

银行理财活动“爸”气不足

本报讯 昨日,笔者从我市各家银行了解到,虽然父亲节将至,但我市多家银行对父亲节这个招牌并不是太感兴趣,推出的活动虽多,有关父亲节的却不多。

“感觉不是太热门,关于父亲节的活动目前还没有策划。”昨日,市区一家银行的工作人员说,今年父亲节和端午节相邻,银行对父亲节的策划并不太重视,但是端午节主题活动倒是已经开始了,比如贵金属方面的。

市区多家银行的工作人员表示,眼下端午节比较受关注,目前都正在筹备有关活动,其中有不少是“粽子”题材的贵金属产品。

笔者在采访过程中,仅中信银行、交行、洛阳银行等几家银行开展有父亲节题材的活动。据中信银行平顶山分行一位工作人员介绍,该行为了迎接父亲节的到来,推出了贵金属产品——招财貔貅,寓意给家庭带来财富。而交行在父亲节来临之际推出的是把“天目



瓷”作为送给父亲的礼物。

洛阳银行平顶山分行的一位工作人员说,该行推出的活动是父亲节当天购物刷卡有优惠。

此外,市区多家银行的工作人员表示,暂时还没有父亲节方面的活动安排。据业内人

士介绍,银行业对父亲节并不太重视,相比之下,母亲节、教师节反倒热门许多,银行推出的活动也更多一些。

有关业内人士认为,金融业在经过2013年的“节日狂欢”后,投资者对节日噱头的理财

产品已经审美疲劳,节日理财产品也慢慢失去吸引力。同时,随着今年股市行情一路看好,不少人把资金转投到了股市或者直接购买银行的涉股基金。

(王红梅)

建行“快贷”广受欢迎

本报讯 客户贷款不用再去银行,在网上即可办完全部手续;不用交材料填信息,想用就用,想还就还,普惠广大个人和小微客户……自2014年12月推出以来,国内银行首个真正个人网上全程自助贷款产品——建行“快贷”受到市场欢迎。

“快贷”真的如所说的那么“快速”和“简单”吗?记者也试着体验了一番:登录建行网上银行,从在线申请、实时审批、在线签约到自助支用与归还,整个流程需三个步骤,完成全部贷款流程耗时5分钟。与以往银行人工审批流程相比,“快贷”最明显的不同是“在线实时审批”。

据了解,“快贷”对客户在建行的资产、负债和信用等金融信息进行深度整合分析,产品的数据模型可以自动生成客户的授信额度,后台系统快速完成授信评价和贷款审批,实时在线反馈审批结果和可贷额度。客户按提示即可快速完成后续操作。(李绍林 王红梅)

建行积极布局移动金融

本报讯 近年来,建行积极布局线上渠道,尤其在客户金融服务和交易线移动终端迁移的趋势下大力发展移动金融,目前已经形成了以手机银行为主渠道,结合微信银行、移动支付、智能客服等综合服务的移动金融架构。

据悉,建设银行早在2000年就在业内首家推出手机银行服务,建行手机银行实现了包含查询、转账、理财等在内的客户常用银行功能和贴近客户日常生活的水电煤缴费、机票、电影票等生活服务,同时基于智能终端特性推出了摇一摇转账、周边网点查询预约等功能,将手机银行打造成了客户掌上移动银行。

2013年11月3日,建行正式推出微信银行,向在微信中关注“中国建设银行”公众账号的广大客户提供4大类75项金融服务。建行微信银行的准入门槛低,用户只需关注公众号并绑定银行卡即可享受建行提供的查询、投资理财等金融服务;民生服务丰富,生活缴费、娱乐出行等服务为客户提供便利;交互方式时尚、智能,用户发送文字、语音即可进行业务选择和操作。

在市场日益成熟的移动支付方面,建行远程支付和近场支付领域都取得了一定先发优势。(李绍林 王红梅)

建设银行推出Pad银行客户端

本报讯 近日,中国建设银行全新推出Pad银行客户端,这是建设银行继推出手机银行、微信银行等服务之后,为客户提供的体验移动金融服务的新选择。Pad银行的推出,不仅使建设银行移动金融服务实现了全终端覆盖,也体现了建设银行发展移动金融的决心和态度。

据介绍,建设银行此次全新发布的Pad银行,针对客户需求进行了大量的实用功能的优化及交互方式的创新设计,志在打造国内最佳的Pad银行。建行Pad银行针对平板设备的特性进行了展示和交互的专项优化。在展示上,提供列表、图示、走势分析等多种直观形式。在交互上,实现了多指滑动、缩放等新颖模式,客户手指轻点即可轻松享受各项服务。

