

# “双11”，金融活动炫起来

本报讯 近年来，银行业也结合“双11”，推出了一系列的策划活动。目前，各家银行通过官网、微信银行等各种途径推出的“双11”预告已经火热出台，有的银行则直接通过柜台向外进行宣传。另外，一些保险公司也赶在“双11”期间推出一些新产品或新服务。

## 消费策划花样多

工行银行商场融易购通过微信银行发出消息：如何把一分钱掰成几百元钱花（“双11”前必须掌握）。另外，工行平顶山分行还开

展贵金属展销活动。

农行平顶山分行携手易车开展购车优惠活动，口号是“避开高峰，提前引爆”。

从11月3日至11月15日，建行平顶山分行善融商务推出了一系列优惠活动。

11月10日至11月12日，中信银行平顶山分行代销的投资金条每克优惠4元，更有30余款黄金产品等您去秒杀。

中原银行平顶山分行开展的贵金属展销活动围绕一个浪漫的主题——“为爱告白”：买“施华洛世奇旋

转木马”送“亚投行57国钱币珍藏合集”，时间为11月11日至13日。

## 金融理财亮起来

交行平顶山分行：第一、二、三轮生肖邮票金版大全套发行，包括从1980年的第一张猴票到2015年的第三轮羊票，首发特惠活动截止到11月11日，限量发行。

中原银行平顶山分行：“鼎盛财富”系列理财产品的预期一直维持较高水平，可通过该行手机银行、微信银行了解。

中信银行平顶山分行：“双

11”，夜市理财产品有惊喜。

广发银行平顶山分行：该行新推出理财产品，期限3个月，预期年化收益率5%；期限半年，预期年化收益率5.3%；期限1年，预期年化收益率5.5%。

洛阳银行平顶山分行推出的是抗降息保值神器——大额存单，利率4%，可以锁定未来5年的收益，存款利率每月可取。

一些保险公司也推出相应的保险理财产品。太平洋人寿平顶山中心支公司一款限时限额的保险理财产品将于近期推出。（王红梅）

## 农行今年新增贷款1556亿元 大力支持国家重点项目建设

本报讯 为了更好地履行国有大型商业银行的社会责任，年初以来，农业银行创新“投贷债”联动的综合服务模式，积极服务国家大项目，实现了储备一批、营销一批、审批一批、投放一批的良性循环，有力地支持了铁路、公路、核电、水利、棚改等国家重点项目建设。今年前9个月，该行重大项目库新增贷款1556亿元，比去年同期多增577亿元，提前完成全年投放目标。

经过几年的建设，农业银行重大项目库功能不断完善，从最初的数据统计平台升级为服务管理平台，有效提升了重大项目的综合服务和项目管理能力。目前，入库项目达2259个，比年初增加686个，涵盖11类重大项目工程包，还包括城镇化和“走出去”两个特色子项目。其中，国家级和省级重大项目1750个，占比达78%。

围绕重大项目库，农业银行建立了“严格准入、高层对接、配套政策、综合服务”四位一体的管理模式，把严格准入放在首位，加大对基础设施、棚户区改造、高端装备制造、战略性新兴产业等领域的支持力度。该行持续完善配套政策，相关部门充分发挥优先办贷、战略性经济资本、差异化贷款FTP价格等政策红利，使经营行愿做、敢做、能做重大项目。农业银行不断增强综合金融服务能力，创新融资模式，建立“投贷债”联动发展机制，积极开发理财融资、债券承销、产业基金、境外发债等新型金融产品，解决企业融资难题。

农业银行还充分发挥集团优势，加强与农银租赁、农银国际、农银人寿、农银基金等子公司以及境外分子行的联动，充分利用两个市场、两类资源，为重大项目多渠道筹集资金。（边朝领）

## 农行助力古井集团 发行小额贷款资产支持证券

本报讯 近日，由农业银行牵头安排的“安信小贷资产支持专项计划”成功发行。本项目原始权益人为安徽古井集团旗下的安信小额贷款有限责任公司，农业银行担任财务顾问、托管银行、监管银行，中信证券担任专项计划管理人和推广机构，古井集团提供差额支付承诺。本项目的成功发行是农业银行企业资产证券化业务取得的又一成果。

本项目发行规模为3.14亿元，期限3年，募集资金主要用于对古井贡酒经销商提供小额贷款。一直以来，小额贷款公司面临融资渠道狭窄、融资成本过高等问题。本次发行为安信小贷盘活存量资产，开启了融资新渠道和新模式，对古井集团业务发展形成有力的支持，开创了银企合作新方式。本次优先档发行利率仅为4.88%，创交易所市场小贷类资产证券化项目发行利率最低记录。（边朝领）

