

中原银行平顶山分行向市民分发爱心土豆

□记者 张骞

本报讯 昨天上午,记者来到市区中兴路湛河桥南西侧的中原银行平顶山分行营业部。一进营业部大厅,只见一大袋土豆放在右侧地面上,旁边的木台上则摆放着用塑料袋分装好的土豆,每袋有五六个。工作人员介绍,这是向市民免费发放的爱心土豆。

爱心土豆有来头,不仅向市

民免费发放,而且爱心土豆来自滞销的土豆种植户。中原银行平顶山分行营业部零售主管马莹莹告诉记者,近日,中原银行平顶山分行工作人员到附近的湛南路早市等地方宣传业务,发现在湛南路早市摆摊卖土豆的张先生一脸愁容。原来,他家种了两亩多土豆,虽然丰收,却发生滞销现象,这可急坏了他。但是,又不能眼睁睁看着土豆坏在地里,张先生

只好用三轮车装上一车土豆,来到早市卖一点是一点。

工作人员本来是宣传银行业务,却动了恻隐之心,回来向领导汇报。中原银行平顶山分行领导决定,发挥银行的担当精神,勇于承担社会责任,向菜农献爱心,买下了张先生2000公斤土豆。

6月20日,张先生的三轮车满载着土豆,开到中原银行平顶山分行营业部,见到银行工作人

员时满怀感激。

马莹莹告诉记者,凡来中原银行平顶山分行营业部的市民,无论是否办理业务,均可领取土豆一份。

昨天上午,记者采访时,在湛鱼台居住的王女士刚刚在营业部办理了理财业务,她拎着一袋土豆说:“今天中午要为高考过了一本分数线儿子做土豆烧排骨。”★

建行河南省分行 百亿元支持小微企业

本报讯 近日,建行河南省分行开展“支持小微企业万户百亿活动”。河南省金融办主任孙新雷在发布会上指出,此次活动是金融支持小微企业的大事,是践行普惠金融的实事。省银监局副局长张宗俊在会上表示,此次活动标志着建设银行在服务小微、助力双创领域的持续完善和创新,也标志着国有大型银行金融服务主导性作用进一步增强。

建行河南省分行相关负责人介绍,“小微快贷”是建行为加强小微企业服务能力,突破传统线下融资模式,运用互联网思维,打造了安全、便捷、合规、值得信赖的互联网融资平台。该平台通过分析企业及企业主在建设银行的房贷信息、涉税信息、金融资产及结算数据等各项数据,批量挖掘潜在客户并预测意向授信额度,可进一步改善小微企业融资流程体验,实现全流程网络系统化操作。客户只需通过网银、网站、善融商务、手机银行、智能自动柜员机等渠道,即可享受“网上贷款申请、网上贷款审批、网上签约支用”的全流程网上融资服务。

近年来,建行河南省分行积极履行国有银行社会责任。截至2016年底,该行小微企业贷款余额436亿元,当年新增52.76亿元,连年完成“三个不低于”监管要求。为适应小微企业“短、小、频、急”的融资需求,扶持更多的小微企业成长壮大,该行决定开展“支持小微企业万户百亿活动”,计划在3年时间里支持小微企业6万家,发放“小微快贷”300亿元。(黎磊 张骞)

中国金融创新论坛举行 工行蝉联 “最佳金融创新奖”

本报讯 近日,由《银行家》杂志、中国社会科学院金融研究所金融产品中心、中央财经大学中国互联网经济研究院共同主办的2017中国金融创新论坛暨中国金融创新奖颁奖典礼在京举行。中国工商银行本年度蝉联“最佳金融创新奖”奖项。

中国金融创新奖评选活动由《银行家》杂志社发起,至今已连续举办九届,重点评选出当期国内金融领域中最具创新活力的机构和产品,自开设以来,得到了国内金融机构的高度关注和广泛参与,品牌影响力深植人心。本届金融创新奖评选共设置有“最佳金融创新奖”“十佳互联网金融创新奖”“十佳财富管理创新奖”等奖项。其中,“最佳金融创新奖”奖项旨在评选创新机制健全、创新效果显著,并得到业界广泛认可的金融机构。

近年来,工商银行持续完善产品创新体制机制,大力强化产品创新的统筹规划和整合创新,不断提升产品创新的质量效率,集中开展大零售、大资管、公司金融、互联网金融、跨境金融等重点领域创新研发,整合提升支付、融资、财富管理等重点产品线的竞争能力,以客户为中心加强客户体验和创意征集,围绕创新创效加强产品运营分析和产品推广支持,积极探索应用大数据、区块链、人工智能等金融科技,有效助推了全行实施经营转型,并在金融同业当中树立了产品创新的标杆和典范。(王水记)

零首付、零利息,理赔最快60秒到账 大河·保易车险上线

□记者 张骞

本报讯 为了更好地满足客户多样化需求,近日,大河金服与众安保险、平安保险联合推出的保易车险达成战略合作,大河·保易车险于6月22日在大河金服官网正式上线。

大河金服保险业务始于车险,但不止于车险

从车主们必须要买的交强险,再到车主自愿投保的商业险基本险和附加险,车险险种足有几十种,每种车险都有自己的作用。目前,越来越多的车主选择为自己的爱车购买多种车险,从而更好地保障爱车。

