

个人手机银行用户增长迅猛

本报讯 12月8日,2016“科技+金融,启创银行未来”高峰论坛暨第十二届中国电子银行年会在北京举行。会上发布的《2016中国电子银行调查报告》预测,2017年,个人手机银行用户比例有望超越个人网上银行。

《报告》显示,2016年在上述城市13岁及以上常住人口中,网上银行用户比例为46%,手机银行用户比例为42%;微信银行、电话银行、直销银行用户比例分别为

28%、23%和11%。电子银行移动渠道继续迅猛发展,个人手机银行紧追个人网上银行,用户比例预计在2017年有望超过个人网上银行,跃居个人电子银行渠道用户比例第一位。

值得关注的是,电子银行转账汇款的业务黏性已逐渐落后于第三方支付,最经常使用电子银行进行转账汇款的用户份额不足4成。《报告》显示,在转账汇款业务上,最经常使用支付宝的用户

份额从2015年的35%增至2016年的近50%,已绝对领先其他渠道;最经常使用个人网上银行的份额从2015年的35%大幅下降到19%,份额下降部分基本上转移到支付宝。(婉宗)

二维码身份“转正” 新标准保障消费者扫码安全

本报讯 昨天上午,中国银联正式发布二维码支付标准,该标准对二维码类别、编码方式、生成规则、识读设备等作出详细规定。标准出台后,消费者扫码支付环境将更加安全。

二维码身份“转正”

2014年3月,央行发函叫停支付宝和腾讯的虚拟信用卡产品,同时叫停条码(二维码)支付等面对面支付服务。当时,央行在公函中称,线下条码(二维码)支付突破了传统受理终端的业务模式,存在一定的支付风险隐患。但是二维码支付无论对商户还是消费者都十分便捷,扫码支付的方式已经被大家广泛接受。央行发文两年来,条码支付不但没有销声匿迹,反而越来越普及,一些银行也研发了自己的扫码支付产品。

今年8月,由央行主管的中国支付清算协会近日向支付机构下发《条码支付业务规范(征求意见稿)》,将二维码支付定位为传统线下银行卡支付的有益补充,并规定了交易验证安全等级和限额。这是央行2014年3月叫停二维码支付后首次官方承认二维码支付地位。

新标准保障消费者扫码安全

大型银行技术力量强大,二维码支付产品大多是自己研发,而中小银行的二维码产品大多外包给第三方技术服务商研发。为统一“银行系”二维码支付标准,满足消费者跨行消费的需求,中国银联昨天正式发布《银联二维码支付标准》和《中国银联二维码支付安全规范》,希望为银联卡持卡人用卡提供更加丰富多样的选择。

银联二维码支付四大特色

第一,据中国银联技术部总经



资料图片

理宋汉石介绍,该标准遵循现有银行卡支付的四方模式,以支付安全为底线,确保持卡人账户、资金等关键要素的安全。银联二维码支付基于卡组织的四方模式,与实体银行卡支付的差异仅在于支付信息交互方式的变化,其后台账户仍基于实体银行卡账户。正因为仍旧基于银行卡账户,不存在因资金沉淀在虚拟账户带来金融风险,消费者资金安全更有保障。

此外,商业银行可以获取与传统银行卡支付一致的、透明的、完整的支付信息,有利于风险识别管控和客户关系管理。

第二,采用支付标记化(Token)技术,确保支付安全。银联二维码支付以支付安全为底线,通过制定统一的技术安全机制,确保持卡人账户、资金等关键要素的安全性。采用支付标记化(Token)技术对账户敏感信息进行保护,确保账户信息在存储、处理和传输过程中的安全性,防止发生账户信息

泄露的风险。第三,相同场景下技术模式统一,可以互联互通。在相同的二维码支付场景采用统一的技术方案和模式,实现不同机构之间的业务互联互通,确保用户使用体验的一致性。

第四,兼容相关国际标准。预留技术扩展性,未来可通过扩展实现对二维码支付相关国际标准的兼容,确保今后境内和境外二维码支付业务的跨境互联互通。

中国银联相关负责人表示,后续还将陆续发布配套的业务规则和产品方案等,搭好平台,做好服务,联合商业银行以及其他成员机构,共同为持卡人提供更多低成本、安全、便捷的支付选择。

据记者了解,目前微信支付和支付宝在二维码支付领域的竞争已经十分激烈,“银行系”的加入固然有一定的安全优势,但要赢得市场份额,最根本的还得取决于商户和消费者的选择。(婉宗)

