

“赢在中原”理财大赛选手展示

本报讯 近日,笔者从中原证券平顶山新华路营业部获悉,近期陆续展示中原证券“赢在中原”实盘理财竞技大赛的选手情况。本次竞技大赛分为“5万-50万元”和“50万元以上”两个组,每期各展示3名选手情况。

参赛组别:5万-50万元

选手昵称:韭菜花
月收益率:75.06%
账户类型:普通账户+信用账户
持仓股票:北新建材 4100股 新华保险 1400股 理工环科 1000股

选手昵称:mlnhz

月收益率:60.57%
账户类型:普通账户
持仓股票:长城电工 1000股 飞利达

1600股 安奈尔 200股 江苏雷利 100股 陆科电子 300股

选手昵称:疯狂的晓强

总收益率:57.56%
账户类型:普通账户
持仓股票:TCL集团 4100股

参赛组别:50万元以上

选手昵称:ylyunxia
总收益率:22.44%
账户类型:普通账户
持仓股票:洛阳玻璃 65000股 银亿股份 6200股 华脉科技 1000股

选手昵称:知行合一

总收益率:22.26%
账户类型:普通账户+信用账户

持仓股票:山西汾酒 63000股

选手昵称:YL良

总收益率:16.22%
账户类型:普通账户
持仓股票:黄河旋风 46040股 绵石投资 8800股 达华智能 8000股

投资者可通过中原证券网(www.ccnew.com)大赛专区、财富中原微服务微信平台(微信号:ccscsfzy)直接报名参赛,并可查询赛况、关注选手了解高手操作思路、定制参赛高手的实时操盘信息等。大赛热线电话中原证券平顶山新华路营业部 0375-7695062。(李雅卓 牛哲)

(以上信息仅供参考,不作为操作依据。股市有风险,入市需谨慎。)

CCSC 中原证券

中国人寿:

“康悦”相伴 健康无忧

本报讯 近日,笔者从中国人寿平顶山分公司获悉,中国人寿隆重推出“康悦医疗保险”,该保险的投保年龄范围为出生28天-60周岁,是中国人寿历史上首款全额报销社保外费用的医疗产品。既保住院又保门诊,既保公费又保自费,既保普通又保特需。社保管的,康悦医疗管的更多更到位;社保不管的,康悦医疗也都管,可以补充大病险基础上的不足。

康悦医疗保险具备四大特色:1.保障全,无论什么疾病住院都管;2.保障久,首款可以续保至80周岁的住院医疗费用报销产品,顺应市场需求,续保年龄增长至80周岁,续保后没有等待期;3.保障高,首款可报销上百万医疗费用的健康险产品,A款累计保额最高300万,B款累计最高500万元。合同约定的医疗费用给付比例为100%;4.保费低,首款保费杠杆极具吸引力的产品,30岁男性有社保,投保A款,首次交费314元,年度最高保障为60万元。

投保后,意外伤害或合同生效60日后,在二级以上医院住院,住院医疗费用保险金包括药品费、住院手术费、床位费、膳食费和其他如化验、护理费用等。康悦A款的一年限额是60万元,康悦B款的一年限额是100万元;在二级以上医院以门诊方式接受恶性肿瘤放射治疗、恶性肿瘤静脉注射化学治疗、血液透析、腹膜透析或肾移植术后抗排斥治疗,门诊费用按照合同约定报销。康悦A款的一年限额20万元,康悦B款的一年限额50万元。

本合同约定的医疗费用给付比例为100%;如果被保险人以有社会基本医疗保险身份投保,但未以社会基本医疗保险身份就诊或者结算的,给付比例为60%。

另外合同约定的年度免赔额为1万元,例如王女士投保康悦A,累计发生医药费10万元,社保报销6万元,剩余4万元,扣减1万元免赔付,剩余3万元100%报销。

(牛哲 孙涛)



人保财险服务考生家长

6月7日上午,市区曙光街中段市十四中考点前,中国人民财产保险股份有限公司平顶山分公司工作人员给考生家长送上了瓶装水,该公司在此考点设立服务台,无偿帮助考生家长,为大家提供免费瓶装水和休闲椅,得到了家长的好评。本报记者 张鹏 摄