为了保证客户资金的安全,建行Pad银行采用了多项先进的安全措施,具有数据全程加密、密码超限保护、登录超时控制等机制,为客户资金安全建立第一道防线。同时,建设银行还建立了专门的风险监控团队,实时监控互联网中的欺诈网站、木马病毒等风险因素,在保证用户体验的前提下,在客户身后建立一道人工屏障,帮助客户抵挡各类风险。(黎磊磊 王红梅)



工行保险知识科普课堂： 稳健人生的五大必备险种

从单身贵族到有房有车的中产阶层,从养育小孩到面临养老与遗产问题,这是一个工薪族必经的人生历程。在这个历程中,有五种保险必不可少。

意外险

对于刚刚参加工作的年轻人来说,意外险是这个阶段必不可少的第一份保单。与其高昂的赔付金额相比,每年几百元的投入显得微不足道。任何其他险种都无法像意外险一样有如此之高的保障功能。

大病医疗险

大病医疗保险是转移风险、获得保障的方式,也是理财的最佳选择之一。将一部分钱存入大病医疗,出险的情况下可以获得赔付,经济上保证医疗救治,即便不出险,到期后也能收回本金和相应利息。

养老险

大多数人在社会保险里有一份养老金,交满15年,在退休后每月领取养老金(发放金额是当地最低月平均工资)。以2013年为例,全国月平均工资是1765元,这对维持退休后的生活质量来说可谓杯水车薪。在资金允许的情况下,人们应该从30岁开始考虑买一份养老险。养老险兼具保障与理财功能,可以抵御一部分通胀的影响。养老险应当尽早购买,买得越早,获得的优惠越大。

寿险

工作几年后,投入一笔可承受的金额,贷款买房、买车,生活水平得到立竿见影的改善。难以想象的是,一旦自己出了状况,无法维持原有的经济收入,谁来背负那几十万、上百万元的银行贷款?正因为如此,不妨算



算贷款金额总共多少,再买一份同等金额的人寿保险,一旦发生变故,尚有保险公司为个人及家庭提供相关保障。

子女教育及意外险

父母都希望孩子接受良好的教育,而教育的费用越来越昂贵,从小学到大学保守估算也要30万元,更不要说对孩子爱好的培养。从孩子出生之日

起,为其教育准备一笔资金就成为当务之急。准备教育基金有两种方式:一种是教育费用预留基金。举例说,在孩子1-17岁期间,每年交300元,17岁可以返还6000元,以此可以保证专款专用。另一种方式是买一份万能寿险,存取灵活,而且另有红利返还,可以做大额的教育储备金。

(王水记 王红梅)

农行试点推广 临柜业务电子化

本报讯 农行临柜业务电子化交易系统在山西进行试点,经过试点运行、分步推广,截至5月末已在农行山西省的11家分行上线。

在防控风险上,该系统不仅解决了套打凭证的问题,而且大大减少了印章的数量,消除了过去柜员“人人手中握印章”的潜在风险和因印章管控不善而易形成的各种风险隐患;在提高服务效率上,将原来办理1笔业务的7个步骤压缩为1个步骤,减少了凭证交换、后台凭证扫描、传票装订等多个环节;在降低运营成本上,不仅减少了印刷凭证的直接成本,而且大大降低了与凭证管理相关的间接成本。据初步测算,1家网点通过该系统可以减少70%以上的纸质凭证。

(边钢领 王红梅)

农行差异化战略助推城镇化建设

本报讯 近日,农业银行印发《中国农业银行关于进一步支持新型城镇化建设的意见》(以下简称《意见》),进一步明确支持新型城镇化建设重点,并提出积极探索支持新型城镇化建设的新型主体,提升城镇化融智服务能力,打造城镇化金融服务主流银行。

根据《意见》,农业银行在东部地区将积极支持交通结构优化、资源永续利用、环境质量提升、产业转型升级、城乡一体化发展、重点小城镇与新农村建设等城镇化项目建设;在中部地区,支持基础设施提质扩

容、产业转移项目、土地开发等城镇化项目建设;在西部地区,支持土地整理、特色小城镇与美丽乡村等城镇化项目建设;在东北地区,支持旧城改造、棚户区改造、装备工业升级等城镇化项目建设。

在强化新型城镇化建设金融产品服务创新方面,《意见》指出,农业银行将进一步改进与完善信贷产品,丰富并创新投行类产品与服务,推进城镇化信贷资产证券化和政府优质资产证券化,探索与发展城镇化投资基金、基础设施融资租赁等股权类产品和服务,鼓励

各一级分行根据区域经济发展实际与城镇规划特点,创新适合当地市场需求的区域性金融产品。

为更好地助推城镇化建设,农业银行还明确,将“百城千镇”营销行动作为强化城镇化金融服务的主要抓手。同时,农业银行将打造专业服务团队,整合金融资源,发挥农银国际公司、农银保险公司、农银租赁公司、农银汇理基金公司等机构的平台优势,增强交叉销售和联动营销服务能力,为各类客户主体提供多样化的金融服务。

(边钢领 王红梅)