建行平顶山分行举办党的十八届六中全会精神宣讲报告会

本报讯 12月8日,建行平顶山分行根据市委统一部署,举办了党的十八届六中全会精神宣讲报告会,党委书记、行长李慧敏同志和党委中心组、各部门负责人

参加了本次会议。本次宣讲将对该行学习贯彻落实全会精神、营造氛围、加强党组织建设起到推动作用。(黎磊磊 王红梅)

建行平顶山分行与市工商局成功签署全面战略合作协议

本报讯 昨日上午,建行平顶山分行与平顶山市工商行政管理局全面战略合作协议签约仪式在平顶山市建行二楼会议室隆重举行。

在签约仪式上,建行平顶山分行行长李慧敏、市工商行政管

理局局长全宛懿分别发表了热情洋溢的致辞,在欢快、喜庆的氛围下,双方顺利签署了全面战略合作协议。随后,李慧敏行长与全宛懿局长共同为支持“双创”、服务发展全面战略合作按下启动球。(黎磊磊 王红梅)

建行龙支付 安全随心付

“龙支付”是建设银行运用互联网思维、围绕客户体验推出的统一支付品牌,整合了现有网络支付、移动支付等全系列产品,具备建行钱包、建行二维码、全卡付、龙卡云闪付、随心取、好友付款、AA收款、龙商户等八大功能。龙支付具备以下四大优势:

1更开放的用户体验。龙支付面向所有社会大众,无论是否是龙卡客户,有卡无卡,只需下载中国建设银行APP即可申请注册。

2更多样的支付方式。囊括扫码支付、手机闪付、ATM刷脸取款、声纹取款、手机闪取等所有新型支付技术。

3更丰富的支付场景。龙支付全面支持线上线下、消费取现,支持APP内插件式支付,还可应用于地铁、停车、菜市场等客户衣食住行的各个日常场景。

4更安全的支付环境。龙支付具有完备的风控体系,通过动态令牌token技术及手机终端认证技术进行事前防御,通过差异化限额、黑名单阻断、大数据风控模型进行事中防控,通过建立快速响应机制、反欺诈调查机制进行事后处置。

手机扫描二维码下载中国建设银行APP,点击左上方“龙支付”标识,再点击钱包,即可申请注册。(黎磊磊 王红梅)



安卓系统



苹果系统

“守望财富”2016平顶山理财节 年度评选调查表

银行理财产品候选品牌

- 1.工行·步步为赢
- 2.农行·金钥匙
- 3.中行·中银日积月累
- 4.邮储银行·邮银财富

- 5.平顶山银行·鹰城财富
- 6.兴业银行·天天万利宝
- 7.中信银行·薪金煲
- 8.中原银行·天添增利

银行理财产品候选名称

- A.工行·灵通快线系列
- B.工行·步步为赢系列
- C.农行·“金钥匙”安心灵动
- D.农行·“金钥匙”“如意”系列
- E.农行·本利丰
- F.中行·中银日积月累-收益累积
- G.中行·中银日积月累日计划
- H.邮储银行·开放式理财产品
- I.邮储银行·固定期限产品
- J.平顶山银行·鹰城财富系列
- K.平顶山银行·鹰城聚富系列

- L.兴业银行·客户周期净值型理财产品
- M.兴业银行·安愉系列
- N.兴业银行·天天万利宝
- O.中信银行·净值型理财产品
- P.中信银行·薪金煲
- Q.中信银行·增利煲
- R.中信家族信托
- S.中信银行·积存金
- T.中信银行·智慧投资账户
- U.中原银行·开放式理财产品
- V.中原银行·封闭式理财产品

- 一、鹰城市民信赖的银行理财品牌
- 二、鹰城市民信赖的贵宾客户理财服务
- 三、鹰城市民信赖的封闭式银行理财产品
- 四、鹰城市民信赖的开放式银行理财产品
- 五、鹰城市民信赖的固定收益类银行理财产品
- 六、鹰城市民信赖的稳健收益型银行理财产品
- 七、鹰城市民信赖的创新银行理财产品

注:每个奖项可选1-3项,将理财产品品牌或产品名称编号填在选项横线处即可

填表人资料

姓名:_____ 性别:_____ 年龄:_____ 行业:_____

投票方式:

1.书信投票:剪下本版的问卷调查表,填好后邮寄至平顶山市建设路西段268号院平顶山日报传媒集团周刊中心。

2.网络投票:加入QQ:529203886 下载问卷表格,填好后回传或发送至13781864577@126.com 邮箱。投递截止日期:2016年12月15日。我们将在每个工作日抽取5位幸运读者,赠送精美礼品。

3.电话投票:13781864577