以爱之名 邀您同行 人保财险助学 公益行即将启动

有丰富的早餐,你便无法感受吃馍的干噎;有舒适的大房,你便无法体会简陋的校舍;有精美的画册,你便无法感受残损的教科书;有母亲的拥抱,你便无法理解渴望的眼神。你的关怀便是一束光亮,照亮孩子们追寻梦想的路! 2015 让我们以爱之名,再次出发!

想不想去山区和孩子们来一次亲密接触?想不想投入人保财险大家族的怀抱,和我们来一次说走就走的助学公益活动?在助学公益的路上,人保财险从未停止脚步。如果你2014已经错过,还要再错过2015吗?今年客户节之际,人保财险将再次出发,携手爱心人士开展助学公益行动。

不要轻视行动的力量,来吧! 一起加入我们,实现我们共同的公益目标,为贵州贫困山区的孩子送去温暖和关爱!人保财险贵州公益行,以爱之名,邀您同行!

报名时间:7月15日-8月10日。

名单公布:8月17日当周。

出行时间:8月29日-9月3日 (暂定)。

报名方式:登录人保财险官网 报名。

奖项设置:

特等奖:8名,奖前往贵州出行 名额。

纪念奖:6名,奖人保财险客户 节羊年纪念银章。

费用情况:全程费用由人保财 险承担。 (柳粉霞)

中信银行 平顶山分行举行 出国留学讲座

本报城 7月18日上午,中信银行出国留学讲座在平安大厦文澜阁举行,近200人现场聆听了与会专家在出国留学、出国留学金融方面的热门问题解答。

"如何选择留学地及学校?""出国前要了解的出国金融服务有哪些?"……当天,在中信银行平顶山分行出国金融讲座上,该行出国金融中心产品经理马莹莹为到场的学生、家长详细讲解了该行在出国金融方面的特色以及优势。同时,与中信银行平顶山分行共同举办本次活动的金吉列留学出国咨询服务有限公司的留学出国专业团队,也为大家分析了当前留学出国的形势,以及出国留学热门国家的申请特点。★ (£红梅)



花300元可申办 3万元额度信用卡?

业内人士:这是违法行为,有安全隐患

本报讯 近日,有市民反映,他们在QQ群里看到有这样的信息:进入某网站,只要输入姓名、电话,额度轻松申请,资金随用随还,花300块就可办理一张3000元额度的信用卡,无须担保。

市民赵先生反映说,他的这位 QQ 好友不仅转发有这条信

息,还办理了一张30000元的信用卡,并且拍了图片在QQ上晒了出来。"我自己也办有信用卡,根本就没有费用。这位QQ好友的话可信吗?"赵先生表示怀疑。

"这是通过中介办理的,很可能会给申请人留下一些安全隐患。"昨日,笔者采访了我市多家

银行负责办理信用卡的工作人员。广发银行平顶山分行的一位工作人员说,上面所说的情况肯定是通过中介办理的,因为通过正常途径申请信用卡根本不需要支付任何费用。只要涉及申请费用,肯定是中介,而且中介的这种行为是一种违法行为。同时,个

人通过中介申请信用卡也会带来一些安全隐患,中介可以利用申请人的个人信用继续在其他银行申请信用卡,再次申请的信用卡可能被中介转手给其他人使用,可能会出现影响申请人信用记录的情况,甚至会被银行列入征信照名单。 (王红梅)

我市"5·6风雹灾害":

人保财险平顶山市分公司预计理赔3090万元

本报讯 7月15日,中国人保财险平顶山市分公司与宝丰县政府联合召开农业保险"5·6风雹灾害"理赔兑现大会,向该县15288户受灾农户共计支付赔款755.33万元。这只是该公司针对我市"5·6风雹灾害"理赔的一部分。

据该公司统计,今年我市小麦播种面积310万亩,人保财险公司承保117万亩,占比37.7%;小麦因风雹灾害及其他灾害出险87733亩,户数34937户。

据了解,5月6日晚21时左右,我省多地出现强对流天气,遭遇短时强降雨、冰雹、雷电、大风袭击,造成农作物大面积受灾。灾情发生后,人保财险河南省分公司党委、总经理室高度重视,立即启动大灾应急预案;省公司主管领导率工作组赶赴现场;省、市、县三级机构集中人力物力,与地方政府、农业等部门一道,深入田间地头,开展救灾理赔;省公司还邀请农业专家共同查看取样,

