

微车友·车讲堂第十七期

怎样理性并正确 养护自己的爱车

本报讯 4月7日上午9点,平顶山日报社汽车工作室的“微车友·车讲堂”准时开讲。据悉,当天车讲堂特别邀请领航汽修负责人李琦讲解。

随后,针对每个微友的提问,李琦都给予了详细解答。“我今天回答微友问题的同时,还会给大家讲解怎样理性并正确养护自己的爱车。”李琦特别强调。

据了解,机油对于汽车的重要性不言而喻,如果没有机油,汽车发动机将遭受严重损坏,导致汽车寸步难行。机油不光担负润滑重任,它还具有冷却、清洗、减震、密封等作用。

据李琦介绍,车主在进行保养时,机油是主要的一部分,怎样才能做到理性并正确养护爱车,他专门总结了两条建议供车主参考:一是保养不要光看价格,选择最适合自己的就好,不一定贵的就是好,便宜的就不好;二是学会甄别真假机油,很多车主会选择网购,在网购时要记得浏览其官方网站,看看有没有正规的网络授权店,如果没有,那么网购风险就会加大。

“保养时千万不要图便宜,汽车保养的利润很低,每一项费用都是明码标价,要根据使用的物品跟店面情况判断价格是否公道,从而正确判断自己的选择是否正确。”李琦特别强调。

(包宇飞 牛哲)

PICC
中国人民保险
人保车险 无忧之选
中国人的车当然中国人保
立即拨打:4001234567

贬值率超六成 二手车商普遍拒收新能源车

本报讯 据中国之声《新闻纵横》4月7日报道,国家与地方政府双重补贴、不限行、不限号、单独摇号,坐享众多政策红利的新能源车,近年来可谓风光无限,销量也成倍增长。然而,与新车销售的火爆相比,二手车市场对新能源车却持以拒绝的态度,不仅二手车商普遍拒收新能源车,即便收购,车辆的贬值率也超过六成。

诸因素制约新能源二手车市场

2013年,新能源汽车开始进入市场,2016年,我国新能源汽车销量超过50万辆,增速同比超过50%,保有量接近100万辆。按照业内经验,汽车流通周期为3年,这意味着,新能源汽车今年就会逐渐出现在二手车市场当中。但因残值评估标准不完善、流通渠道缺乏等诸多因素,直接制约了新能源车二手市场的发展。记者在走访中发现,在二手车市场当中,不少商家都表示二手新能源车很难回收,甚至有商家直接建议,你的新能源车还是自己先开着吧。

一位二手车销售人士告诉记者,他不太清楚新能源车的二手价格,因为基本上没接触过这类业务,“这或许因为人们对新能源车认可度不高,人们不了解它的技术成熟不成熟,或者是后期的维修费高不高。人们总觉得新能源汽车维修一下费用比较高”。

不仅二手车销售商对二手



新能源车缺乏了解,消费者也对二手新能源车存在各种疑虑。有消费者表示会买电动车,方便,“就是充电不方便,像小区里面充电装置太少”。也有消费者考虑到年限问题,“能维持多长时间,现在咱对这个东西还是不太了解,不知道它电池的寿命多长,好多人都在疑惑这个,就害怕开几年电池不行了,这个电池换起来很贵的”。

多家厂商酝酿二手车回购计划

中国汽车流通协会副秘书长罗磊表示,二手新能源车的市

场尚未成熟,目前看来有一定的必然性,“首先,新能源汽车在我国市场上也是一个新生事物,市场份额比较小,从总量上看,新能源汽车二手车市场流通需求也比较小。其次,新能源车毕竟在我国还处于成长期,产品不是十分成熟,这样消费者在选择二手车或是选择新能源二手车时会有一定的疑虑,如车本身的品质能不能保证出行需求”。

其实,除了通过二手车市场进行流通之外,罗磊也提到,厂商回购也是新能源车的一种重要回收方式,“新能源二手车回购有两个渠道,一个是通过市场消化,另外一个渠道也是我认为

比较好的渠道,即厂商回购,毕竟新能源车在市场上还不是成熟的产品,厂商回购有利于培育新能源车市场,也解决了消费者购买新能源车的后顾之忧。几个主流厂商,比如北汽新能源,我看到有报道说它有回收新能源车的动作”。

实际上,去年曾有消息说,包括比亚迪、北汽新能源在内的多家新能源汽车生产厂商正在酝酿新能源汽车的二手车回购计划,并加快制定评估体系,而特斯拉在2015年就推出了保值回购服务,但直到目前,二手新能源车的厂家回购还没有形成规模。

(张子雨)

4月15日

上汽大众 33周年感恩回馈

全国巡演 - 平顶山站

厂家代表 现场揭秘活动政策

报名电话: 61766666

报名地址: 平顶山威佳上汽大众



上汽大众 SAIC VOLKSWAGEN

上汽大众·新城区威佳

61766666(销售) 61969998(售后)
地址:新城区威佳汽车城(26路公交车终点站)

