

关注年末金融产品

特别报道之三

多家险企开门红主打保险理财

近日,笔者在多家保险公司的官网首页看到,保险理财产品被放在首页重要的位置进行展示,部分将于近日开售。据悉,为了迎接2016年开门红,多家险企将保险理财产品作为主打产品。

多家险企官网推理财

在中国人寿官网首页显著位置,鑫E两全保险(万能险)被推荐。该险种上个月结算利率是5.38%。

在中国平安官网,“任月盈”宣传是由专业投资团队推出的安全稳健型理财产品,投资期限1至12个月,可灵活选择,满足客户对不同投资期限不同层次收益率的资产配置需求。期限为148天的“任月盈”预期收益率为7%。

笔者从华夏保险平顶山中心支公司了解到,该公司开门红产品为《福临门》,该产品自上市以



来深受市民喜爱,市场占有率很高。同时,该负责人指出是多方面的因素造就保险理财产品的热卖。

多原因催热保险理财

据业内人士分析,保险作为

中国经济的三大支柱之一,之前并没有发挥其应有的作用。随着中国经济的不断发展,国家出台相应的银行存款保险制度及将保险费跟个人所得税关联等政策多方位支持保险行业发展,保险行业慢慢在发挥社会管理的功能。通过政府及保险公司的正面宣传使老百姓对保险的认识也有所提高,从而促进了保险行业的快速发展。

目前市民的家庭理财方式有限,投资渠道有限,央行多次降息,投资担保公司连连出现跑路现象,导致相当一部分资金要寻找新的落脚点。而保险公司此时力推的保险理财产品相对而言具有收益高、稳定性好、安全性高等特点,刚好契合老百姓的投资需求,使得保险理财产品的销售火爆。

(王红梅)

中国人寿“鑫福年年”获得“2015年度竞争力保险产品”称号

本报讯 日前,由《中国保险报》、中保网和新浪财经共同主办的“2015年度保险产品评选”活动正式启动。

据了解,中国人寿“鑫福年年保险组合计划”被“2015年度保险产品评选”活动评委会列为推荐保险产品,并作为“2015年度竞争力保险产品”进行公开展示。凭借自身优异的表现,“鑫福年年”在竞争激烈的评选过程中取得了一个阶段性的成绩。

业内人士表示,中国人寿“鑫福年年保险组合计划”在市场中高歌猛进,并且已经赢得了权威专家的青睐和认可,很有可能最终在评选活动中斩获更高的奖项。同时,这款兼具年金保险生存返还与万能保险累积增值的优秀产品,也能够满足大客户和消费者的需求,为你带来满满的幸福。

“鑫福年年组合计划”是一

款结合万能账户的保险组合计划,其中国寿鑫福年年养老金保险、国寿鑫福年年年金保险属于普通型年金保险,国寿鑫福年年两全保险(万能型)(钻石版)则属于万能保险。“鑫福年年组合计划”具有即交即领、年年返还的特点,从保单生效之日起,若被保险人生存,首次交付交纳保险费的12%,以后每年按照基本保额金额的15%给付生存利益至79周岁,在符合条款约定的条件下,最早55岁返还所交保险费,安心享受晚年生活,还可将养老金保险合同与年金保险合同产生的每笔年金、养老金、祝寿金和满期保险金转入鑫账户(钻石版),更早享受万能账户的结算利率,实现客户资金的累积增值,使得收益更高。

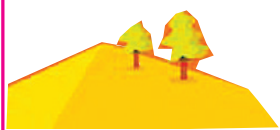
(孙涛 王红梅)



落实“新国十条”,加快发展现代保险服务业

平安产险平顶山中心支公司 总经理 杨继业

落实保险“新国十条” 助推经济社会发展



开栏的话

去年8月,国务院正式发布了《关于加快发展现代保险服务业的若干意见》,这份里程碑式的文件被业内称为“新国十条”的纲领性文件,第一次提出了“保险是现代经济的重要产业和风险管理的基本手段,是社会文明水平、经济发达程度、社会治理能力的重要标志”。

日前,市政府出台的《平顶山市人民政府关于加快发展现代保险服务业的实施意见》,明确指明了全市保险业改革转型的努力方向和发展目标,标志着加快保险业发展已经上升为市委市政府的决策意志。

保险,作为风险分散的最优工具,近年来,正在发挥它独特的优势。特别是“新国十条”创造的各种有利条件下,我市保险业稳步发展。今日起,本报与市保险协会联合开辟专栏《落实保险“新国十条”助推经济社会发展》,各家保险公司畅谈该公司对“新国十条”及我市《实施意见》的理解及落实,以实际行动助推我市经济社会发展。

2014年国务院正式发布《国务院关于加强发展现代保险服务业的若干意见》被称为保险“新国十条”。

结合新国十条的精神,以及我市近日出台的《平顶山市人民政府关于加快发展现代保险服务业的实施意见》,在市政府金融办的带领下,平安产险平顶山中心支公司主要从以下几方面做好针对实施意见的各项要求:

一、提高加快发展我市现代保险服务业重要性的认识。

总体上看,我市保险业仍处于发展的初级阶段,改革创新有待深化、服务领域不够宽,区域特色不明显,作用发挥不充分,仍有一定差距。现代保险服务业是完善金融体系的支柱力量,改善民生保障的有力支撑,创新社会管理的有效机制,促进经济提质增效升级的高效引擎和转变政府职能的重要抓手。我们要紧紧围绕

