

十月车展 为你而来

时间:10月15日至18日 地点:市体育村



□记者 燕亚男

本报讯 随着“金九银十”黄金购车季的到来,鹰城车商冲击年终销量的战役即将打响。由市汽车行业协会、平顶山日报传媒集团共同打造的2015十月车展将于10月15日至18日在市体育村举行,因其更

加贴近汽车消费市场而格外受广大经销商与消费者的热捧。

2015年是车市回归理性的一年,汽车消费增长放缓且渐入下行。前三个季度,汽车消费积极性明显下挫。加上今年的“金九”面对接踵而来的假期,市区多家主流汽车品牌的经销商已将本次秋季车展作为完

成销售目标的主战场,准备在十月车展上甩开膀子大干一场。车展买车优惠,尊享全年最低价,市民也对十月车展十分企盼。

十月车展上,一些品牌的最新款车型将首次亮相鹰城,其中包含下半年即将上市的多款车型。除此之外,如往届车展一样,许多汽车经销商将推出热销车型,促销力度将

比平时更大。还有一些品牌针对车展推出“特价车”,销售价格令人心动。

一千种车,代表着一种生活态度。换一种生活态度,让您的车“换”然一新。我们在2015十月车展等你!

欲知更多活动详情,请关注微信订阅号“鹰城微车市”。

车展:看热闹与看门道

□本报记者 燕亚男

同样逛车展,不同的人目的不尽相同,发烧友最想看的是难得一见的名车豪车;专业人士看的是设计潮流、技术方向;而想买车的的朋友则是在中意的车型前徘徊,对他们来说,最关心的问题莫过于在车展上买车是否划算。

外行看热闹,内行看门道。对于想买车的的朋友,在车展上,面对众多的车型和商家名目繁多的优惠政策,往往不知道买哪款车好。那么,如何在车展上买到一辆称心如意的爱车呢?下面整理了一些业内人士的建议,以供参考。

一、做好前期准备工作

在车展之前确定几款自己中意的车型,初步做一个对比,最好能去相关品牌的4S店了解一下各车型车展前的大致价位,以便和车展期间的促销政策进行比较。

二、看车有侧重

车展上的车琳琅满目,品牌众多,要挑自己关注的车型,有目的地看,找重点、挑亮点。

三、货比三家,忌冲动消费

不要听经销商一说“收到很多订单,再不买就没了”之类的话就急着做出决定。另外,有的消费者为了一些不实用

的促销礼包冲动消费,把不适合自己的车买回家。汽车是大件消费品,要理性消费。

四、签单多留心

签单一般分为两种方式,一种是以订单形式,预付订金然后通知车主到店里交钱提车;另外一种则为现场交易,择日提车。

签单时要注意以下事项:1.看订单上的各项收费是否合理,如遇不合理条款则应及时提出异议。2.优惠措施应记录在订单上作为凭证。3.目前有些车型比较紧张,可能会存在迟缓交车的情况,消费者需要向对方确定提车准确时间。

导读

沪指下跌近8% 失守3000点

[C7]

报名“驾考特训营” 质量有保证

本报将监督驾考全程

[C2]

鹰城第三届中秋商品 特卖会: 特色节日商品 一站即可搞定

[C7]

