

大额存单门槛降为20万元

多家银行已开售

本报讯 近日,中国人民银行决定将《大额存单管理暂行办法》第六条“个人投资人认购大额存单起点金额不低于30万元”的内容修改为“个人投资人认购大额存单起点金额不低于20万元”,自2016年6月6日起实行。昨日,笔者从我市多家银行了解到,新门槛的大额存单已在我市开售。

20万元存款一年利息增加400元左右

笔者了解到,中信银行平顶山分行、洛阳银行平顶山分行等新门槛的大额存单已经起售。

“这个政策对于储户有利,对于储户来说,同样是一年期存20万元,要多拿400元左右。”洛阳银行平顶山分行一位工作人员告诉笔者,该行新门槛的大额存单已于6月8日开售,起售金额是20万元,期限是3个月、6个月、1年期和两年期,在基准利率的基础上上浮45%。

门槛降低前,一年期定期存款的利率是1.95%。20万元一年的利息是3900元。门槛降低后,20万元的存款可以直接购买成大额存单,利率是2.175%,一年的利息是4350元,购买大额存单比直接办理一年期定期存款的收益高了450元。

笔者在采访中了解到,由于新门槛是6月6日之后开始实施的,不少银行的大额存单已经自6月1日起开始发售,所以6月1日之后、6日之前公布发售的大额存单的门槛依旧是30万元。

由于利率上浮空间的放开,各家银行对于大额存单的利率上浮也



6月13日上午,市区洛阳银行园林路支行的服务大厅内,市民正在办理大额存单业务 本报记者 张鹏 摄

不尽相同。多数银行是40%左右,洛阳银行新门槛的大额存单利率是在基准利率的基础上上浮到了45%,广发银行平顶山分行100万元新资金的大额存单的利率则是在基准利率的基础上上浮到了50%。

部分市民青睐大额存单

“新门槛吸引的客户主要是资金在20万元以上客户群体。”市区一家银行的工作人员说,这几天不少客户前来咨询大额存单。一些客户喜欢3年期和5年期的大额存单,之前,该行3年期和5年期大额存单的门槛是50万元,那些资金在50万元以下的客户群体无法购买3年期、5年期的大额存单,现在这部分客户可以选择了。

据了解,大额存单是由存款类金融机构面向个人、企业等发行的一种大额存款凭证,我国大额存单于2015年6月15日正式推出,以人民币计价。

大额存单比同期定期存款有更高的利率,大多在基准利率基础上上浮40%左右,而定期存款一般最高上浮在30%左右。此前,个人认购大额存单起点金额不低于30万元,机构投资者认购大额存单起点金额不低于1000万元。大额存单期限包括1个月、3个月、6个月、9个月、1年、18个月、2年、3年和5年共9个品种。与一般存单不同的是,大额存单在到期之前可以转让,也可以抵押。换句话说,它不仅比定期存款利率高,还有流动性,变现能力强。

据业内人士介绍,大额存单的利率虽然比定期存款高,但是门槛也比较高,这让很多喜欢存款的市民望而却步。目前我市银行发售的大额存单的额度还是比较充沛的,但也存在冷热不均的现象。多数银行推出的大额存单利率是在基准利率的基础上上浮40%,个别银行推出的大额存单利率是在基准利率的基础上上浮45%甚至更高。利率相对较高的大额存单比较抢手,甚至推出后半天就被抢购一空。一般的大额存单的销售时间会长达半个月甚至更长,额度可能还会有剩余,央行此次降低门槛有激活这项业务的意图。长远看,除了降低门槛,还应该在该行转让、抵押等方面出台措施,方便投资者。

(王红梅)

截至5月底 邮储银行发放 绿卡通·工会 会员卡5万余张

本报讯 笔者昨日从邮储银行平顶山分行了解到,截至5月底,我市累计发放邮储银行绿卡通·工会会员卡51511张,拥有这张工会会员卡,全市工会会员将能享受到多种金融服务和商家折扣优惠。

