电信、联通"抱团取暖"力推全网通

本月初,由工信部提出 和主导制定的六模全网通终 端标准被国际权威组织GS-MA发布,这是继另一国际 权威组织GCF通过后,全网 通再次获得全球权威组织认

值得注意的是,在三大 运营商中,中国联通和中国 电信是全网通手机终端的主 要推动者,中国移动不仅没 有加入全网通手机终端普及 的行动中,而且还要求,在移 动营业厅内,只能销售其主 推的移动 4G+版本的手机, 对于违规人员将进行处罚, 而对于"不听话"的手机厂 商,甚至要求全面下架其品 牌的手机。

如今,三大运营商之间 关于策略分歧的口水战、挑 衅日渐白热化。



《每日经济新闻》记者注意 到,从6月份开始,一场如何辨别 手机是否为全网通,如何躲过阉 割版全网通套路的舆论风潮由相 关电信运营商掀起。更直接的爆 发点是6月16日河南信阳等地中 国联通、中国电信营业人员走上 街头宣传"拒绝阉割机""认准国 标六模真全网通手机",叫板中国 移动"4G+全网通"

对此,独立电信分析师马继 华在接受记者采访时表示,在中 国移动手机用户数量优势领先情 况下,中国电信、中国联通倡议多 卡六模全网通手机同样有着自己 的利益诉求。在数据流量成为三 大运营商主要收入来源的大背景 下,中国联通、中国电信此举旨在 努力争夺中国移动第二卡槽用

积极的电信和联通

六模全网通手机可实现一部 手机、两个卡槽、三网通用、4G随 意切换,用户可以不受束缚地自 主选择运营商,而移动4G+版本 的手机是手机厂商与中国移动合 作的定制机型,仅限于使用移动 的4G信号,其他运营商SIM卡插 入副卡卡槽只能使用2G流量。

6月25日中午,《每日经济新 闻》记者走访了深圳华强北的几 家中国移动营业厅。在移动营业 厅内,记者看到了包括三星、华 为、OPPO、vivo、金立、酷派、魅族 等多个品牌在内的移动 4G+版本 手机,并且绝大多数机型的价格 和全网通版本的价格一样,不过,

中国移动会给购买4G+版本手机 的用户一部分补贴。

乍听起来,似乎移动4G+版 本手机优惠颇多,但销售人员并 未主动提及,"移动4G+机型"仅 限于使用移动的4G信号,其他运 营商SIM卡插入副卡卡槽只能使 用2G流量。《每日经济新闻》记者 在采访过程中注意到,很多消费 者对于全网通的理解还停留在手 机可以任意选择三大运营商的电 信服务,但对于第二卡槽需要支 持什么网络并不是很清晰。

在三大运营商中,中国联通 和中国电信是全网通手机终端 的主要推动者。早在2015年,就 联合推出了《六模全网通终端白 皮书》。2017年开始,河南、四川 等地中国电信、中国联通分公司 都在合力推动全网通手机的普

而作为三大运营商中的佼佼 者,中国移动却一直都没有加入 推动全网通手机终端普及的行动 中,中国移动终端公司在此前发 布的《2017年中国移动终端发展 策略》中曾强调,2017年中国移动 终端发展的主要策略是努力保持 4G+产品领先优势。

在运营商世界网总编辑康钊 和马继华看来, 六模双网通成为 标准,最大的受益者是消费者。 全网通手机改变了3G时代携网 换手机的状态,用户完全无须担 心自选的运营商电话卡插进去没 办法使用。同时,在产品层面减 少硬件厂商应对各种制式手机的 技术投入,也有利于我国手机厂

商海外战略快速布局。

另外,全网通手机的出货量 也在逐渐增加。根据中国信息通 信研究院发布的《2017年3月国 内手机市场运行分析报告》,3月 份我国4G手机出货量3939.5万 部,全网通手机占比80.8%,全网 通手机成为行业趋势逐渐明朗。

在全网通获得国家政策支持 以及用户青睐的背景下,对移动 而言,其无疑将承受巨大的市场 压力。全网通终端的发展不仅会 进一步削弱其对终端的掌控力 度,而且面对电信、联通不断抢夺 用户,如果移动不能在产品资费、 品牌、内容和服务上更具吸引力, 那么其市场地位可能将被进一步 削弱。

抢夺用户第二卡槽

截至目前,中国移动无论在 业绩方面还是在4G用户数量方 面,仍遥遥领先中国联通和中国 电信。根据近日三大运营商先后 公布的5月份的运营数据显示, 移动累计 4G 用户数达到了 5.83 亿,而联通和电信的4G用户数分 别为1.47亿和1.33亿。移动4G用 户数比其他两家运营商累计 4G 用户数量的两倍还要多。

在第一手机界研究院院长孙 燕飚看来,电信和联通现在大力 推广全网通背后的原因在于移动 占据了大量的4G用户,这让电信 和联通只能在夹缝中生存,现在 大量的手机厂商都开始生产双卡 双待的手机,这对电信和联通来 说是个很好的机会,他们可以抢 夺用户的第二卡槽,而全网通对 三大运营商来说,机会是均等的。

独立电信分析师付亮对此也 发表了自己的看法,他指出,其 实,移动的4G+与联通和电信的 全网通互相叫板,最主要的原因 有两个:一个是为了争夺用户的 第二卡槽,现在越来越多的用户 有办理两个手机号的需求;第二 是争夺流量业务的资费。

事实上,在三大运营商最新 业绩报告中,流量收入已经超过 语音通话和短信等服务,顺利接 棒成为挑起电信运营商收入增长 的大梁。而微信等OTT服务(指 互联网公司越过运营商,发展基 于开放互联网的数据服务业务) 盛行,也促使运营商加速向流量 经营转型。

对此,中国电信、中国联通率 先发力流量经营。今年2月,中 国联通推出了"冰激凌"系列"不 限流量"套餐,随后,中国电信也 推出了"天翼不限量"套餐。

马继华指出,全网通之争, 是近年来三大运营商竞争态势 的延续,联通、电信在和移动竞 争的过程中一直聚焦于用户数、 通话时长和数据流量。双卡用 户打电话用移动,上网用联通、 电信,联通、电信最终慢慢争得 用户基数,这是此次联通和电信 极力推动双卡全网通的策略所 在。上海电信相关人员也对《每 日经济新闻》记者表示,现在是 全业务竞争,各家运营商都是想 方设法保有历史优势,但趋势还 是用户至上。

想提高孩子数学成绩?

