

硕士放弃外企 20万年薪 母校门外摆摊卖凉皮

世界500强的外企部门主管，年薪20余万元，出差只坐飞机，酒店只住五星级。但为了创业，今年5月，27岁的庄栋决定辞职，离开上海。揣着西安交通大学研究生毕业证，他重新站在母校对面那条名叫“金水路”的巷口，开始了新生活——卖凉皮。

西安交通大学南门对面的金水路路

口，一个名为“小庄师兄”的凉皮摊位吸引了市民的注意。这个只有一辆生锈的三轮车、一张案板、一把遮阳伞、一张桌子、4个凳子的摊位，却拥有一名“英语口语很棒”的老板。这个老板还是西安交通大学毕业的硕士。

9月23日中午12时，“小庄师兄”凉皮摊照常出现在路口。附近摆摊的商贩说，这个摊位在此时间不长。正是午饭时间，1个小时内，“小庄师兄”凉皮摊卖出凉皮17碗，每碗5元。赶上顾客多时，桌子和凳子明显不足，老板只好求助隔壁摊位。

调凉皮、送餐、收拾餐具……“小庄师兄”凉皮摊上只有两人在忙活，一个叫庄栋，一个叫庄楠，是亲兄弟，庄楠比哥哥庄栋小两岁。

“来光顾的很多都是我的师弟师妹，原来在学校他们都叫我小庄师兄，现在在我的凉皮摊也起这个名字。”摊位老板庄栋说，2012年，他毕业于西安交通大学材料科学与工程专业，硕士研究生学历，毕业三年了。弟弟庄楠毕业于西安工业大学机械专业。

事后，记者分别验证了二人的毕业证。



庄栋(右一)和他的凉皮摊

1 外企上司： 他走了我觉得挺可惜

庄栋说，当年他的高考成绩可以上除清华北大以外的任何国内高校，他选择在西安交通大学本硕连读，硕士时研究的方向是关于核能应用方面的材料研究。研究生毕业后，他选择了一家从事日化行业的世界500强企业。

9月16日，在西安交通大学研究生会

的微信公众号内，发布了一篇“卖凉皮的给你讲该怎么进全球500强”的文章，文中讲述了庄栋毕业前后如何应聘到这家外企工作的经历。庄栋说，他大学四年级通过了英语六级考试，还多次准备出国，但由于家在宝鸡农村，父母靠种植猕猴桃为生，收入不多。为了不给家人增添负担，他放弃了出国，最终在近千人的选拔中，通过了多次中英文面试，顺利进入这家外企，在上海工作。庄栋说，离职前，他已成为公司生产部门的主管，年薪20余万元。

与此同时，他也享受着一些世界级企业员工的待遇，出差只坐飞机，酒店只住五星级，偶尔还有机会前往美国、欧洲、日本等地出差。“辞职前，我们部门领导还想再提拔我一下。”庄栋说，此时，一个创业想法驱使他决定离开上海。

庄栋曾经的上司蔡先生证实了他的说法，“我多次挽留他，但他的创业想法挺成熟的，而且决心很大，我不想耽误他的前程，其实，他走了，我个人觉得挺可惜。”

2 女友支持： 创业才能有安全感

庄栋说，他本科时已做好职业规划：先进大企业干3年，然后去小企业干3年，之后，选择创业。眼见自己的一个个想法被其他人实践并取得不错的成绩，他不想再错过机会。

庄栋说，如果留在外企，他会继续升

职、加薪，但上海的高房价让他看不到未来，“即使我年薪30万元，想在上海买套房、过有尊严的日子也很难。”他父母的年收入只有三四万元，只能勉强帮兄弟俩其中一人在西安支付一套房的首付，而兄弟俩都不愿让父母这样付出。再加上父母现在相对年轻，自身还没那么大压力，庄栋认为，必须把握住创业时机。“我想试一下，要不，真对不起自己。”

庄栋筹集了30余万元，开始创业。

他选择的项目是卖凉皮。因为亲戚中有人从事凉皮生意，他已经研制出了自己的凉皮配方。弟弟曾在多家世界级快餐连锁企业担任管理工作，也来参与这个项目。但除了女友支持，他的父母、曾经的领导、同学都不理解他的行为。

庄栋的女友小朱说，在企业工作，永远是给别人打工，很可能一个错误就会断送前程。只有创业，才有足够的安全感，所以她支持男友的决定。

3 创业感受： “原来觉得上班累， 现在真是在用命拼”

每天凌晨5时许，庄栋乘公交车将20多公斤的凉皮从住地大寨路运往交大附

近，中午12时出摊，晚7时后，再摆3个多小时的夜市。20多天的运营，每晚都是接近凌晨才能到家。“原来只是觉得上班累，现在真是在用命拼，一天流水也就近千元。”

庄栋说，等店铺谈下来，他就不会再摆摊，而店铺也仅仅是他全部创业计划中

的一小部分，“按照我们的前期计划，大概三个月后，基本布局就能有个雏形，现在还是商业秘密。”此前，由西安交通大学毕业生创办的互联网餐饮品牌“西少爷肉夹馍”取得了成功。庄栋说，他的想法肯定与前者不一样。“到时候，大家都会知道如何利用‘互联网+’去改变凉皮了。”

4 跨行创业 是“敢闯”还是“犯二”

9月23日，记者针对“硕士摆摊卖凉皮”一事，通过网络、电话、电子邮件等方式采访了41名市民，其中有32名市民表示支持，约占受访者的78%；有9人表示不能理解，约占受访者的22%。

赞成者

市民刘先生：以前北大毕业生能卖猪肉，为什么西安交大毕业生不能卖凉皮？而且既然能放弃那么高的薪资，他的想法一定很成熟了。

市民方先生：中国就需要这样的年轻人，现在不是讲万众创业吗？我觉得这个年轻人不错，有闯劲儿。

市民左先生：互联网已经让很多传统走向了没落，淘宝让服装业快不行了，互联网的成功已经多次证明它的未来意义，应该给这个小伙子点赞。

市民刘先生：陕西的饮食一直都走不到全国前列，就是缺少这样有闯劲儿和新思维的年轻人。

反对者

市民常女士：他的薪水比我高太多了，我都可以过得很好，他为什么不能？人挣钱是为啥？还不是想过好日子。现在不行吗？人也不一定必须成功啊，以后也有机会啊。

市民刘先生：都说互联网思维好，我看不一定，很多人只看到了成功者，却没有看到背后有那么多失败者。

市民张先生：创业有风险，年轻人有冲劲儿是好事，但不能急于求成，还需要多历练，跨行创业，确实有点二。（华商）

