

# 工行个人贷款客户突破 1000 万

近年来,工行紧紧围绕居民消费和经营中的金融需求,大力加强个人信贷业务创新,为推动居民消费升级和大众创业创新提供了有力的金融支持。截至6月末,工行个人贷款客户突破1000万(不含信用卡透支和分期付款客户),达1005万户,较年初增长近41万户。同时,工行个人贷款业务规模持续增长,贷款余额稳居国内银行业之首。

据工行相关负责人介绍,作为国内最早开展个人信贷业务的银行之一,工行经过20多年的创

新发展,已形成了个人住房、消费和经营三大类个人贷款产品体系,全面涵盖住房、商用房、汽车、家居消费、文化消费、留学贷款、综合消费贷款、个人信用贷款、个人经营贷款、下岗失业人员小额贷款担保贷款、助业贷款等领域,为千家万户提供了消费和经营所需的融资支持。

在居民住房信贷服务方面,工行认真执行国家住房信贷政策,不断提升住房金融服务水平,积极支持居民自住及改善型住房消费需求。2014年以来,工行还

发挥互联网金融优势,通过融e购电商平台推出了房地产电商项目,截至今年6月末,已上线全国60多个城市300余个楼盘项目,累计销售房产1800余套,交易额突破51亿元。

在满足居民消费信贷需求方面,工行围绕国家重点推进实施的信息、绿色、住房、旅游、教育文化体育、养老健康家政等六大领域消费工程,持续加大信贷产品创新,优化信贷服务模式,着力满足不同消费群体多层次、多元化的消费需求。在此基础上,工行

依托e-ICBC互联网金融体系,近年来创新推出了逸贷、网贷通、卡贷通、个人自助抵押贷款等具有互联网特色的个人贷款服务,极大地便利了客户通过互联网直接获得贷款。其中工行创新推出的基于线上线下直接消费的快捷贷款产品逸贷,目前余额超过1900亿元,直接促进了居民消费的增长。今年上半年,工行还率先成立了国内银行业首家个人信用消费金融中心,致力于发展无抵押、无担保、纯信用、全线上的个人消费信贷业务,构建“消费+金融+互联网”

的全新服务体系,进一步提升大众的消费意愿和能力。

在大力支持消费信贷的同时,工行还充分发挥综合金融服务优势,积极发展个人经营贷款业务,拓宽小微企业的融资渠道,为不同类型的小微企业打造各具特色的个人经营贷款产品。例如,针对商品交易市场经营商户的资金周转需求特点,工行创新推出了“商友贷”个人经营贷款,商户一次申请,贷款额度可循环使用,既为商户灵活安排资金周转提供了便利,也有效降低了商户的融资成本。(王水记)

## 中国人寿平顶山分公司:

# 为什么一定要买重疾险?

本报讯 根据专业机构统计,近年来我国癌症发病人数居高不下。在这种背景下,重疾险对国人的重要性日渐上升。

作为中国人身保险业的第一套重大疾病经验发生率表,中国保监会在2013年11月发布过《中国人身保险业重大疾病经验发生率表(2006-2010)》。该套重疾表在编制中采用了高达7500万条的样本保单量,为我们提供了很多真正本土化的国民健康数据,极具参考

价值:

- 1.重疾发病率随年龄递增高,同年龄的男性发病率明显高于女性,40岁前应当及时补充重大疾病保险;
- 2.六大重疾成主要“健康杀手”,恶性肿瘤、急性心肌梗死等6种常见重疾的发生率居高不下;
- 3.重疾死亡人数从中年起快速升高,中老年期在全部死亡人数中的占比升高,而在男女不同年龄段的分布有所差异。

根据2013年全国肿瘤登记结果分析,10年来我国癌症发病率呈上升趋势,肺癌和乳腺癌分别位居男、女性发病率首位。2012年,全国居民癌症死亡率前五位分别是肺癌、肝癌、胃癌、食道癌、结直肠癌(据《中国居民营养与慢性病状况报告(2015)》)。

