

通话漫游费都要取消了

手机上网何时取消漫游费?

从今年10月1日起,国内三大运营商将集体取消国内长途漫游费。以后不再有本地、外地长途之分。与此同时,欧盟在6月15日宣布,在欧盟境内,用户离开本国前往其他27国,手机通话、发短信、上网都将是统一价。

两条消息引发国内网友关注,不少人关注的点在于,欧盟手机上网费用也实现了境内的统一。换言之,在欧盟上网不分区内区间。国内网友热议,手机通话漫游费即将取消,在生活中越来越重要的上网流量费依然区分本地和全国。三大运营商这样区分的原因是什么,未来有没有可能实现全国流量费统一?

本地流量用不完,全国流量不够用

“本地流量用不完,全国流量不够用”是很多去外地出差、旅游用户的真实写照。

中国移动用户张峰(化名)在微博表示,这个月还没出省,国内流量就没了,省内流量才开始用。北京的王伟(化名)也遇到了类似的问题,他告诉新京报记者,这个月他没有出过北京,平时在公司和家的时候都是连接Wi-Fi,但他登录中国移动客户端后发现,500MB国内流量已经用完。

6月19日,新京报记者分别联系中国联通、中国移动、中国电信客服,对方均表示“本地流量和全国流量很早就有了”。由于一些用户平常不出差,使用本地流量比较实惠。

据记者了解,目前三家运营商均提供了流量包服务,其中除了全国通用流量包外,还有数量众多的本地流量服务。其中北京移动的基础流量包是全国1GB50元,流量超出部分都是1MB0.29元。

另外两家,北京联通本地流量1GB30元,全国流量1GB50元,超出部分则统一1MB0.27元。中国电信的客服称,目前套餐外流量包是按周计算,1周18元1GB的本地流量以及1周20元1GB的全国流量;超出部分统一按0.3元1MB收费。三家运营商客服提示,本地流量用户出省可购买全国流量或者使用当月加油包,加油包的剩余流量并不会结转到下月。

对于网友关心的一个账户中拥有本地流量与全国流量,赠送流量与套餐流量如何划扣问题?中国联通客服向新京报记者解释,如果用户在本地上网,流量划扣的顺序是先本地流量,再到全



国流量;先赠送流量再到套餐流量。中国电信客服称,用户在本地优先使用本地流量,之后再消费全国流量。

至于未来国内流量费用是否会统一,运营商客服均回应目前没有这个计划。

为何要区分本地流量和全国流量?

资深分析师@通信老柳在新浪微博上表示,各地方流量费不同是运营商因地制宜搞经营发展的需要。3G、4G刚推出的时候,运营商采用的都是统一价,但这样的套餐有个问题,就是资费水平偏高。比如在北京、上海、广州这些发达地区,居民的收入水平高,这样的套餐基本可以承受,但一些中西部经济欠发达地区,这些套餐在当地就很难推动。

通信专家康钊告诉记者,流量分全国流量和本地流量,是方便不同省公司、地市分公司结算。“比如北京移动的用户去山东上网,借用了山东移动的基站、互联网关口,北京移动为这个用户向山东移动支付费用”。

不过,IT分析师付亮认为,从用户角度看,全国移动是一家,中国联通也是,用户不清楚山东移动和北京移动之间是否要结算,也无须知道,内部结算并没有提供服务,不应该增

流量费有望实现全国统一价吗?

电信专家马继华告诉记者,全国各地经济发展水平、网络环境不同,全国统一定价有一定难度。运营商每个省的分公司都有独立的法人,需要接受总公司的考核。

马继华表示,取消区域分割是必然的,统一价格是大趋势。到5G的时候,会很快变成现实。康钊认为流量费能否实现全国统一价,取决于主管部门的意见,如果取消省公司之间相互结算流量费用,是可以实现流量统一资费。

业内有分析指出,随着提速降费进一步推进,集团推出的全国性套餐、流量包价格降到足够低的时候,满足大部分区域用户的承受能力,自然会削弱区域套餐的竞争力,用户自然会向全国套餐逐步迁移。

背景:流量业务成运营商主收入

2016年上半年,三大运营商财报显示,各家的上网流量同比增长都超过100%,移动上网流量收入首次超过传统业务,跃升为运营商第一大收入来源。

工信部的数据显示,同期我国移动数据收入占电信业务收入的

比例,由2015年底的28%快速提升至34%,首次超越移动语音成为电信业中占比最大的业务,行业全面步入以流量为主导的发展阶段。

运营商语音、短信收入直线下滑,再加上响应提速降费号召,取消长途漫游费,势必会对运营商的收入产生一定影响。中国联通2016年度业绩记者会上,中国联通董事长兼首席执行官王晓初预计,漫游费取消后将对中国联通每季度收入影响158亿元,但由于消费者使用率会因此上升,故难以计算对盈利的影响。

工信部预测,未来三年,国内人均流量将增长6倍,达到人均2GB/月水平。因此,未来两三年将是国内流量经营的黄金期。为了在流量经营的黄金时期抢占先机,三大运营商相继在不同地区推出无限流量卡、无限流量套餐。

只不过这和理想中无限流量还有一定差距,在超出一定流量后,都会限制上网速度,这也招致了很多用户的不满,有用户认为商家涉嫌虚假宣传,误导消费者。以中国移动为例,其在5月推出“任我用”188元套餐的资费说明显示,“客户全月国内流量达到12GB后网速将降至不高于1Mbps,当月全部流量使用达到50GB后,停止上网功能,次月自动恢复。”(马婧)

