

“守望财富”

主办：平顶山日报社

2016平顶山理财节

联系电话：17737080500 13781864577



银行行长谈理财



农行平顶山分行党委书记、行长申松标：

全民理财时代 共绘财富盛宴

近几年，“你不理财，财不理你”的理财观念已经越来越深入人心。伴随着经济环境的高度开放和互联网金融的高速发展，全民理财时代如期而至了。农行平顶山分行党委书记、行长申松标说，农行作为国有大行，承载着市民的财富记忆，也正与广大客户一起，共绘全民理财时代的财富盛宴。

丰富的产品体系

据申松标介绍，农行的历史最早可追溯至1951年，历经60余年的发展，致力于打造专业的投资管理品牌 and 全市场开放式的资产优选平台，综合运用投资咨询建议、投资理财产品、全权委托资产管理、保险信托等工具，产品体系非常丰富。

申松标说，就理财而言，对于风险偏好较低的客户，农行有大额存单、通知存款、保险等储蓄性产品；对于有投资经验、偏好风险型理财的客户，农行可提供代理基金、黄金、外汇等投资性产品；对于投资经验较少但想参与市场投资的客户，农行推出有自营理财产品。以自营理财产品为例，农行的自营理财产品以“金钥匙”为第一品牌，货架式呈现，覆盖每日、半月、每月、每季、一年及期次型等各个期限，开放式、封闭式和半开放式产品并存，能满足不同理财客户的不同需求，深受广大客户的好评。

截至今年9月末，农行平顶山分行累计销售个人理财产品133亿元，在工行、农行、中行、建行四大行中占比50.4%，位居第一。

多样的理财渠道

在提供丰富的产品体系、满足不同客户需求的同时，农行努力构建最方便客户的理财渠道。

从网点分布来看，目前，平顶山农行网点涵盖了各县、区和部分乡镇，人工网点68

个，自助网点38个；从渠道建设来看，农行各网点均配置了自助服务终端、超级柜台等自助设备，客户可自行操作，已无排队之虞，且货架式的产品展示方式，更方便客户比较、选取适合自己的产品。同时，为方便客户，农行多次对掌上银行、网上银行等渠道进行升级改造，新的版本内容更丰富、一键式操作更便捷。从产品设计来看，农行大部分理财产品均支持柜面、掌上银行、网上银行、自助机具等多种渠道，给客户以更好的投资体验。

专业的服务团队

申松标说，农行专业的服务品质为客户开启了“金钥匙”理财之门。

农行资产管理部的精英团队，对全行理财产品统一设计、统一研发、统一投资、统一宣传，产品品质有保障。省、市、县和网点四级联动，从产品经理到客户经理、理财经理，形成专业的服务团队，为客户推介最适合的理财产品，提供事前咨询、事后跟踪的专业服务。

健全的风险控制

根据内外监管政策，农行从上至下强化风险体系控制，严格理财业务准入，切实规范代销产品管理，做好理财突发事件预案，将突发事件可能对客户造成的损失及不良影响控制在最低限度内，力争为市民提供一个安全、高效的理财投资环境。

申松标说，很高兴农行的理财产品能够借助“守望财富”2016平顶山理财节这个平台与大家见面。在未来的日子里，该行仍将以丰富的产品体系为基础、多样的理财渠道为平台，由专业的服务团队精心打造，辅以健全的风险控制，在全民理财时代，继续与广大客户共绘财富盛宴。

(王红梅)

中信银行平顶山分行
党委书记、行长曾宪峰：

中信理财 稳健增值 专家理财 财富之道

中信银行成立于1987年，隶属于中信集团，是改革开放以来成立的第一家全国性股份制商业银行。经过近30年的发展，在2015年“世界1000家银行排名”一级资本排名第33位，是一家具有强大综合竞争力和品牌影响力的国际化金融机构。

中信银行郑州分行成立于1998年，作为省级分行，目前下设平顶山、洛阳、焦作、南阳、安阳、新乡、商丘等7家二级分行。完善的融资服务为当地经

济发展做出了巨大的贡献，先后被媒体评为“最具创新银行”“最佳服务银行”“最具品牌影响力银行”“扶小助微特别贡献银行”“最佳融资服务银行”“2015年服务河南经济发展功勋单位”。在中信银行系统内连续七年被评为“标兵行”。

中信银行平顶山分行成立于2012年，目前下辖1家分行营业部、4家同城支行、1家社区支行、1家县域支行、5个离行式自助网点，初步形成了功能较为完备的服务体系。

因为实力 所以放心

据中信银行平顶山分行党委书记、行长曾宪峰介绍，中信银行依托中信集团优势，与中信控股旗下的中信证券、中信信托、中信基金等专业金融公司多方合作，提供全面、专业的投资规划服务，协助鹰城市民合理安排未来的资金流，帮助市民实现各项财务目标，提供涵盖整个生命周期的财务规划。

中信银行平顶山分行每个网点都配置有专业的理财经理，理财经理全部持证上岗，正是因为他们的专业能力，满足了鹰城市民全面的理财需求，解决了市民的资产配置问题，最终实现财富的稳健增值。

中信理财 天天精彩

依托中信集团的综合金融平台，专家投资管理团队联手打造了多款优势理财产品。据了解，近期，中信银行推出的乐赢系列、慧赢系列等产品在持续滚动发行，产品期限一个月至一年不等，投资者可根据自身情况进行资产配置；购买起点5万元、50万元、100万元不同，充分满足各类投资者需求。值得一提的是中信银行还特别推出“网银专属”“明星产品”“代发客户专属”等理财产品，预期收益相对于同款的常规产品高出10-30bp。

关爱客户 回馈社会

作为一家富有社会责任感的金融机构，中信银行不断尝试在人口老龄化日趋加剧的情况下更好地服务

老年客户。2011年中信银行在业内首家推出面向老年客户的“幸福年华卡”，这张卡的发行不仅代表了中信银行和社会各界对老年群体的关怀和关心，更是对老年客户表达了祈福祝愿的美好期盼，发行至今受到了老年群体的广泛认可，凡是达到50周岁的客户即可办理中信银行幸福年华卡。

为了丰富老年客户的业余生活，中信银行近年来持续开展“幸福年华广场舞”公益活动。自2013年至今，中信银行已连续举办三届河南省“幸福年华卡”广场舞大赛。中信银行专门邀请知名词曲作者创作舞曲、邀请“广场舞第一教练”——王广成老师连续两年编排舞蹈动作，通过组织比赛，为老年客户提供交流平台。

中信银行原创的《红动中国》《拥抱幸福》已被广场舞爱好者跳红大江南北。就在2016年11月8日，中信银行积极参与河南省委宣传部、河南省文化厅组织的河南省首届艺术广场舞“中信银行杯”展演活动，通过搭建平台，把爱跳舞的大爷、大妈带入省级赛事！

中信银行平顶山分行将为中老年客户提供各项便利的服务，举办丰富多彩的活动，致力于在鹰城大地上为老年人构建温馨、安心的幸福年华之家。

曾宪峰表示：2016平顶山理财节盛宴已经全面开启，综合产品风险特征、流动性和收益性来看，中信银行产品能够较好地满足各类投资者的需求。手头有闲置资金的投资者，不妨在这个年终节点，选择适合自己风险承受能力的理财产品。

(王红梅)