大河金服平顶山分享会又来了

明天上午9点不见不散

□记者 张骞

本报讯 明天上午9点，大河金服平顶山分享会将如约举行，大河金服总经理许晓彬、大河报金融部主编兼大河金服监事长朱岩将莅临鹰城，传授理财知识，分享理财经验，让您学会科学理财，让您的财富理性增值。来到现场，就有礼品相送。

据介绍，大河金服是中原地区影响力最大的主流新闻媒体大河报社（大河传媒有限公司）与国企共同出资成立的一家致力普惠金融、服务大众理财的专业化综合财富管理平台，以“安全、规范”为核心理念，以“让百姓放心理财”为企业愿景，专注于低风险、稳健型的标准化金融产品采购销售。大河金服与河南郑投、浙江金融资产交易中心、南京金融资产交易中心、天津金融资产交易所等金融机构合作，为投资人甄选优质、多元的理财产品。

今年，豫东蒜薹滞销，为了帮助菜农，大河金服伸出援手，在全省开展免费送蒜薹活动。本次来参加分享会的市民均可免费领取1.5公斤蒜薹。根据市民投资金额，大河金服还将送出有机小米、绿豆和精美的内蒙古编织品。投资金额2000元起步，没有上限。

但凡对理财有兴趣的市民都可前来倾听。因大河金服须从郑州送礼品至平顶山，有意向参加分享会的市民请电话预约，以便工作人员申请礼品。大河金服平顶山地区预约咨询服务热线：17337502803、17737080500。分享会地址：市区建设路西段268号院平顶山日报社院内。

温馨提示：理财非存款，投资须谨慎。

大河金服二维码

特别的爱 给特别的你

5月15日下午，中原银行平顶山新城区支行在营业大厅里举行了一场“特别的爱给特别的你”的母亲节专题活动。

据介绍，来自平顶山秋含艺术学校新城分校的30多名孩子参加了美术、朗诵、手工等项目的展示，并现场向自己的妈妈表达了感恩之情。现场气氛温馨感人，不少妈妈听到孩子的祝福激动得当场落泪。最后，评委老师对孩子们的临场发挥进行了打分和点评，评出了一、二、三等奖共6名。

本报记者 张鹏 摄

磁条银行卡淘汰后别一扔了之

□记者 张骞

本报讯 为安全考虑，5月1日起，银行全面关停芯片磁条复合卡的磁条交易。尽管各大银行没有为磁条卡的关停设置时间表，但银行业人士还是建议客户淘汰掉自己的磁条卡。银行人士提醒，淘汰掉的磁条卡千万别乱扔。

昨天上午，工行平顶山分行卡部有关人士告诉记者，不可乱扔磁条卡，磁条卡中包含重要账户信息，淘汰后要谨慎处理，防止被恶意使用。一些不法分子甚至出价上百元收购淘汰卡，银行卡落到他们手中，就可能被用来逃税、避债和诈骗。一些不法分子利用“淘汰”的银行卡在网店刷信用，空买空卖，留下虚假的好评，还有不法分子利用它们进行虚假消费套取现金，进行洗钱，甚至进行逃税、诈骗、避债。若卡被用作违法犯罪，原卡主可能受牵连。因此，一定要处理好自己的银行卡，不要让未销户或消磁的银行卡离开自己而受到牵连。

另外，有的银行发行的信用卡没有交易密码，任意输入6位数字即可完成交易，银行根据交易单据确认消费。这样的信用卡若是磁条卡，更换后必须销毁。

工作人员表示，对于“退休”的银行卡，最好进行销户处理，这样可以断掉卡片账户的基本功能。对于没有销户的银行卡，也可以采用破坏磁条的方法进行消磁。比如在磁条上打洞或者剪掉磁条的一角。

工行全力支持一带一路项目建设

本报讯 5月11日，国务院新闻办公室举行银行业支持“一带一路”举措成效发布会。中国工商银行副行长张红力在会上介绍，该行是中国最大的商业银行，也是一家全球领先的大银行，拥有优质的客户基础、多元的业务结构、强劲的创新能力和市场竞争力。工商银行为“一带一路”建设和中资企业走出去提供全方位、综合化金融服务。

张红力指出，在促进“一带一路”资金融通方面，工商银行是全面支持、深度参与的。截至2017年第一季度末，该行已累计支持“一带一路”沿线项目212个，承贷金额674亿美元，业务遍及亚非欧48个国家和地区，涵盖电力、交通、油气、矿产、电信、机械、园区建设、农业等行业，同时还拥有3372亿美元的项目储备。