新款手机被曝仅卖出5台

格力回应称已卖出数千台

本报讯 在格力手机试水两年后,近日一款名为“格力色界”的5.5英寸新机悄悄上架格力商城,定价3200元,这也是该款手机首次进行正式销售。格力手机自其诞生就伴随争议,该款产品,也引发了业界热议。

在其正式销售后的几天时间里,一条消息称售价3200元的格力手机色界,官网上仅售出5台。一时间,该消息被各媒体广泛转载和解读。

6月18日,格力电器内部人士在接受《证券日报》记者采访时表示上述手机销量“已超数千台”。记者了解到,此次5.5英寸的新品手机格力色界只在格力官方商城和明珠自媒体商城销售,此后将视产能情况,陆续铺进其他渠道销售。

“格力手机目前销量不大与产能以及渠道并未全部推进有关,格力正在建设手机销售渠道,届时格力手机销量将有一个质的提升。”格力内部人士透露。(贾丽)

手机厂商争开实体店

本报讯 “目前所开的小米店都是赚钱的,但如何选得好的商场位置以及提高商场的销售效率,都是很有讲究的”。近日,在广东东莞一家小米实体店的“爆米花”活动上,小米总裁林斌表示,今年小米要新开200家店,三年要开1000家店。同时,林斌预测,未来电商线上线下价格将会一致,而线上线下的消费者会出现重叠。业内人士表示,随着国内手机市场竞争加剧,手机电商竞争延伸到实体店,为争夺更多的消费者,包括小米、oppo等手机厂商纷纷埋头开店。但手机厂商开店,将面临找好的店铺位置、如何提高销售效率等诸多挑战。

据了解,目前不少消费者喜欢网购,都是因为网上的价格比实体店相便要便宜一些。对此,林斌表示,随着手机电商竞争延伸到线下,实体店的目的并非为了赚钱,而更多是为了展示产品,为了让消费者能真正正体验产品。有消费者表示,自己经常是先去实体店体验产品,回到家里再从网上购买。对此,林斌表示,包括手机等众多商品线上线下价格都会一样,消费者不管在线上购买还是线下购买都一样,而目前小米产品价格已经完全一样。同时,林斌表示,未来线上线下消费者重叠会越来越多,因此在价格趋同的发展趋势下,如何提高实体店的水平也是手机品牌提高市场占有率的一个重要手段。(广报)

<p>小广告 大市场 小投入 高回报</p> <h1>分类广告</h1> <p>第1980期</p> <p>广告热线: 13523260997 13183330295</p> <p>地址: 市区建设路西段268号(鹰城广场对面)</p>		<p>本栏目在微信公众平台同步刊登</p> <p>微信公众平台: ycqueqiaohui</p>		<h3>房产抵押贷款</h3> <p>15837500217</p> <h3>股票免息配资</h3> <p>电话: 18837519993</p> <h3>公司专业股票配资</h3> <p>13733903785(千田大厦九楼)</p> <h3>老詹论股·推荐股票</h3> <p>微信: 13017551666 QQ: 2656183188</p>		<h3>会计培训</h3> <p>多来教育 会计证 实操班常年招生, 随到随学, 小班教学 3388578</p> <p>立信会计 中级会计师4月5日开课, 分白班晚班, 周末班 13781866138</p>		<h3>心理咨询</h3> <p>●大诚心理咨询 13937507536</p> <h3>助听器</h3> <p>●耳聾请配助听器 13087062226</p> <h3>景观绿化</h3> <p>●专做楼顶花园后期养护 18803759991</p> <h3>汽车服务</h3> <p>●出租5-60座客车 15136902666</p> <h3>特色美食</h3> <p>●鹰城名吃-四不腻猪蹄 3413983</p> <h3>生活服务</h3> <p>●亲子鉴定 13137525230</p> <p>●中央空调, 家电维修 3881111</p>	
<h3>A 招聘资讯</h3> <p>招聘</p> <p>工商银行子公司 工银安盛招 业务员、业务经理, 待遇好, 收入高, 五险一金, 周末双休。咨询: 13837582086</p>		<h3>房屋出租</h3> <p>建设路西段中央花园建宏国际写字楼10楼, 面积200m²。电话: 13783210001</p> <h3>房屋出售</h3> <p>公园三室 183m² 毛坯 17737569369</p> <p>售房 建业桂园一楼带院气暖证全有车位 140m² 13303759968</p>		<h3>C 商务资讯</h3> <p>工商代理</p> <p>●公司注册、代账 18737535133</p> <p>律师服务</p> <p>●樊律师 18737553763</p> <p>●夏龙调查公司 13849569960</p> <p>金融资讯</p> <p>●股票配资 2297966</p> <p>●承兑贴现 15737571797</p>		<h3>E 生活资讯</h3> <p>开锁换锁</p> <p>●张氏开锁行 2222110</p> <p>设计印刷</p> <p>●要印刷找龙发 8861818</p> <p>●做画册找天一 8985888</p> <p>老年公寓</p> <p>●阳光老年护理 13937583730</p> <p>●康乐居老年公寓 13937585159</p>		<h3>D 教育资讯</h3> <p>招生</p> <p>●求真英语速提成绩 18537519810</p> <p>电工焊工 培训考证 市电业职业学校。电话: 2963913</p>	

友情提示: 使用本栏目信息请核对双方有效证件, 投资汇款请谨慎。本栏目信息不作为承担法律责任的依据。