### 必须要买重疾险的三大理由

与你的社保不冲突 能增加你支付的医疗费用,提高你享受的医

疗待遇;不看单据,自己支配,可以找最好的医院。

人性的需要 每个人都想活下去,哪怕是百万、千万富豪,得大病也可能花完积蓄;买重疾险不是为了死,而是为了活,为了家人活得更好。

是一种没有损失的储备 不得大病,你便拥有了人生最大的财富——健康;得了大病,重疾险高额的保障远远高于你的支出。

(孙涛 王红梅)

## 中国人保财险向天津滨海服务外包公司预付赔款200万元

本报讯 8月12日23时30分许,天津滨海新区瑞海公司所属危险品仓库发生爆炸,造成重大人员伤亡。事故发生后,中国人保财险立即启动事故应急预案,及时对事故区域企业出险情况进行细致排查。

中国人保财险在排查中发现,天津滨海服务外包公司在人保财险滨海中心公司投保了财产一切险,且损失较大。为保证园区尽快恢复正常运转,人保财险滨海中心公司第一时间成立了应急工作小组,赶赴现场与客户进行接洽,了解损失情况,积极做好安抚工作。为帮助被保险人尽快恢复生产,并为其提供及时、必要的资金支持,针对被保险人的损失情况,人保财险启动了重大案件预付赔款程序,当场预付赔款200万元,整个过程自客户报案起至送达预付赔款,总计时长未超过12小时。目前,事故后续理赔工作正在紧张有序地进行。

据媒体报道,天津滨海服务外包产业园内入驻有超级计算机“天河一号”、惠普、腾讯以及神华航运集团等国内外知名大型企业和品牌。

(柳粉霞 王红梅)

## 互联网保险上半年收入 816 亿元 逼近去年全年水平

本报讯 中国保险行业协会(中保协)昨日发布消息,2015年上半年我国通过互联网渠道销售的保险累计保费收入816亿元,是上年同期的2.6倍,占行业总保费的4.7%,这一收入已逼近去年互联网保险全年保费水平。

中国保险行业协会17日在北京举行新闻发布会,对外发布了《2014互联网保险行业发展报告》。报告显示,互联网保险已成为拉动我国保费增长的重要驱动力。

中保协透露,今年上半年互联网销售的保险产品中,互联网财产保险保费收入363.2亿元,同比增长69%,占产险累计原保费收入的8.5%;互联网人身保险保费收入452.8亿元,首次超越互联网财产保险,对互联网保险保费增长的贡献率突破70%。(据新华社电)

## 工行贵金属新产品发布会 举行

工行河南省分行副行长薛文才在发布会上讲话



本报讯 8月14日上午,工行贵金属新产品“君子有道”瓷镶银茶具发布会在平安大厦举行。工行河南省分行、工行平顶山分行有关负责人参加了发布会。

据工行河南省分行副行长薛文才介绍,由于平顶山是汝瓷的故乡,所以该行贵金属新产品“君子有道”瓷镶银茶具的新产

品发布会就放在了平顶山。本次发布的“君子有道”瓷镶银茶具产品将高超的汝瓷烧制工艺与白银的养生文化完美结合,经汝瓷技艺传承人、陶瓷工艺大师范随州先生亲自设计和监制,具有极高的工艺价值、文化价值和实用价值。杯中图案为梅兰菊,杯身为竹节。目前正值中秋赏

月品茶、国庆馈赠亲友的好时机,繁忙喧嚣之余,放松身心,品一杯清茶,享银离子健康养生之乐,非常值得拥有。

当天共300多人参加了发布会。“君子有道”瓷镶银茶具受到了各位来宾的推崇,仅发布会现场就预订出了200多套。(王红梅/文 贾许宏/图)

“煜农面粉”杯

**鹰城第三届中秋商品特卖会**

**活动时间: 9月18日——20日**

**活动地点: 大众路步行街**

**中秋走亲访友 好礼应有尽有**

规模大 产品多 价格低 品质高

招商热线: 7036176 13663751658

主办单位: 平顶山市商务局 平顶山日报传媒集团

冠名单位: 平顶山市煜农面粉有限公司