我市经济建设发展的需要,充分发挥保险的社会“稳定器”和经济“助推器”作用,努力为我市全面建成小康社会提供全方位、多层次的保险保障和服务。

二、推动“三农”保险发展,助力农业保障体系。

发展“三农”保险,有助于农民规避农业生产经营所面临的不确定性风险,满足广大农民保险保障需求和广大农业龙头企业融资需求。

在政策的支持下不断推动试点工作,扩大覆盖面,经营可持续的农业保险产品,大力开发和推广适合农村与农民特点的保险产品和服务方式,提高保险服务品质,积极推进农村保险市场体系建设。

三、大力发展责任保险,同时构筑灾害事故防范救助体系。

在政府的高度重视下,推动我公司责任保险,包括与公众利益息息相关的环境安全、食品安全、医疗

安全、生产安全、交通安全、消防安全、校园安全等七大领域作为推动重点。从内部的培训分工,完善考核承保等机制,到对外的宣传推广,实现责任保险的全覆盖,让我市各行各业认识到责任险的重要性,实现承保。并且要加快发展企业财产保险、车险、家庭财产保险、意外伤害保险等,强化事前风险防范,减少灾害事故发生。

四、推进保险产品、服务创新,助力改革发展。

不断提高自身产品创新意识、创新能力和水平,加快产品创新步伐,研究开发出技术水平高、内涵价值高、竞争能力强的保险产品。同时,保险服务创新应着重实现从传统服务向现代服务的跨越。创建系统的服务创新体系,构筑保险企业独特的服务文化。

五、合规经营,加强监管,严格履行对消费者的义务。

公司制定相关制度,深化合规理念,培育合规文化,通过事前的合规风险防范,控制违规行为发生,减少或避免因违规而导致的风险或损失。建立有效的合规管理机制,与监管部门实现良性互动,以期得到监管部门的认可与政策支持,获得竞争优势。同时加强风险管理机制,做好预测、预防、预警,配合监管部门做好风险防范。

六、强化基础建设,提升可持续发展能力。

强化诚信建设。公司的核心价值观首先是诚信守法,对公司诚信、对客户诚信、对自己诚信;提升保险意识。在业务发展的同时不断促进其保险意识,为更多的客户带去保障。



客户至上 奉献社会

长城人寿平顶山中心支公司 总经理 张峰



据保监会数据,截至2014年底,我国保险业保费收入已突破两万亿元,位居世界第三。继保险行业“新国十条”、“省十条”之后,保险行业改革进一步深化。市政府出台了《平顶山市人民政府关于加快发展现代保险服务业的实施意见》(以下简称《实施意见》),目的在于提高我市居民生活水平,促进平顶山经济结构的转型升级。

长城人寿平顶山中心支公司(以下简称平顶山中支)将《实施意见》作为当前乃至今后一个时期内的重要工作内容,主动加强与政府各部门的对接与联系,不断提升产品和服务质量,在参与民生建设和社会管理方面争取更多有益的尝试,承担起更多的社会责任,提升平顶山保险业的公信力。

长城人寿保险股份有限公司

(以下简称“长城人寿”)是一家经中国保险监督管理委员会批准设立的全国性人寿保险公司,总部设在北京。长城人寿志存高远,经营稳健,致力于打造“保障幸福美好生活的保险长城”,让每个客户感受到“有长城,更保险”,“让每个家庭都拥有保险”是长城人矢志不渝的愿景。

服务传递关爱,保险创造和谐。长城人寿始终把产品和服务视为公司的生命线,在设计最适合的保险产品过程中,从保险的核心出发,始终坚持保险开发的保障本质,并根据细分客户不断创新,开发了包括母婴险,优选定期寿险和全能健康险在内的一系列高保障保险产品,长城人寿也成为同等规模中首家开发保额分红型产品的公司。在服务实践上,长城人寿在业内首推总经理热线;首创营销员服务中心,系统全面地向营销员提供人文关怀服务。

帮助消费者树立良好的风险控制意识,提高消费者的资产管理能力。每周三和周六定期在平顶山中支召开保险大讲堂,邀请社会各界人士参加,帮助更多人认识风险,了解保险,从而更好地控制风险,使得消费者的家庭理财计划更加适合自身的需求和未来的发展,深得消费者的喜爱。长城人寿坚持以人为本,服务为民,以打造服务最好的保险品牌为宗旨,为保险消费者提供更多的附加增值服务。

在理赔上多一分责任和关爱。长城人寿用高效、快速的理赔服务来回馈客户,用专业的态度和服务来帮助每一位客户,做到诚信服务,积极维护我市保险行业的秩序,维护长城人寿的公司形象,构建和谐、公平、正义的消费环境。

认真践行企业公民责任,关爱儿童成长。依托长城人寿全国近

200家分支机构,目前长城人寿在全国已经捐建120座小学,捐赠全新图书逾35万册,直接受益学生6万余人。2012年11月,长城人寿平顶山中支在了解宝丰县周庄镇南水北调丹江口库区移民试点马川新村小学的困难后,积极伸出了援助之手,向马川新村小学捐赠了中国名著、世界文学、童话故事、唐诗宋词等2000多册的崭新图书,成立了平顶山市第一座“萌芽100”爱心图书馆。现长城人寿平顶山中支还在努力争取为更多平顶山困难小学捐助图书。

长城人寿平顶山中支的发展离不开市政府和市保险行业协会的大力扶持,离不开长城人寿总公司和河南分公司的大力支持。长城人寿平顶山中支和谐氛围的构建也是反映着平顶山保险行业不断发展的缩影,映射着平顶山保险行业共赢的未来。