备智能反向寻车、提前缴费、ETC快速缴费、微信和支付宝缴费及AGV机器人停车体验等“最聪明”的停车功能。

每小时收费6元

7月31日9点10分，北京市交通委主任周正宇在现场宣布，五棵松地下停车场开通运营。

该停车场坐落于五棵松桥东北角，南邻301医院、东北为五棵松体育馆，并由人行通廊与这些区域相连，步行几分钟即可到达。每小时收费6元，和周边地区停车场收费价格持平。

据介绍，五棵松地下停车场工程是北京为缓解301医院与五棵松周边地区交通拥堵及停车难问题，由市政府投资建设的大型公共停车设施，也是北京首次按照政府主导、企业运作的原则，探索公共停车场投资、建设和管理的重要尝试。

“301医院的停车难，周边地区的停车乱由来已久。”北京市停车管理事务中心主任全进说，“只要周末晚上五棵松举办演唱会，或有比赛，周边地区的交通都会异常拥堵。”

五棵松地下停车场启用后，可有效缓解301医院与五棵松周边地区交通拥堵及停车难问题。

设有3处入口

据了解，五棵松地下停车场工程于2012年底开工，总建筑面积约138.3万平方米，总车位2679个。

停车场设有3对进出口，车主可从西四环辅路及复兴路辅路、玉渊潭南路进入停车场，出口均位于停车场北侧，车主出场后可通往西四环、西翠路及玉渊潭南路。

此外，停车场特别设置1条人行通廊，2条车行通廊与301医院地下车库相通。市民还可乘坐扶梯或直梯到达车库负一层，跟随一条有指引标识的坡道直接进入五棵松体育馆。

从7月31日起，该停车场开放一半车位，其余车位根据车流量情况陆续开放。

输入号牌就知车在哪儿

五棵松停车场配置有多种先进的智能化设施。不少人都曾遇到这样的问题，好不容易找到一个停车位，回来取车时却忘了车放在哪儿。为了解决这个问题，公联公司在五棵松停车场针对性地装配了智能反向寻车系统。

记者看到，在停车场的墙壁上悬挂着几部可触控的电子设备。公联公司的工作人员告诉记者：“这就是应用了智能反向寻车系统的自助查询缴费机，主要安装在通道、电梯间等人流量较大区域，目前共设置了十余台”。

记者体验发现，这套智能反向寻车系统步骤简单，车主只需点击“寻车”按钮，输入自己的车牌号，系统就会自动规划出从查询者所在地点到停车区域的步行路线，还能看到停车位编号以及停车监控照片，查询者沿着路线图即可找到自己的车辆。有了这个系统的帮助，记者在两分钟内就找到了要查询的车辆。

五棵松停车场还具备提前缴费、ETC快速缴费、微信和支付宝缴费等智能便民设施，减少因收取现金造成的排队等候时间。

此外，该停车场中还设置有60多个“AGV机器人停车位”。车辆行驶到停车区闸门前，完成号牌识别后，闸门随即开启，由一个带有轮子的智能泊车板自动帮助车辆停泊。工作人员介绍，这种泊车方式可实现高密度停车，节约停车面积。（裴剑飞）

汽车投诉台 奖您百元现金了

如果您在买车、用车、修车的过程中遇到什么不合理、不公平的事情，都可以让我们来帮您！

您报料，我们为您跑腿维权！线索一经采用刊发，奖您百元现金！报料事件见报后，报料人可到平顶山日报传媒集团汽车工作室领取现金。

报料有以下三种渠道——

电话：15603751862

微信公众平台：“鹰城微车市”

邮箱：2271793669@qq.com

