

“钱景”广阔，本土企业与外地品牌抢食市场份额

鹰城代驾行业：忽如一夜春风来

对鹰城人来说，代驾在几年前还是一个比较陌生的名词。随着醉驾入刑以及交管部门对酒后驾驶打击力度的加大，酒后不驾车的观念越来越深入人心，饮酒后找代驾开始成为一种自然选择。代驾作为一种新兴行业，在鹰城逐渐兴起。

目前，鹰城本土已出现以“代驾服务”为经营范围的专业代驾公司，外地代驾品牌也开始抢滩鹰城市场，抢分代驾这块诱人的蛋糕。然而，由于缺乏监管和相应的法律法规，代驾行业尚处于混乱的发展状态，仅靠行业内部的自律和协调摸索前行。

□本报记者 王春霞 文/图

“钱景”广阔 本土代驾公司应运而生

“我是平顶山第一个做代驾的，你别看营业执照上的登记日期。”12月15日上午，今年37岁的贾红召坐在市区凌云路佳田塞纳城小区内的公司办公室里，对记者这样说道。

贾红召经营的代驾公司营业执照上的登记日期是2015年10月，经营范围为“代驾服务”。

多年前，贾红召从宝丰老家来到市区打拼，一开始做出租车司机。如今，他开着一辆价值四五十万元的私家车，做起了代驾公司的老板。

华丽的转身，得益于他坚持做代驾。

贾红召说，从2007年开始，他跑出租的时候，见人就派发名片，接揽代驾的活儿。那时候，有人说他是“神经头”，他嘿嘿一笑，认准了代驾肯定会越来越吃香。那时候，他每月只能接到几单生意，有人打来电话，他就把出租车停好，赶去代驾。那时候，代驾市场没形成，没有价格参照，每单生意他张口就是100元，遇到熟人可以优惠到80元、60元。

有些客人上车后酒酣不醒，他要把车停好，送客人上楼，把车钥匙交给客人的家人，常常会听到一句亲切的“谢谢兄弟”。受此启发，他在名片上印了“兄弟代驾”的字样。

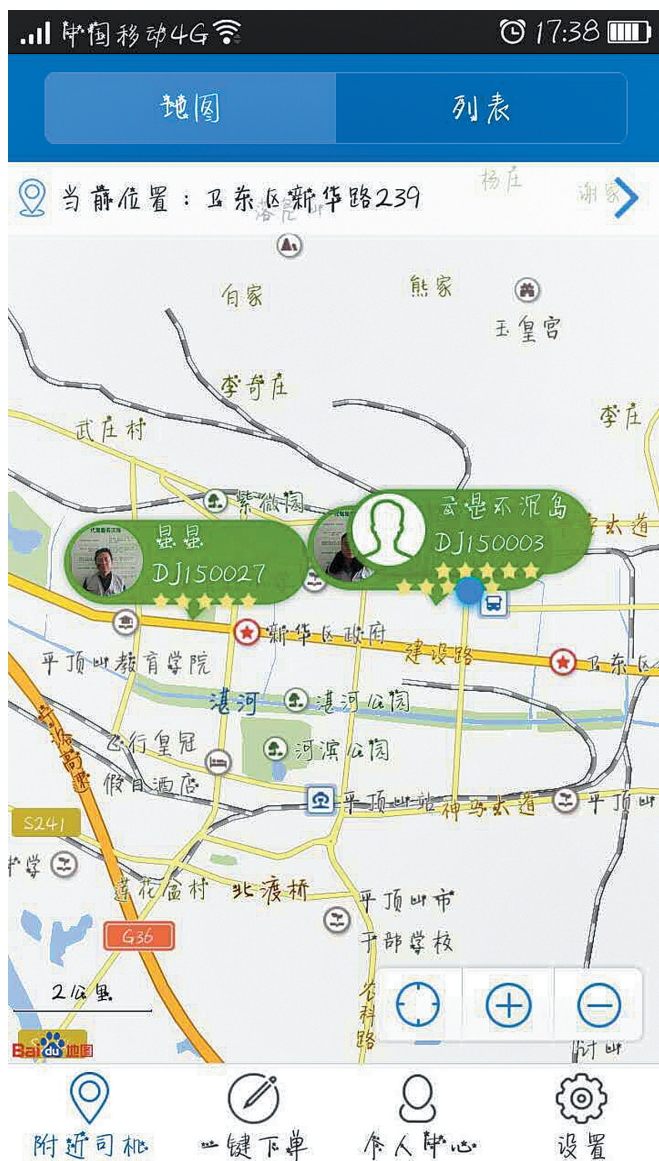
2011年，醉驾入刑，交管部门查处酒后驾驶的力度越来越大。贾红召的代驾生意开始慢慢好起来。当单子接不完的时候，他开始招募一些出租车司机，给饭店、KTV发代驾名片，承接代驾业务。他同时拿3部手机，每接一单生意，代驾司机要给他支付20%的信息费。当然，他也有名片、电话费、支付服务员的介绍业务提成等成本费用。现在，他加盟了安代驾，开始利用安代驾的网络平台来运营自己的公司。