张红力表示，工商银行将坚持开拓创新、扎实践行，为“一带一路”提供长期的、可持续的综合化金融支持，成为中外企业参与“一带一路”建设的重要金融合作伙伴。（王水记）

工行推出国内首张3D打印定制信用卡

本报讯 5月10日，在母亲节来临之际，中国工商银行与孩子王公司在南京正式发布工银孩子王Baby信用卡。据悉，首批工银孩子王Baby信用卡持卡人将可以通过3D打印宝宝的手脚纹定制卡面，这也是业内首张应用3D打印定制的信用卡。

据介绍，工银孩子王Baby信用卡旨在通过安全、优惠、便利的服务体验，让母亲们温馨陪伴孩子度过健康快乐的童年。该卡除了可以进行卡面定制外，还为妈妈们提供一系列贴心的专属权益。比如，持卡人可以享受1288元购买原价2188元游乐年卡，400元购买原价500元的12次游乐园计次卡，购买孩子王指定产品享受九五折优惠。同时，工商银行将免费赠送持卡人账户安全险，提供信用卡积分当钱花、爱购促销活动等。此外，持卡人还有机会享受低至六折的美中宜和妇儿医院产检及分娩套餐、八五折瑞尔齿科常规治疗等一系列优质医疗服务。客户可通过工商银行柜台、官网、手机银行、工银信用卡官方微信公众号等多个渠道申请该信用卡。（张骞 王水记）

分红型保险和银行存款不同

客户一定要分清

本报讯 近日，农行平顶山分行宝丰营业部营业大厅，有位客户前来“论理”，情绪非常激动。原来，这位客户在银行买了分红型保险，到期一结算，发现本金连带收益还没有银行同期定期存款本息高，指责上了银行的当。

该营业部大堂经理范艳晓接待这位客户后，客户表示非得见行长不可。随后，营业部主任周向生和客户经理邢全亭进行接待，终于弄明白了客户的诉求。原来，这位客户5年前在该营业部购买了一笔10万元5年期的某寿险。今年5月份到期后，保险公司共给付其本金10万元、分红收益1.86万元。客户按定期5年的利率一计算，应得利息2.5万元，遂认为银行少给钱了，于是和家人一起找银行理论。

对此，周向生和邢全亭耐心地向客户解释说，保险和定期存款不同，定期存款仅仅获得利息收入，保险则是在保险期间享受意外伤害保障并参与分红，虽然收益比定期存款低，但却享受了5年的意外伤害保障。其间如有意外发生，保险公司所承担的赔付责任远远高于利息收入。后经保险公司的负责人到现场进一步调解、协商，客户三方最终达成和解，一场争端终于被化解。

银行工作人员表示，其实，保险和存款根本不是一回事。分红型保险在享受收益的同时，还享有保险合同的保障，与银行存款不能以利息多少分高下。（张鸿伟）

农业银行小微金融服务实现首季开门红

本报讯 近日，记者从农行平顶山分行获悉，农业银行小微金融业务实现首季开门红，截至3月末，小微企业贷款余额达到12633亿元，比年初增加597亿元，增速4.96%，高于全行各项贷款平均增速，贷款户数和申贷获得率也高于上年同期，全面完成了“三个不低于”监管要求。截至2016年末，该行小微金融业务已连续7年完成“三个不低于”监管要求。

2017年一开年，农业银行即围绕国家区域和产业发展政策，重点支持符合“中国制造2025”、现代服务业和战略性新兴产业发展方向的小微企业，大力拓展科技型、创新型、特色型小微企业，促进客户结构优化和经营结构调整。其中，租赁和商务服务业小微企业贷款余额达1935亿元，较年初增长25%；战略性新兴产业小微企业贷款比年初增长5%。

在小微特色产品创新方面，为多方位满足小微企业的金融需求，农业银行小微特色产品数量已达到118个，贷款余额近1500亿元。其中，以“数据网贷”为代表的互联网、大数据金融产品日见成效，累计发放贷款5671笔13.9亿元，笔均仅25万元，真正做到了“扶小助微”；“税银通”是向依法纳税、纳税信用评价高的小微企业直接发放贷款的信用类产品，目前适用范围已扩大至32家分行。

在小微信贷业务管理模式方面，农业银行不仅单列小微企业信贷增长计划，确保专款专用，保障业务发展需要；更把小微企业贷款增长、拓户数量作为全行综合绩效考核的重要内容，通过降低小微企业贷款经济资本占用，提高风险容忍度等措施，保护和激发各级经营机构业务发展活力，确保小微业务有效发展。

近日，农业银行决定成立普惠金融事业部，同时各分支机构也将设立普惠金融业务经营管理机构，以小微企业为重点服务领域，从而形成具有农行特点的，覆盖城乡、多层次的普惠金融服务体系。以此为契机，农业银行将按普惠金融改革要求，构建小微企业专业化经营体系，优化小微金融业务发展的体制机制，进一步提升农业银行小微金融服务水平。（边钢领）