加大业务转型力度 深耕实体经济以实现客户增值 ——访中原证券股份有限公司平顶山分公司总经理文义尧

6月7日下午,笔者来到位于中兴路桥西侧原长安宾馆一层的中原证券股份有限公司平顶山分公司(以下简称中原证券平顶山分公司)新址,近1200平方米的营业厅内,无论地面还是柜台、座椅都干净整洁,大厅一侧的指示牌以及业务介绍清晰明了,前来办理业务的市民络绎不绝,负责接待的工作人员更是积极热情。

据了解,中原证券股份有限公司(以下简称中原证券)是第一家入驻鹰城的证券公司,前身是河南证券平顶山中兴南路证券交易营业部,于2002年11月8日更名为中原证券股份有限公司平顶山中兴南路证券营业部,于2015年6月30日正式更名为中原证券平顶山分公司。今年五一期间,分公司搬至中兴路桥西侧原长安宾馆一楼,能同时容纳数百名客户进行现场交易。

如今,中原证券在市区有三家营业网点,分别是中原证券平顶山分公司和新华路证券营业部、凌云路证券营业部,汝州和舞钢各有一个证券营业部,另外宝丰和叶县的证券营业部正在筹建,是一家深受投资者信赖的证券公司。那么公司成立15年以来,是如何紧紧围绕服务实体经济、不断转型升级,走出一条由小到大、由弱渐强的发展之路的?近日,笔者对中原证券平顶山分公司总经理文义尧



在中原证券平顶山分公司总服务台前,工作人员在为客户办理业务。

进行了采访。

笔者:公司成立以来,取得了哪些成绩?

文义尧:2012年以来,中原证券先后实现了香港上市、香港增发和A股上市,成为“金融豫军”的代表性企业之一。2014年和2015年度连续两年受到河南省委、省政府通报嘉奖;在2015年和2016年证监会组织的证券公司分类评价中,公司连续两年被评为A类券商。

今年5月31日,中原证券与河南日报报业集团战略合作签约仪式在郑州成功举行,双方将探索“媒体+金融”融合发展模式,联袂打造中原地区兼具影响力、传播力、公信力的财经金融综合服务平台。



中原证券平顶山分公司总经理文义尧在接受采访。

截至目前,公司子公司中原股权交易中心共有挂牌企业1246家,其中交易板企业52家,展示板企业1194家,覆盖全省18个省市的133个县(市、区)。

笔者:中原证券提出要依托互联网打通“六位一体”全产业链,继续深耕实体经济,不断加大对社会的贡献力度。在具体的实际经营和服务中,是如何体现的?

文义尧:“六位一体”是指:公司子公司中原股权交易中心筛选出符合条件的中小企业在股权中心挂牌、融资;对挂牌的优秀中小企业,中原证券直投子公司以股权或债权对其投资;直投子公司进入后,中原证券推荐该企

业挂牌新三板;条件成熟时为企业提供新三板做市及融资服务;企业符合转板条件后,保荐企业到国内中小板、创业板或香港主板、创业板上市;企业上市后有资金需求,公司提供再融资或股权质押融资服务,以及并购重组等财务顾问服务,从而形成一个为企业提供全面资本市场服务的全产业链。

如今,传统通道模式已到尽头,促使我们加快推进经纪业务从通道式服务向增值性服务转型。服务功能上,将从“通道业务为主”向“综合金融服务”转变;经营模式上,将向互联网化、移动化发展;业务模式上,将从以“牌照为中心”向“客户为中心”转型。

笔者:公司目前的业务创新有哪些?今后的发展定位如何?

文义尧:公司依托互联网加快打通“六位一体”全产业链。通过“财升网”和手机APP“中原财升宝”两大基础平台,将包括直接投资、四板、新三板、做市、IPO和再融资等在内的各项业务线上化,除了基本的展示功能,更主要的是做到信息和客户等资源的共享。客户通过平台了解信息后随时联系参与。由于“六位一体”全产业链的核心是为客户提供综合资本市场服务,已得到不少企业认可。公司发展定位也正在由传统的投融资通道服务向财富管理、综合金融服务转变。

(牛哲/文 本报记者李英平/图)