同样看上代驾行业“钱景”的，还有来自郟县的90后小伙鲁玄晔。

鲁玄晔刚从一所专科院校毕业，因为工作不好找，他决心自主创业。在网上浏览相关信息时，鲁玄晔发现一些公司在北京、上海等大城市把代驾业务做得风生水起。他觉得代驾这一行前景不错，值得一试。一番考察之后，他最终在济南选中了“代驾邦”，并在家人的支持下正式加盟。

今年8月，当鲁玄晔在市区新华路与矿工路交叉口附近的博盛公寓租好办公室，前往卫东区工商部门办理营业执照时，工作人员发现之前他们从未办过代驾公司的营业执照，不知道有无这种经营范围。相关人员就此咨询省、市工商部门之后，才为他办理了营业执照，经营范围是“代驾服务”。鲁玄晔说，他的鲁氏代驾公司由此成为卫东区第一家登记注册的代驾公司。

得知有人注册代驾公司之后，在这一行业深耕多年的贾红召紧随其后，在卫东区工商部门注册了自己的兄弟代驾公司。



手机屏幕截图。记者在市区新华路打开“代驾邦”的客户端，看到附近有两名在线代驾司机，点击相应的图标就可下单。

抢滩鹰城 外地代驾品牌压低服务价格

当本土代驾酝酿注册公司时，在一些大城市风行的e代驾、爱代驾等品牌纷纷抢滩鹰城市场，开始在本地招募司机并抛出了超低价格，竞争的硝烟一时弥漫于代驾市场。

“起步价19元，包含5公里，晚上9点之后起步价29元，每超5公里加价20元。”e代驾抛出的这个超低价格让贾红召颇为恼火。要知道，之前他的代驾生意一家独大时，起步价是50元，跨区加价20元，而现在只好也降至这个价格。

“外地代驾进入平顶山后，拉低了价格，现在代驾行业的利润空间已经越来越小了。”贾红召算了一笔账：起步价19元，需要给网络平台返3元（包括1元信息费、两元保险费），代驾司机来回打车的话，需要10元，扣掉介绍业务人员的提成，代驾司机就所剩无几了。除非接到19元以上的单子，否则代驾公司将无法提成。

现在，一些代驾司机常以折叠

自行车、折叠电动滑板车作为代步工具，征得雇主同意后随车携带，以便节省开支。

对于“起步价19元”，e代驾平顶山区域负责人季经理说，平顶山为三四线城市，e代驾定的就是这个价格。只有价格低，本地消费者才用得起。目前，除e代驾外，爱代驾、滴滴代驾都是执行这个价。

