

“守望财富”

主办：平顶山日报社

2016平顶山理财节

联系电话：17737080500 13781864577



银行行长谈理财



平顶山银行行长吕新洪： 打造市民银行 为鹰城人精准理财

作为一家本土银行，平顶山银行对鹰城市民来说有着非同一般的感情，那么，对近些年市民尤其关注的理财话题，平顶山银行为市民提供了哪些金融产品和服务，又是如何为市民财富保值增值保驾护航的呢，在“守望财富”2016平顶山理财节之际，记者就此采访了平顶山银行行长、党委副书记吕新洪。

据吕新洪介绍，平顶山银行是经中国银行业监督管理委员会批准设立的具有独立法人资格的区域性股份制商业银行。截至2016年9月末，资产总额657.64亿元，各项存款424.18亿元，各项贷款267.99亿元，综合实力和核心竞争力快速提升，跨区域经营成效显著，已经发展成为支持地方经济建设的金融主力军，是平顶山在全省的一张靓丽城市名片。

精准定位 提供精品理财产品

吕新洪说，近年来，平顶山银行始终坚持“服务地方经济、服务中小企业、服务城市居民”的市场定位，以“贴近市场、贴近客户”的服务理念，努力打造“精品银行、社区银行、市民银行”，并逐步形成了自身的经营特色和竞争优势，努力为客户量身定制金融产品，不断满足客户的服务要求。

根据自身市场定位及客户需求，平顶山银行自2013年3月上线自营理财产品“金凤凰”以来，先后推出了“鹰城财富”“鹰城聚富”等系列理财产品，并围绕客户财富保值增值需求，持续加大理财产品的创新和发行力度，截至目前，累计发行理财318期，累计销售额233.34亿元；累计发行专属理财75期，累计销售额94.41亿元。

贴心服务 通畅特色理财通道

吕新洪说，平顶山银行推出的理财产品贴近市场、贴近鹰城市民需求，以其更多的借鉴、更高的科技含量和更贴心的服务赢得广大客户青睐，从而打造出具有自身特色的金融服务，为市民理

财提供了更方便快捷的理财通道。

平顶山银行在全省率先推出“金通道”人工自助银行，全天24小时提供金融服务；先后发行了佛泉卡、豫如意卡、金融IC卡、社区物业卡等多种集综合金融服务功能为一体的银行卡，且实行多重让利市民的优惠措施和免费服务项目；推出了网上银行、电话银行、手机银行、微信银行等特色产品服务；自营理财产品品牌“金凤凰”旗下的“鹰城财富”“鹰城聚富”等系列产品为代表的理财产品，为市民投资理财提供了多样化的渠道。

智慧服务 助力鹰城人财富增值

吕新洪说，平顶山银行一直在努力打造“市民银行”，为市民财富增值已成为该行金融服务的重要组成部分。该行的理财师有专业的从业资格证、过硬的知识，不仅为客户做好资产配置规划，而且实时判断市场行情，帮助客户财富保值增值，平顶山银行已从“技能服务”转变为“智慧服务”。

在投资决策方面，目前平顶山银行的个人理财业务以固定收益结构为主，主要投资于证监会、人民银行认可的交易所、银行间上市交易的债券和现金、银行存款、债券回购等货币市场工具以及监管机构允许交易的其他金融工具。同时，利用自身经营优势开展投资组合管理，为理财客户创造稳健的价值投资收益。

在风险管理方面，平顶山银行按照监管机构要求，严格规范个人理财业务操作流程，控制业务风险，实现了从管理层面到操作层面的全流程监督和风险控制，为理财基础资产提供了可靠的“防火墙”。

“未来，我们将一如既往地为广大鹰城人提供优质的理财服务，在为市民财富增值保值的同时，助市民乐享品质生活。在这里也预祝2016平顶山理财节圆满成功。”采访的最后，吕新洪说。

(张秀玲)



兴业银行平顶山分行行长姚英杰： 金融“兴”理财 携手创造财富

兴业银行成立于1988年，作为国内最早开展资产管理业务的商业银行，该行始终秉承以创新引领市场、以投资创造价值的发展理念，立足实现客户财富保值增值的出发点，躬耕不辍。兴业银行平顶山分行成立于2010年，经过多年的发展，以优质的金融产品、贴心的服务赢得了广大鹰城市民的信赖。近日，兴业银行平顶山分行行长、党委书记姚英杰接受了记者的采访。

荣誉归来，因为实力

记者了解到，日前，在武汉举行的“2016中国银行家论坛”暨中国商业银行竞争力排名颁奖典礼上，兴业银行被授予全国性商业银行“最佳财富管理银行”奖，体现了该行优良的资产负债能力和资产管理水平。

10月28日，兴业银行发布2016年三季度业绩报告。报告显示，截至9月末，兴业银行总资产达582万亿元，较年初增长9.78%，实现归属于母公司股东净利润439.82亿元，同比增长6.70%，总资产收益率和加权净资产收益率分别为0.80%和14.11%，继续保持同业优秀水平。

兴业理财，打造高效资产

专家指出，当前中国家庭急需改变的不光是“是不是要消费”和“如何消费”的问题，更重要的是如何树立正确的家庭理财观念，采取正确的理财方法，把放在银行中的“低效率资产”转换为“高效率资产”的问题。

兴业银行推出了一系列适合大众理财的优质理财产品。除了“随取随用型”“稳健理财型”“高端定制型”理财产品外，还有基金、贵金属等。姚英杰说，该行推出的一系列创新型理财产品，如“天天万利宝-稳盈系

列”，3个月期限的净值型理财，全天候发行，任一天买入，第二个工作日产品就开始计算理财收益，比传统的理财收益更高；再如“无忧投资”型产品定期开放式债券基金，对于从未接触过基金的客户是个非常好的入门工具。通过定期开放的设计可以保持基金规模相对稳定，稳定的规模对于债券型基金提高收益有很大的作用，对于具有固定投资期限且不能承受净值大幅波动的中低风险偏好投资者来说，算是一个较好的选择。

理财产品，深入人心

“由于产品收益相对较高，安全性好，我行的理财产品在本地很受欢迎，为了满足广大客户购买理财产品的需求，我行还成立了社区银行，贴心为客户服务。”姚英杰说，《平顶山晚报》是该行一个常年宣传阵地，近年来，每周该行最新推出的理财产品都会在《平顶山晚报》亮相。如11月2日在《平顶山晚报》推出的天天万利宝季季理财产品，每三个月可赎回，参考年化收益率为4%，非常受市民欢迎，产品推出不到一天，就已被抢购一空。在本地非常受欢迎的产品还有“安愉人生养老财富1号”“天天万利宝-稳盈”等。

姚英杰说，“守望财富”2016平顶山理财节对相关银行理财产品进行了一个全面、良好的展示，市民可以通过这个平台了解到更多、更全面的理财产品。他希望，通过这个平台，让更多的市民来了解该行丰富的金融产品。期望该行专业的理财队伍，为更多客户提供专业的理财方案，让客户轻松理财，让各个层次理财人士都能找到适合自己的理财途径，携手创造财富。

(王红梅)