此次大河·保易车险依托强大的用户平台和大河金服大数据资源,借力保易车险的精益服务、互联网基因,将为传统车险行业带来更多变革的可能。大河·保易车险将联合保易车险,依托互联网大数据资源,以技术创新为驱动,利用其轻型的业务模式和以提升客户体验为天然使命的基因,致力于为客户带来更多“轻省,轻快,轻松”的差异化车险体验和更细领域的服务体验的提升,并拓宽车险创新生态链。未来,大河金服将与保易车险深度融合,直击用户痛点,为大河金服用户提供更加

致、多维的服务体验。

始于车险,但不止于车险。为了更好地满足客户多样化需求,大河金服将在未来推出意外险、健康险、财险等多种险种,敬请期待。

平台会员购车险享福利

保易车险是由众安保险、平安保险联合推出的国内首个互联网车险品牌。这是国内首个以O2O合作共保模式推出的互联网

车险,也是国内车险费改后首个“互联网+”样本。该产品最大特点为大河·保易车险支持零首付、零利息,享受灵活分期。

保易车险的所有理赔服务全部由平安保险提供。无差别服务,全国通赔,确保顶级客户体验。赔款极速到账;5万元以下赔款结案60秒到账;简单快赔:先赔付再修车,报案赔款3天到账;电话直赔:三步到账,一个电话轻松搞定,可直接拨打400-999-

9595在线理赔;即日起至6月30日,凡通过大河金服平台注册购买保易车险的会员,可享受专享福利;车险购买流程:注册大河金服账号——登录账户——电脑端、手机端首页点击“大河车险”——输入投保地、车牌号获取报价——选择投保方案——确认订单——支付完成(投保过程3-5分钟)。

详情请咨询大河金服平顶山服务部:17337502803、17737080500。



建行悦生活:您身边的缴费平台

本报讯 6月17日,代收电费项目在建行平顶山分行成功上线。至此,建行实现了柜面、自助设备、网上银行、手机银行和微信银行等全渠道覆盖代收电费,也标志着建行悦生活平台再添新功能。

目前,建行手机银行悦生活平台可为客户提供以下缴费功能:全国话费充值、全国手机流量充值、电费、手机话费、固话话费、宽带光纤、物业费、有线电视、彩票站点缴费。

建行手机银行悦生活平台除

为客户提供缴费服务外,还可为客户提供其他便民服务:汽车服务功能,可跨省现场交罚款、路桥费、交通违章代办、租车等;商旅出行服务,可提供代订飞机票、火车票、汽车片、景点门票、酒店预订等服务;餐饮娱乐服务,可提供

彩票、电影票、娱乐平台会员充值、Q币充值等;教育服务,代缴学杂费、校园卡充值、幼儿园缴费;保险医疗服务,包括医院挂号、保险续费、建信保险、代缴养老金、银医服务等。

(黎磊 张骞)

平煤神马集团社保一卡通竞标 工行平顶山分行笑到最后

本报讯 中国平煤神马集团是一家能源化工为主导的国有特大型企业集团,近日,该集团近20万在职和离退休人员社保一卡通项目招标一经发布,即刻成为当地各家商业银行关注的焦点和热点。

自招标公告发布至正式竞标仅有短短10天时间,为了在有限的时间里做好、做细准备工作,工行平顶山分行第一时间成立了以行长为组长,副行长为副组长,个人金融业务部、办公

室、财务会计部、机构业务部、银行卡部、电子银行部等部门为成员的领导小组,联动机制随即启动。

方略既定、目标已明,该行各个层级和部门分头行动,对承接项目履行合同所具备的设备和专业技术能力、研发能力、生产运行现状、网络安全保障等进行沟通、宣传和营销。个人金融业务部作为参加竞标响应文件制作的牵头部门,从接到分工的第一天就落实到人,开始了为期10天日以继

夜的资料收集、内容撰写等具体工作。该部门相关人员详细依照招标公告字斟句酌进行解读,按要求进行报名和相关资料的准备。在各部门的配合下将所需内容一一收集、扫描影印、归纳成册。为了使该行提供的竞标资料符合要求,避免细小的失误导致功亏一篑,在撰写整理过程中还多次与招标办的人员进行沟通请教,并经相关领导和部门多次讨论、易稿,几乎每天晚上都加班到10点左右。端午节放假期间正赶

上最后定稿盖章的关键环节,个人金融业务部的人员放弃休息持续加班,100多页的文稿一页页反复核对,确保万无一失。放假期间,为了如期完成工作进度,办公室负责人用印的两位同志坚守岗位,利用一天的时间,认真细致地严格按流程加盖429枚印章。

6月1日是参加竞标的关键日子,经过各个环节的严密审查及角逐,工行平顶山分行以绝对优势胜出,成为平煤神马集团社保一卡通项目的承办方。(王水记 张骞)