

# 体彩小小网点 演绎奋斗人生

## ——记舞钢市体彩网点业主马常春

每一条成功的道路上都布满了勤奋的足迹，舞钢市07907(4104810007)体育彩票销售网点业主的成功之路更为曲折。

### 创业失败，负债累累

11月10日下午，笔者开始了体彩人物第二站——舞钢之行的采访。舞钢市寺坡步行街东头07907(4104810007)体育彩票销售网点面积不大，但是业主独特精巧的心思还是通过室内的布置显示出来。

当天下午5时许，天色已渐渐暗了，寒意弥漫开来，但一踏进室内，温馨的气息扑面而来：灯光明亮，地面干净整洁；进门右手边布置了一个鱼缸，几尾大红的金鱼游弋其中，预示着吉祥好运；正对门的销售台上，两款即开式彩票如瀑布一般从高处悬挂下来，直接垂到了销售台上，让人忍不住想多看两眼；进门左手墙上是该网点业主马常春精心布置的“大乐透”推荐号码，右手边墙上是知名竞彩专家推荐的“竞彩”单子以及本月战绩。

谈起当体彩网点业主之前的创业经历，马常春感慨颇多。马常春今年50多岁，最早出来做服装生意，挣下第一桶金后购买了辆客车，往返于平顶山与郑州。其间，他又和别人合伙开了一个超市，没有想到的是超市经营不善，结果赔了个一塌糊涂。后来跑长途的人多了，两辆客车也不赚钱了。他不但原来的积累没有了，还一下子赔进去几十万元。

### 用勤奋打开幸福之门

上帝为你关上一扇门，必定会为你打开一扇窗，开窗的钥匙就是勤奋。2007年，他得知市体彩中心正在舞钢市征召体彩销



马常春在其体彩网点接受笔者采访。

售网点，预计体育彩票的前景非常不错，就果断申请了网点。这一年，马常春正处于人生的低谷，正在发愁如何还债。

“刚开始经营的时候，连终端机押金的钱都没有，最后还是向朋友东拼西凑了几万块钱才开始正常经营。从开始经营体彩网点，我就像个小学生，对于网点销售的各种彩票一一研究，这样的功课至今仍在做，已经成为一种习惯。”马常春说，为了了解体彩的各种玩法，他天天做总结，并记录、分析。为了方便，他用的是小学生常用的那种作业本，几年下来他的“作业本”已有一米多高了。

马常春说，经营这个网点的初衷是给家人找一份工作，但由于各种原因，这个活最后还是落在了他的身上。为了让网点的经营好起来，他每天上午8点开门，中午不休息，晚上彩民走了之后，他还要进行盘点，然后总结一天的工作，通过笔记的形式

把好的经验记录下来，并从经验中开拓视野，拓宽思路。到晚上回家休息时，往往已经是凌晨一两点。这个时候家人早已入睡，看着熟睡的家人，感受着家的温暖，一天的疲惫瞬间化为前进的动力。

刻苦的钻研、辛勤的努力给他带来了丰厚的回报。2014年，他的网点刚上竞彩游戏时，最初几个月只有几千元的销售额，但是随着经验的积累，他对竞彩游

戏研究得越来越透彻，他推荐的单子中奖率也越来越高。在刚刚过去的10月份，单竞彩游戏一项的营业额就有38万元。再加上体育彩票的其他玩法，他10月份的总营业额达到46万元。事业重新焕发光彩，体彩网点的经营日益红火，这同时也为他带来可观的收益。几年来，他不但还清了欠款，手中还有盈余，日子越过越好。★

(王红梅文/图)



## 苏宁易购海外购推出“黑色星期五”狂欢活动

继日前有跨境电商平台宣布借机开启国内促销后，近日苏宁易购旗下海外购事业部也正式吹响号角，推出“黑色星期五”(12月24日美国传统的圣诞促销节)狂欢活动，并高调打出“直采打假”、“全球免邮”和“爆款闪购”等活动。当下海外购平台主要分为