## “双11”管不住手 忌惮网络骗子？试试网购保险



“双11”又要来了，相信不少宅男宅女、家庭主妇都已心潮澎湃，准备下血本狠狠淘一把。花钱虽然爽，但万一遇到网络骗子“钓鱼”，那就亏大了！如何买得放心？除了可以通过常识去辨别钓鱼网站、诈骗信息外，“剁手党”被骗的风险实际上也可以转嫁给保险产品。无论是在淘宝上网购时银行账户被盗刷，还是在支付平台被人窃取密码，抑或是对网购商品不满引发的退货风险，这些都在保障范畴内，很多国内险企这段时间都力推相关产品。

### A 账户安全

#### 保额按需求选

#### 赔偿被盗窃的损失

在网购过程中，只要用户根据网购平台指引，按照流程挑选商品并支付，出现账户被盗刷的可能性很低，但付款之后就可能会涉及“钓鱼”风险。

比如说，冒牌淘宝卖家给你一个链接，声称系统繁忙，无法收到退货款，并希望你取消交易退款。然后对方还要求你输入银行卡号和身份证号，最后十有八九就会被盗刷。像这样的网购用户

并不在少数，对此国内险企便推出个人账户资金损失保险（简称个资险），它可以为个人名下所有银行卡、网银账户、第三方账户等提供保障，保险公司会在保额范围内赔偿损失。

记者随机查找到一份个资险条款，其保障个人账户因被他人盗刷、盗用、复制而导致的资金损失，前面的情形便属于理赔范围。不过，在理赔环节有一个很重要的关键点，即“盗刷”和“诈骗”的界定。

一位财险专家表示，如果用户没有核实“钓鱼”网站就输入银行卡号，并没有不正当目的且不是主动输入密码的，一般会被界定为“盗刷”。但用户如果是主动输入或泄露密码，就极有可能遭到拒赔。从费率上看，上述个资险是一年期，28元起投保，保额为5万元到200万元。

### B 支付保障

#### 属于细分险种

#### 前提是在特定平台

目前一些移动支付平台也提供网购服务，用户可以直接在支付平台上购物和付款。作为个资

险的细分险种，支付险往往会在特定的移动支付平台上推出。这种产品防范的是手机病毒及其带来的支付风险，产品形态相较于个资险要简单一些。

以某支付平台为例，它很早以前就在“我的保障”栏目里添加了一份“网络支付账户资金损失险”，产品是由某财险公司承保。保障责任比较简要，即保险人的支付账户密码、安全工具被不法分子盗取，造成被保险人支付账户资金通过网络支付平台被盗转、盗用损失。从费率上来看，由于支付险保障内容有所侧重，其保额并不低，最高达到100万元，产品费用只需要158元。这份产品与个资险等众多财产险一样，保障期限都是一年期，赔偿规则与个资险基本一致。

据悉，一家互联网财险公司推出专门针对手机支付安全的保险产品——被保险人在百度手机卫士安全支付功能块中申请开启支付保障业务后，如遇手机病毒恶意扣费、账户密码被窃并造成经济损失，可申请获得单笔最高3000元，全年最高10万元的赔付。

### C 退货保障

#### 页面有勾选项

#### 同一单号只赔一次

“剁手党”们选完商品之后，进入到提交订单页面，这时在“配送方式”下有“运费险”勾选项目，保费一般介于1元到2元间，而保险公司赔偿的费用很少，都不超过10元。从费率上来看其实并不便宜。

在保障范围方面，运费险到底什么样的情况下才能理赔呢？按照其中一款产品的条款规定：在保险期间内，被保险人网购后，因实物与网上展示不符，或其他由买方与卖方协商一致的理由，买方在买方与卖方约定的退货期间内退货，且卖方允许买方退货并退还相应货款，保险人将按照保险单的约定，在保险金额范围内对被保险人承担的退货运费进行赔偿。

复杂的限制条件背后，网购用户最后顶多也只能获赔9元。不过从风险频率而言，退货的概率实际上挺高，所以也有一些人愿意投保。但值得注意的是，运费险也有比较多的免赔情形，如“同一物流运单号提出两次及两次以上索赔”“网购物品本身的损失、损坏”等。

### D 数据安全

#### 主要针对企业

#### 赔公关、律师费等多项费用

个人网购用户可能遭到盗刷，企业信息安全也可能受到威胁。对此，已有保险公司开发出安全与隐私保护综合保险，其定位为责任险类型。

从记者获知的一份安全与隐私保护综合保险来看，这种产品主要是针对企业用户，承保标的是企业存有的机密商业信息、客户信息和雇员个人信息等。如企业在保管客户信息或公司内部信息、公司的计算机安全系统遭到恶意攻击，导致企业或客户信息泄露造成的财产损失均可获赔。承保范围包括用于聘用会计师、法律顾问、公关顾问或其他第三方的费用，进行计算机取证分析、赔偿责任的界定费用，公关费用等以及营业中断损失赔偿等。

不过，上述保险是由某外资险企在国内推出，中资保险公司尚未开发该类产品。北京某大型财险公司的产品研发人员告诉记者：“一些企业确实存在类似风险，开发产品也比较容易，但是在具体操作的过程中，存在责任界定与查勘理赔的难度。”（快报）