本土代驾公司与外地代驾品牌的竞争使鹰城消费者坐收“渔翁”之利，找代驾便宜了。

市民李高峰是一名夜班出租车司机，兼职做代驾已4年。他说，跑出租现在挣钱少，兼做代驾算是赚点外快。他几乎每晚都会接到公司派的代驾单，仅代驾业务每月赚三四千元不成问题。

“随着代驾公司的竞争，现在代驾的价格已经很透明，起步价19元已赚不到什么钱，但为了维持信誉度、维护客户，还是要做。”李高峰说，出租车司机熟悉路况，驾驶技术又好，兼做代驾的比较多。

酒后找代驾 20万元以上高档车主居多

市民李先生供职于我市一家事业单位，不久前在佳田国际大酒店陪客人用晚餐时，经不住劝喝了几杯酒。由于餐后还要开车送客人，他便通过手机下载的一个代驾客户端，点击了“一键下单”。其中一名在线的代驾司机抢到单后迅速与他联系，并很快骑着一辆电动滑板车来到酒店门口等候。

当晚，代驾司机将折叠好的电动滑板车放入李先生轿车的后备厢，上车后与客户端联系确认已接到客户，叮嘱李先生系好安全带，将李先生平安送至位于优越路的家中。一路上，客户端即时监测了该车的运行轨迹。

李先生说，这是他第二次叫代驾，感觉挺方便的，服务也算正规。但是，“如果不是商务应酬，需要顺路送人，我是不会叫代驾的”。他说，毕竟把车放在酒店，自己叫辆出租车回家更划算。

记者随机采访了几名工薪有车族：“你在外喝酒后会找代驾吗？”受访车主均表示“还没找过，感觉有些奢侈，不如把车放那儿第二天再去开”，或者“打电话叫亲戚朋友帮忙开回去”。

这与贾红召的说法基本吻合。他说，目前，有代驾这种消费能力的主要是拥有20万元以上高档车的车主。由于车本身昂贵，或者车里放有贵重物品，车主一般会叫代驾。现在不少酒店只提供看车服务，但不保证车内财物的安全。

尽管工薪有车族很少叫代驾，但随着社会的进步和发展，代驾的业务量一直在增加是个不争的事实。一个明显的感觉是，饭店或KTV门前等待代驾业务的代驾司机多了。

据贾红召说，现在公司的业务量明显增加，平均每天能接到40多单生意，代驾司机月入三四千元不成问题。

无准入门槛 行业缺乏监管令人忧

对于代驾行业，网上有评论说它是“无主管单位，无准入门槛，无统一标准”的“三无”行业。记者上网搜索，发现平顶山有多家代驾公司都在招募司机，对工作经验一般没有要求，驾龄有的要求5年，有的要求3年，并无统一标准。

贾红召说，目前平顶山的代驾市场可以用“混乱”来形容：一些公司和个人没有资质，未取得营业执照。外地已出现私人代驾时撞车代驾司机跑了这种情况，好在正规的代驾公司都通过网络平台下单，代驾司机每接一单活，都会缴两元的保险费，如果车辆出现剐蹭碰撞，会由保险公司理赔。

对此，市工商局注册科负责人贾军委说，代驾是一种新兴行业，也是一种经营行为，工商部门虽然给一些公司颁发了营业执照，但是如何对这个行业进行监管，由谁来监管，目前还不明确。

“关于代驾行业的法律法规目前也是空白，比如从事代驾的司机应符合啥条件，出现事故咋追责，由谁来监管，目前都是未知数。”贾军委提出了自己的担忧。

采访中，市公安交警支队有关人士说，代驾减少了酒驾行为，交管部门支持态度。但代驾属于营利性行为，目前不属于交管部门监管，希望国家有关部门尽快出台相关法律法规，明确主管单位，让代驾这种新兴行业得以良性发展。有关人士提醒市民选择正规的代驾公司，避免找那些私人、个人代驾消费，以免发生纠纷找不到人负责。