

**“守望财富”**  
2016平顶山理财节

主办：平顶山日报社

联系电话：17737080500 13781864577



系列报道

## 高端理财悄然兴起

本报讯 随着“守望财富”2016平顶山理财节活动的持续推进,越来越多的理财产品呈现在大家面前,近几年悄然兴起的高端理财也格外引人注目。

“平时大家最常见的是一些5万元起售的理财产品。其实除了这些,各家银行还针对高端客户推出了家族财富管理产品,其中有家族信托、家族基金、私人定制等。”据工行平顶山分行国际金融理财师王晓燕介绍,一般来说,家族财富管理

分为投资型和传承型两种。传承型的理财产品如家族信托、家族基金有着以下几种功能:对家族资产进行隔离保护;实现灵活、私密的分配与传承安排;对多类别资产进行统筹、专业安排;进行税务筹划与慈善安排等。工行的家族财富管理产品的起点一般为5000万元,特殊情况下2000万元起点也可以。

“为了避免家族财产在继承时产生纠纷等问题,一些高端客户就选择了家族信托业

务。”中信银行平顶山分行一位工作人员说,中信银行是推出家族信托业务较早的一家银行。该行家族信托金额起点门槛为1000万元和3000万元两种。家族信托产品存续期限可根据客户需求灵活制定;信托目的以中长期的财产保障和财富传承为主,并根据客户需求提供定制化的服务,帮助客户进行长期规划财富。

为服务高端客户理财,有的银行还推出了私人定制业务。如中原银行平顶山分行推

出了定制理财,起存金额1000万元,期限短期、长期均有,收益也具备了较强的市场竞争力。

目前,“守望财富”2016平顶山理财节还在进行中。如果您有关于银行理财服务的看法和建议、个人理财经验心得、理财过程中碰到的各种疑惑……可以随时与我们沟通、分享。联系电话:13781864577,邮箱:pdsyczk@163.com。

此次活动投票环节即将开始,奖品由体彩中心提供,敬请关注。(王红梅)

### 导读

中原银行  
平顶山分行  
理财产品展示

[C2]

多家银行调整信用卡  
违约金收费标准

[C3]

沪指涨0.79%  
重上3200点  
权重股发力  
次新股扬威

[C8]

### 鹰城金融记忆

[C8]

### 银行行长谈理财

## 中原银行平顶山分行党委书记、行长郭红钊： 打造中原人自己的银行 做好鹰城人的理财伙伴

2014年12月26日,我省首家省级法人银行——中原银行在郑州成立。与此同时,中原银行平顶山分行揭牌开业。

不到两年的时间,中原银行于润物细无声中,已把“中原蓝”的品牌形象清晰而强烈地印于公众心头,平顶山分行亦走进鹰城人心中。

近日,在“守望财富”2016平顶山理财节之际,中原银行平顶山分行党委书记、行长郭红钊接受了笔者的采访。

**中原银行:向着“一流商业银行”目标稳健前行**

近两年来,从大街小巷逐步增多的营业网点,到办理业务的市民获得全新感知;从频频与地方政府、重点企业展开互动……中原银行正以有力、有效的行动,向着“一流商业银行”的目标稳健前行。

数字之变,凸显中原银行成长轨迹:中原银行注册资本166.25亿元,位居全国城市商业银行首位。截至2016年9月末,中原银行资产总额达3875亿元,较成立之初增加1755亿元,增幅为82.8%;自营存款余额2649亿元,较成立之初增加1031亿元,增幅为63.7%;各项贷款余额1640亿元,较成立之初增加555亿元,增幅为51.2%。

昨日,笔者走进中原银行平顶山分行营业部,只见大厅洁净明亮,盆栽绿意盎然,数十位工作人员面带微笑,紧张而有序地

忙碌着。

对此,郭红钊笑言:“一年多来,作为‘金融豫军’的一个分支,平顶山分行践行‘传统业务做特色、创新业务找突破、未来业务求领先’三大战略,稳健发展,特别打造的理财产品,备受鹰城人青睐。”

**中原理财:产品丰富,特色制胜**

郭红钊说,随着全民理财意识的觉醒,老百姓走进银行已经不仅仅局限于存款,更多的是购买银行理财产品。同时,受股市震荡起伏、P2P跑路等影响,追求稳健理财更是市民期盼的。对于理财,我们建立了非常完善的风险控制机制,高标准筛选资产,确保客户资金安全。

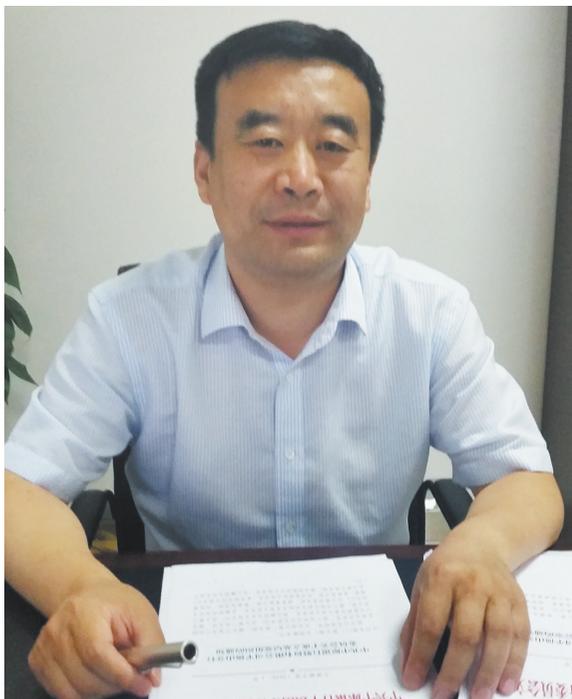
顺应市场需求,中原银行努力做好鹰城人的理财伙伴,推出了多种期限、风险等级不同、收益不等、自营理财和代理理财等全结构、全系列理财产品。

同时,该行不仅有封闭式理财产品、开放式理财产品,还贴心推出了定制理财。

其中,“鼎盛财富系列”理财产品是中原银行主打理财产品之一,首期理财产品在去年推向市场后一炮走红,树立了中原银行理财品牌的良好形象。

**理财服务:卓越品质、专业细致**

郭红钊说,为了满足市民的理财需求,该行每个网点都有经



验丰富,持有金融理财师证书的理财经理,为市民提供专业的理财咨询,帮助合理配置资产,提升市民的满意度和资产价值。

与此同时,中原银行还定期举办有关基金、贵金属等产品的讲座,普及金融知识;经常性地策划丰富多彩的活动,每逢春节、情人节、七夕节、中秋节等节日,推出银行卡消费优惠活动,让市民切实体验到优质专业的服务。

中原银行平顶山分行目前拥有两个网点,年底前还将有6家支行开业,其中市区3家、县域3家。明年将实现县域全覆盖,加密城区网点建设。

郭红钊说,“守望财富”2016平顶山理财节这个平台让市民认识了更多的理财产品,相信通过这个平台,我们将共同为广大市民的财富保值增值尽一份力。最后,预祝理财节圆满成功。(王红梅)



晚报微健康



鹰城微车市