据介绍,绿卡通·工会会员卡是由中国邮政储蓄银行河南省分行与河南省总工会联合,面向全省各级工会会员发行的IC借记卡。此卡不仅具有邮储银行绿卡通借记卡金融功能,同时作为工会会员身份的象征,卡面上印有会员的个人姓名,每名工会会员仅可办理1张。

邮储银行平顶山分行与全市各级工会充分结合,广泛调动了全市工会会员的办卡热情。截至目前,已发放到会员手中的工会卡累计51511张,还有102394张会员卡正在有序发放中。

据邮储银行平顶山分行的相关负责人介绍,通过该行渠道对外发行的工会会员卡,可享受免工本费、免年费、免小额账户管理费、免每月全国本行异地取款前两笔(不超过2500元/笔)手续费等优惠。

除此之外,该行与市总工会积极联合,开发特惠商家,提供多种刷卡优惠活动,截至目前,已覆盖餐饮、娱乐、商超、家电、汽车服务等各个领域,能够为广大工会会员提供多方面的折扣优惠。同时,该行将与各级工会加强合作,进一步加大特惠商家的开发力度,争取为工会会员提供更多的刷卡优惠和用卡体验。

(张世佳 王红梅)

农行、红星美凯龙 共推家居贷



本报讯 即日起至12月31日,凡农行信用卡(商务卡、准贷记卡除外)主卡持卡人,在指定红星美凯龙商场选购商品,并使用该行信用卡通过红星美凯龙“星易家居贷”手机客户端分期支付,即可享受6期、12期零手续费分期付款优惠。

本次活动对象为账户状态正常的金穗信用卡主卡持卡人(商务卡、准贷记卡除外),持卡人须使用农业银行信用卡通过红星美凯龙“星易家居贷”手机客户端分期支付,或通过当地农行网点办理农行家装分期并使用农行网点认可的方式进行支付,方可享受分期付款手续费优惠。

(边钢领 王红梅)

活动期间,分期手续费费率如下:

期数	6期	12期	24期	36期
费率	0%	0%	5.5%	10%

详情请登录农行官网了解

工行力推手机信用卡 单笔消费满30元,返现30元

本报讯 昨日,笔者从工行平顶山分行获悉,即日起至11月30日,客户使用该行手机信用卡进行支付,可享受单笔消费“满30元返现30元”的优惠。每人每月可享受一次优惠,全国每月限量14万份,先到先得。

工行目前推出的手机信用卡可支持 Apple Pay、Samsung Pay、HCE云闪付以及即将推出的 Huawei Pay 等。同时,为提升客户体验效果,工行推出了系列优惠政策:一是消费返现;二是年费减免。活动期间,凡成功办理工银手机信用卡的客户,白金卡减免所依附实体卡一年年费,金卡和普卡减免所依附实体卡五年年费。

一、Apple Pay 特点(限 iPhone6、iPhone6 Plus、iPhone 6s、iPhone 6s Plus 等机型)

简单:办卡便捷,使用符合条件的苹果设备,进入 Wallet App 应用,快速添加工银信用卡,激活后即可使用;使用便捷,实现闪付,将手机设备靠近交易终端,指纹确认即可通过非接交易支付。

安全: Apple Pay 是通过动态加密方式将卡片信息集成在移动设备,交易时通过 NFC 近场通信技术,与交易终端进行实时交互完成联机支付,且需通过指纹和卡片支付密码双重验证。

私密:使用 Apple Pay 支付时无须出示信用卡,其他人员不会看到卡片信息,Apple 也不会存储交易信息,提供更多隐私保

护。即使设备丢失也无需担心,可通过苹果设备“查 iPhone”功能或通过 iCloud.com 网站选择要挂失的苹果设备并设置为“丢失模式”,系统将自动将苹果设备中的支付卡进行挂失,还可通过工行营业网点、电话银行等渠道办理 Apple Pay 支付卡的挂失业务。

