

# 私家车何时更换最划算?



本报讯“爱车开了四五年,这时卖掉划算吗?”“新车开多久转手比较保值?”……近日,不少市民向本刊咨询类似的问题。笔者通过采访发现,不管是业内人士还是车主,多数人都认为,车开了5年如果没有出过大的事故,此时出手是比较保值的。

## 车主:5年左右换车的居多

“这款车是我在2010年结婚时买的,现在出新款了,我准备置换一辆新的,下周就准备去提车。”家住市区矿工路东段的赵先生说。

随后笔者又采访了一些准备换新车的车主,大多数车主选择换车的时间段都在5年左右。“我家的车也买了快5年了,最近也考虑换辆新车。”家住市区光明路北段的市民王先生说。

北京现代河南瑞格4S店销售经理杨晓光认为,之所以5年左右换车的车主居多,一是因为车主在这段时

间赚够了换新车的钱;二是因为5年后,车的外观和整体设计都会显得有些过时,不少人会因为要面子而换车;三是多数车的质保期是5年或10万公里,有些车主担心过保后车辆出问题的概率会增高。

比亚迪平顶山迪升4S店市场部何经理说,如果车没有什么大问题,一般能开10年左右,但实际上能开够10年的人是很少的,开了几年后换车是很多人生活中的刚性需求。对当初买车时就考虑以后要换车的人来说,最好在买的时候办理分期,这样不会占用自身的流动资金。当分期还完后,过段时间再把车卖了,把这部分钱当作首款再买新车是比较划算的,有相当一部分人都是这样换车的。

## 专业人士:5年是换车的最佳时段

“实际生活中,很少有人把车开

很久后才更换的,大多都是5年左右。如果把车的年数和人的年龄做个比较,5年左右的车就是青年,10年左右的车就是中老年人,15年左右的车就到晚年了。所以说5年是换车的最佳时段,这是有人专门做过调查后得出的结论。”杨晓光说。

东风悦达起亚平顶山安瑞专营店市场部经理刘华丰说,如果车没有出现过大的事故,开3-5年或者6-10万公里的时候换车最保值,因为二手车估价主要是看车的公里数和车况来定价格的。

难道对每个车主来说都是这样吗?平顶山中冀斯巴鲁4S店市场部经理马大欢表示,车什么时间换最划算,这主要还是要看车主的想法和自身的经济情况,很少有人会在买车的时候就想到要在几年后换车的。

## 疑问:车龄超过5年就不好了吗?

“那不是一辆车开的时间超过5年就不值钱了呢?”不少车主发出这样的疑问。据杨晓光介绍,目前国家对私人用车的使用年限并没有一个强制标准。从换车的方面来说,开5年左右换车的人比较多,但从家用方面来说,如果平时维护保养得当,车开15年也不会出现大的问题。

刘华丰说,现在汽车本身的工艺、质量、环保和技术方面都比以前好很多,强制报废的话有些浪费,所以国家才把车辆强制报废的年限规定取消了。“想要让爱车的寿命尽量长一些、使用价值挖掘出多一些,就一定要在日常使用时定期保养,一旦发现问题就尽快维修,不要让小问题变成大麻烦。”刘华丰特别提醒车主。(郭晓芬 葛生华)

## 汽车学堂

### 最小转弯半径

是指当转向盘转到极限位置,汽车以最低稳定车速转向行驶时,外侧转向轮的中心平面在支承平面上滚过的轨迹圆半径。它在很大程度上表征了汽车能够通过狭窄弯曲地带或绕过不可越过的障碍物的能力。转弯半径越小,汽车的机动性能越好。

### 引擎(发动机)

有人把引擎称为发动机,其实,发动机是一整套动力输出设备,包括变速齿轮、引擎和

传动轴等等,可见引擎只是整个发动机的一个部分,但却是核心部分,因此把引擎称为发动机也不为过。

### 前置后驱

即发动机前置、后轮驱动,这是一种最传统的驱动型号。

### 前置前驱

即发动机前置、前轮驱动,这是轿车(含微型、经济型汽车)上比较盛行的驱动型号,但货车和大客车基本上不采用该型号。

(郭晓芬 整理)

## 车市一乐

如今,汽车已经成为不少家庭的“新成员”,它不仅充当着交通工具,更体现了社会万象。在一些充满丰富想象力的读者眼里,汽车还在传递着幽默和个性。走在街上,一些搞笑车标及幽默车况总能让您忍俊不禁……

“车市一乐”栏目为市民提供分享和交流汽车幽默图片的空间,通过本栏目更加丰富汽车文化内容,发掘汽车生活的幽默与快乐。参与方式:市民凡是发现和车有关的幽默标语及场景,就可通过照片形式上传到2271793669@qq.com,或者通过微信公众号“微车市”发送给我们。上传图片一经刊发,即可获得精美礼品一份。



资料图片



# 2.7 爱,就在一起

## 福特 福睿斯 家轿新典范 上市庆典 新春答谢会

与您相约长安福特·平顶山祥博总店 2月7日上午10:00



活动当天,进店派发红包,好礼提前享!  
现车充足,订购车即可参与抽奖!  
全车系迎新春送福礼钜惠到底!  
带着您的家人和孩子,参与互动游戏,  
全家总动员,平顶山祥博福特总店恭候您!

2015年2月1日-2月28日,凡在平顶山祥博福特总店试驾福睿斯及翼虎的客户,即可获赠电影票哦!  
成功订购全车系的客户,将有机会赢得福睿斯一年使用权!福睿斯及翼虎订单客户更有两次抽奖机会,中奖概率翻倍!!!

河南万瑞实业集团 平顶山市祥博汽车销售有限公司

地址:市建设路与开发路交叉口路南 销售热线:3662777 预约热线:3901777

汝州祥瑞直营店:朝阳路与城垣路北50米 0375-6757777 郑县通泰直营店:青龙湖西100米路南 0375-5565608 舞钢浩博展示厅:朱兰建设路胡寨转盘西100米 0375-7353888



进无止境