为核定灾害损失提供科学依据。

7月15日,中国人保财险平 顶山市分公司与宝丰县人民政府 联合召开农业保险"5·6风雹灾 害"理赔兑现大会,领取赔款的农 户分布在宝丰县12个乡镇、190个 行政村。此次兑现支付的赔款是 "5·6风雹灾害"的一部分。据该 公司统计,在该公司承保的小麦 因风雹灾害及其他灾害出险 87733亩,户数34937户,赔款预 计3090万元。除宝丰县外,其他 受灾地区的理赔工作正在进行。

人保财险河南省分公司、平顶山市分公司此次针对我市"5·6风雹灾害",为政策性农业保险开通承保和理赔绿色通道,及时提供风险保障,快速查勘理赔并将赔款支付到受灾农户,体现了中国人保财险作为国有保险公司积极承担社会责任、认真落实国家支农惠农政策、切实保障广大农户切身利益的经营宗旨。★

(张秀玲 柳粉霞)

建行微信银行主打"亲和服务"

市民刘女士是建行微信银行的忠实粉丝。"食色无双,恰在善融""龙卡-舌尖上的优惠"……聊起建行的优惠活动,刘女士如数家珍。通过建行微信银行了解优惠信息,隔三岔五地去享受一下"福利",如今已成为她的一大爱好。

成为她的一人爱好。 建行微信银行可以帮吃货找到实惠, 让更多客户获得归属感。市民吴先生是 商人,投资风格偏稳健,为了买到收益高、 风险低的银行理财产品,以往他总是根据 收益率的高低,将存款在各银行之间频繁 搬家,不胜其烦。如今,只需使用建行微 信银行提供的"投资理财"功能,吴先生便 能获取最新最快的理财资讯,并通过微信 银行直接购买建行的理财产品,安全便 捷。

除了无微不至的金融服务,建行微信银行一直致力于回馈客户,去年至今开展

了多次以刮奖、竞猜、红包等为主题的营销活动,活动门槛低,形式新颖有趣,奖品丰厚,累计参与人数超过2000万人。

建行微信银行在提供多样化功能的同时,其耐心周到的服务态度也是一大亮点,能随时解答客户的业务咨询问题。体验建行微信银行,点击"微金融""悦生活"或是"信用卡"中的任何业务,"小微"会及时以可爱呆萌的网络流行话语回复用户,让您在享受服务的同时,也能感受到"小微"的亲和力。

据悉,建行微信银行之所以命名为"小微",是想通过微信银行平台切实为广大用户提供无微不至的服务与关怀。而"小微"采用网络流行语与用户沟通,不仅拉近了与用户的心理距离,也让用户感受到了建行的真诚服务。

(李绍林 王红梅)

建行筹建财险及保险资管公司

近日,笔者从相关渠道 获悉,继控股建信人寿后,建 行计划再申请两张保险牌 照,一为保险资产管理公司, 二为财险公司。据悉,这两 家待筹公司暂命名为建信保 险资产管理有限公司、建信 财产保险有限公司。

知情人士透露称,建信 保险资管的筹建申请已经递 交至保监会,目前处于待批 前的招兵买马阶段,建信财 险的筹建申请最快于今年下 半年递交,之后不排除建行 继续申请筹建健康险和养老 险等其他专业类保险子公司 的可能。从组织架构来看, 建行未来很可能会将旗下相 关保险公司整合为一个保险 集团公司。

其他银行系保险公司亦不甘落后。据笔者了解,目前,工商银行和交通银行也有意分别以工银安盛人寿、交银康联人寿作为平台,申请筹建各自的保险资产管理公司,但目前尚未有筹建财险公司的打算。对比几家的

筹建进度来看,建行不排除 会成为首家筹建保险集团的 银行。

这几年,银行系保险公司不断吞噬着老牌保险公司的市场份额,目前已有中的小寿、建信人寿、工银安盛人寿、农银人寿这四家银行系保险公司冲入保险保费收入排行榜前15名,且已维持了两年左右。这其中,建信人寿是唯一一家持续多年盈利的银行系保险公司。

(黎磊磊 王红梅)