二、Samsung Pay 特点(目前限 Galaxy S6 edge+、Galaxy Note5、Galaxy S7、Galaxy S7 edge 等机型,后续还会有更多的设备支持 Samsung Pay,且仅限银联品牌信用卡)

广泛:使用 Samsung Pay 支付时无须通过互联网进行信息交互或更新,离线状态下即可完成支付。还支持通过 MST 方式实现支付,既可用于具有非接模块的 POS 终端,也可用于传统的磁卡式 POS 机具,能在绝大多数线下收单商户顺利完成支付;

安全:通过动态加密(Token)的方式将卡片信息集成于移动设备的 SE 安全芯片中,交易时通过近场通信技术与 POS 机进行实时交互完成联机支付。支付时需通过专属指纹(或数字密码)和卡片支付密码的双重验证。

便捷:办卡便捷,实现“秒开”。客户使用符合条件的三星移动设备,进入相应的 App 应用,快速添加、激活该产品后即可使用。使用便捷,实现“闪付”。只需点击进入手机“Samsung Pay-App”或通过自下而上划屏方式唤醒 Samsung Pay,验证指纹或

数字密码,将手机背面靠近 POS 机刷卡区域或 NFC 阅读器区域进行支付即可。

三、HCE 云闪付特点(限操作系统为安卓 4.4.2 及以上版本,且支持 NFC 功能)

先进:全球首家与中国银联合作,亚洲首家与 VISA 合作发行的云闪付手机信用卡,通过互联网云技术存储银行卡信息,无须借助实体介质,不依赖于移动运营商和手机厂商,实现手机与银行卡合二为一,堪称“没有芯片的芯片卡”。

便捷:登录工商银行手机银行(APP),点击“云支付”模块即可秒开工银云闪付信用卡;瞬时闪付,线下消费时只需点亮手机屏幕即可在支持非接的 POS 终端挥卡支付;线上支付时开通工银 e 支付完成交易。

安全:交易时根据一定规则生成的令牌(Token)联机访问工银云端服务器,在线实时完成支付令牌和动态密钥的核实验证,手机端不存储客户真实的银行卡信息,且可设置单笔交易限额,单笔交易上限为 5000 元。

时尚:工银云闪付信用卡无实物卡片,只需携带手机即可非接支付,在支持非接的 POS 机前挥动手机即可成功支付,以最新卫的支付方式引导时尚潮流,刷新消费习惯。

详情可咨询工行各营业网点。

(王水记 王红梅)

农行打造互联网 金融服务商品 流通市场新模式

本报讯 不久前,农业银行商品流通市场金融服务模式推广会在武汉举行。针对专业市场,该行推出了“三个圈层”互联网金融商品流通市场新模式,以信贷支持市场建设为切入点,以电商金融平台为纽带,构建联结市场交易各方的综合金融服务圈。

专业市场“三个圈层”金融服务模式是农业银行互联网金融与三农业务有机结合的新尝试,实现了专业市场服务对象的立体化、产品营销的多元化和价值创造的综合化,既适用于农产品市场,又适用于副食、日用、建材、服装、家具、纺织等各类专业批发市场,具有很好的推广、复制价值。

活动当天,农业银行与中国农产品交易公司签订了战略合作协议。在“互联网+三农”的大背景下,农业银行与中农公司依托“E农管家”电商平台,在客户拓展、营销创新、资源共享等方面开展密切合作,创新了 E 农管家农商友项目。今年1月在武汉白沙洲市场上线后,不到5个月,交易额已突破10亿元。

“商品流通市场是商品流通体系的重要节点,连接着生产与消费,是农产品进城和工业品下乡的主要渠道。下一步,农业银行将继续发挥网络科技、产品和人才优势,以商品流通市场为重点,紧紧围绕三个圈层,深化综合金融服务模式,为推动中国商品流通体系现代化建设,进而促进农村一、二、三产业融合发展做出更大贡献。”中国农业银行三农业务总监赵忠世表示。

(边钢领 王红梅)