快来听听 "高斯数学"公开课

本报讯 昨天,笔者从平顶山日 报社教育中心了解到,7月1日上午 9点和下午3点,该中心联手平顶 山市北清教育,邀请北京高思教育 集团爱教师学院金牌培训师邵聪 推出"高斯数学"公开课,让您见识 不一样的"数学"

据介绍,高斯数学是国内领先 的创新思维数学课程,由人大附中 (中国人民大学附属中学)仁华学 校教研室、北大数学系组成的教研 团队研发而成,历经15年课堂实 践,数百万中小学生学习体验,已 成为数学尖子生的必修课。课程 一直秉承激发学生主动思考的宗 旨,采用多媒体教学,拥有标准化 的课件,利用精妙铺垫、趣味动画, 游戏练习等手段,让数学最易懂, 让学习更高效,让孩子轻松快乐学 好数学,迅速提升思维能力。

高斯数学集两大特色于一身, 拥有完备的知识树教学体系和独 创的搭梯子教学法,让孩子的学习 更系统,更简单。

高斯数学破除各个版本的困 扰,自成体系,在用漫画故事引入 课内教学的基础上,将小学阶段 258个知识点,按照7条主线,精心 绘制成7棵知识树,每棵知识树的 树叶代表一讲内容,每讲知识有条 理地上下贯穿,按前后顺序展示知 识衔接关系,非常清晰,可以让孩 子清楚地看到自己处在哪个学习 阶段

搭梯子教学法致力于让数学 最易懂,让学习更高效,会将复杂 的问题拆分成有梯度的简单问题, 给学生一级一级地搭好梯子,让学 生能够通过自己的努力,解决问 题。比如数学有很多公式,老师不 会先讲公式,再套公式去做题,而 是带着学生,一步一步推导出公式 是怎么来的,让孩子既有成就感, 又掌握了知识。

专家简介:邵聪,北京高思教 育集团爱教师学院金牌培训师, "数学解题能力展示"优秀教练员, 高思教育新浪五星金牌教师参赛指 导,小学数学五星级教师,在高思教 育集团爱教师学院培训至今,所培 训教师超过千人,所指导教师荣获 2016年新浪五星金牌教师称号。

活动时间:7月1日(周六)上午 9:00、下午3:00;活动地点:平顶山 日报社一楼会议室;报名要求:全市 三、四、五年级学生,需家长陪同参 加(报名即送平顶山星美国际影城 提供的电影票一张);咨询电话: 4973519,4973585,7053816

(王建党)

小广告 大市场 小投入 高回报

广 告 热 线 : 13523260997 13183330295 地址:市区建设路西段268号(鹰城广场对面)

A商务资讯

1986

金融资讯

房产抵押贷款 15837500217

股票免息配资

电话:18837519993

●股票配资 2297966 ●承 兑 贴 现 15737571797

公司专业股票配资 13733903785(千田大厦九楼)

老詹论股•推荐股票 微信:13017551666 QQ:2656183188

律师服务

●樊 律 师 18737553763 ●夏龙调查公司 13849569960

工商代理 ●公司注册、代账 18737535133



本栏目在微信公 众平台同步刊登 微信公众号: ycqueqiaohui

B招聘资讯

招聘

工商银行子公司 工银安盛招

业务员、业务经理,待遇好 收入高,五险一金,周末 双休。咨询:13837582086 大刀职业卫生检测评价、环境 计分评价、安全评价、化学化 验技术人员 13939965888

●聘管理干部5千~2万15037536390

会计培训

立信会计^{中级会计师4月} 5日开课、分白班 晚班、周末班13781866138 多来教育等計证 实操班常 小班教学,7月8日初级会计开课3388578

招生 ●求真英语速提成绩 18537519810

电工焊工增温 市电讯职业学校。电话:2963913

D房产资讯

出售

售房公园三室 183㎡ 售房 毛坯 17737569369

售建业桂园一楼带院气暖证全

转让

公司厂地转让 场地42亩,商铺60间,办公室 60间,生产车间1000㎡,仓库 500㎡,转让费3500万元。 李先生 13733913838 地址:平安大道西段陆顺建材城附近

开锁换锁

●张 氏 开 锁 行 2222110

- 设计印刷
- ●要印刷找龙发8861818 ●做画册找天一8985888

老年公寓

- ●阳光老年护理 13937583730
- ●康乐居老年公寓13937585159

心理咨询

●大诚心理咨询13937507536

汽车服务 ●出租5-60座客车15136902666

特色美食

●鷹城名吃-四不腻猪蹄3413983

即听器

●耳聋请配助听器 13087062226

景观绿化

● 专做楼顶花园后期养护18803759991

生活服务

亲子鉴定13137525230

●中央空调,家电快修3881111

友情提示:使用本栏目信息请核对双 方有效证件,投资汇款请谨慎。本栏