自营和代购平台两种，目前主流的电商平台仍然采取比较稳健的方式，在供应链团队、物流仓储、支付等方面深耕布局。苏宁的跨境产品采购体系中产品供应链十分完备，发出了“黑色星期五”打假保真的呼声。对于海淘用户而言，商品以外的快递体

验也很重要。根据以往的经历，从奢侈品牌美国官网下单购物，委托转运公司寄送，到海关安检、国内快递公司转寄，一般都需要长达一个月的时间。因此，苏宁海外购率先推出整装直邮、全球免费快递服务。

昨日，苏宁海外购便抢先晒

出一张爆款产品清单，罗列了部分本次“黑色星期五”活动期间即将登场的爆款产品和相应的折扣力度，绝大多数爆品标注的折后价均接近半价。此前备受关注的闪购产品也将在此次活动中重装上线，大量新品将限时特价。★

(耿剑)

## 上周报名人数太多 “全城寻找状元宝贝” 本周日加赛一场

本报讯 上个周日，“全城寻找状元宝贝”第三场初赛在平顶山碧桂园城市展厅顺利结束。由于上周报名人数太多，目前仍有相当一部分孩子没有参加初赛。为了满足这些孩子的“赶考”需求，活动的主办方决定在本周日加赛一场。请已报名的孩子们准时参加，不要错过最后的机会。

“孩子学舞蹈已经有两三年了，刚好借这个机会展示一下。”一位给孩子报名的家长说，她的女儿今年上小学三年级，听到“全城寻找状元宝贝”活动的时候，初赛已经进行了两场，这位家长就赶紧给孩子报了名。没想到第三场初赛报名的孩子实在太多，当天她的孩子并没有轮到参加比赛。为了弥补这部分家长的遗憾，活动主办方决定增加一场初赛。“主办方考虑得挺周到的，加赛一定会让孩子参加，希望她能够发挥出水平，跳出好成绩。”这位家长说。

“没想到报名的孩子这么多，初赛原计划只安排了三场比赛，但是第三场比赛结束后，仍有很多报名的孩子未能参加比赛，因此决定临时增加一场比赛。”活动主办方表示。本次活动的火爆程度超出了主办方的预期，比赛一场比一场精彩，孩子的参与热情也逐渐升温。由于初赛由三场增加为四场，入围选手更多，复赛的竞争也将更加激烈。谁能最终晋级，冲入决赛，且让我们拭目以待。

“全城寻找状元宝贝”分为“乡试”(初赛)、“会试”(复赛)和“殿试”(决赛)三个阶段的比赛。参赛选手的年龄为6—12岁，本周日“乡试”将结束，胜出的选手可以参加下周举行的“会试”。此外，凡“乡试”晋级的选手均可以参加“手拉手、献爱心”活动，为山区孩子送上祝福寄语。平顶山碧桂园还为参赛选手准备了一份惊喜大礼，获得状元的选手有机会成为碧桂园微电影主角、楼盘形象代言人等。

(王红梅)



**主办：平顶山晚报**  
**协办：平顶山碧桂园**  
 报名：平顶山日报传媒集团教育中心  
 咨询电话：7073613、4973585  
 平顶山碧桂园微信公众平台  
 咨询电话：8888666



# 爱车族 汽车服务

## 您可信赖的汽车护理专家!

为恭贺爱车族汽车服务开业，速耐厂家针对本店特推出产品赠送活动，本店只收取手工费。

凡在12月31日前办卡客户可享受以下优惠：

充值300元，即送价值280元的镀膜蜡一盒。

充值500元，即送价值380元的铂金蜡一盒。

充值1000元，即送价值380元的铂金蜡一盒，另送价值480元的石榴素铜瓷一次(需全车镜面还原)。

充值1800元，送价值380元的铂金蜡一盒、价值580元的经典晶钻釉一次(需全车去氧化)。

注：以上赠送项目为厂家支持，手工费用另计。

地址：平顶山市新华区四矿路铁路桥南路东

服务电话：18737573366