



今年春节“不抢票” 租车回家过大年

本报讯 春节临近,不少在外地工作的朋友逐渐把“回家过年”提上日程。但每年临行前的“抢票”也给这些“归家族”平添了不少烦恼。“去年就因为抢不到回家的票,在这儿独自过的年。今年说什么也要回家,我已经提前联系好了汽车租赁公司,准备租车回家。”在市区一家私企工作的侯先生说。笔者在随机采访中发现,不少家在外的市民春节前都纠结于“要不要回家”,原因多是因为坐车回趟家实在不容易。也有不少人像侯先生有一样的想法:租车回家过年。

但怎么租车?租车时需要注意哪些问题?笔者就此采访了市区一些汽车租赁公司。

租车价格和车型成正比

采访中,不少业内人士告诉笔者,市民租车时,可根据出行人数及出行时间来选择小轿车、面包车或者越野车等具体车型。

“租车是非常简单的,打个电话就可以预约租车。根据所租车型以及租期的不同而定价。”平顶山赢时通汽车租赁公司的相关负责人张经理对笔者说,价值10万元左右的车型,每天的租金在180元左右;15万元左右的车型,每天租金在200元左右。如果需要提供司机,每天

需另加100元。

据张经理介绍,根据往年经验,春节期间中低档车最受租车市民的欢迎,特别是15万元左右的车型。对于打算长期租车的客户,租赁公司会考虑给予一定优惠。

喜洋洋婚庆租车公司的相关负责人马先生告诉笔者,租车公司的车型一般都比较全,高中低档的都有,客户可根据需要来选择。“但我们公司要求,租车者必须用我们的司机,价位可根据租期和实际情况来协商。”马先生说。

签合同同时“里程、车况”要留心

据介绍,在汽车租赁公司选定车型后,接下来就要签订租赁合同。在这个环节,要看清合同的细节及条款,明确双方的权利和义务。值得注意的是,租车期间的行驶里程并非没有限制,“超标”可是要加钱的哦!超出合同规定里程的部分,一律按每公里1元计算。

据张经理介绍,客户在签订合同前,首先要验车,这是双方共同认定车况的过程。先查看车的外观,看表面有无划痕、车灯是否完整。接下来打开引擎盖,查看冷冻液、机油、电瓶的状况,认可后再到驾驶室查看油

表、刹车、空调是否正常,还要特别注意里程表数。对于一些车型的特殊功能和用法,要向租车公司人员咨询清楚。“一般情况下,租赁双方在签订合同前,会把车辆有问题的地方标示清楚,然后签订合同,避免还车时产生不必要的纠纷。客户在归还车后,租车公司还要收取一定数额的违章押金(一般为2000元左右),待查明没有交通违章后,再全额退还。”张经理特别提醒。

租车前“车险”一定要“吃透”

另外,市民需要了解所租用的车都买有哪些车险。租赁公司对外出租的车一般都有部分车险,如果在路途中出了小事故,会按责任划分,由保险公司进行理赔;出现大事故的,则由保险公司赔偿一部分,其余由租车者承担。涉及金额超过3万元的,租赁公司会收取租车者3%的加速折旧费,也可以把车按当时的市场价卖给租车者。

“当然,也有例外的情况。”喜洋洋婚庆租车公司的相关负责人马先生表示,由于租用他们的车都需同时租用司机,所以一旦发生交通事故,租车者不用承担责任,全部由公司负责。牵手婚庆公司的相关负责人张先生说,用户自己开着租赁车出现事故,会

根据情况来划分责任,保险公司能理赔的由保险公司理赔,其他的费用由用户自己承担。“因此,租车时了解清楚所租车辆的投保情况非常重要。”不少业内人士都特别强调。

押金数额略有差别

据介绍,在签订合同时,客户需要提供身份证、驾照复印件,然后根据车型的不同,支付一定数额的押金。租车公司在押金方面的规定有所差异。平顶山赢时通汽车租赁公司的相关负责人张经理表示,他们的车会根据车型的不同,收取5000元至20000元不等的押金。

平顶山市隆安汽车服务有限公司的相关负责人李经理说,租车押金会根据用户所租的车型和车价按比例定。牵手婚庆公司相关负责人张先生表示,如果不用他们的司机,会根据所租车辆当时的市场价收取全款押金。

“最后需要提醒大家注意的是,租车回家过年尽管很方便,但在行驶过程中一定要遵守交通规则,严禁酒后驾驶,尤其在恶劣的天气环境下,更要从安全角度慎重考虑。”几位业内人士特别强调说。

(宿文文 葛生华)

春节临近 车荒来袭 我市汽车市场部分车型“有点儿少”

本报讯 临近春节,开车走亲访友,成了不少准车主的期待。近日,笔者在采访中发现,目前正值汽车行业的销售旺季,而我市部分4S店却出现“车荒”现象。这让不少早已看中车型的而在近日购买时遭遇没有现车的购车族感到不解。针对这种现象,听听各汽车4S店相关负责人怎么说。

想提现车?只有等!

东风日产威泰专营店相关负责人韩经理告诉笔者,逍客和阳光这两款车现在都比较紧俏,“阳光还有几台,但逍客现在已经没有现车了。”韩经理说,这种供不应求的现象从这个月初就已经出现了。

北京现代平顶山得普4S店市场部的薛经理告诉笔者,ix35、胜达这两款车都有现车,但名途、ix25这两款车出现了供不应求的现象。他说:“把

我市几家现代4S店的名途、ix25这两款车的库存加起来,数量也屈指可数。就算现在预订ix25,提到车大概也需要一个月左右的时间。”

一汽奔腾4S店市场部的侯经理说,他们店里个别车型的库存和平常相比少了一些。之前有不少买车的顾客都是先在网上询问价格,再来店里对比,有个备货的缓冲时间,而现在在网上询问价格的人少了很多,多数顾客都是直接来店里看车,有的顾客遇到现车就直接提走了。

为啥车少?年前出现购车潮

为什么会发生现车供不应求的现象呢?部分业内人士表示,基本上每年这个时候都会出现这种现象,选择现在买车主要在于消费者的心理和观念。

北京现代平顶山得普4S店的薛经理说,很多消费者都有年前买车的计划,所以在年前这段时间就出现了一段购车潮,从而导致现车供不应求的情况出现。但出现供不应求并不是说4S店准备的车不够,而是买车的人突然增多,但厂家每年给4S店规定的销售数量是固定的,不是说变就能变的。“其实从上个月开始‘无现车’情况就已经出现。春节前这段时间是汽车行业的销售旺季,我们店这两个月的销售量就比平时多了30多台,平时销量一般的车型,这两个月的销量也会猛增。每年从3月份开始,车市会逐渐进入销售淡季,直到当年的9月、10月之后才会有好转。”薛经理说。

东风日产威泰专营店的相关负责人韩经理告诉笔者,春节前出现“车荒”主要有两个原

因:一是厂家的产能受限,导致供小于求;二是消费者总是有种“从众心理”,平时在路上看到某款车“跑得多了”,就会产生跟风现象。“其实,供不应求这一现象的出现和消费者的购买力有关,就本地而言,家庭轿车和10万元左右的车型可能会出现紧俏现象,但价格稍微高点的车型基本上还是能直接提车的。”韩经理说。

谈及现在进店的客流量,一汽奔腾4S店市场部的侯经理表示“比元旦时还多”。问起原因,他解释说,不少消费者会为方便过年走亲访友来购车;还有些购车者因为平时工作忙,去年的购车计划一直没有实现,才在春节前这段时间抽出时间来购车;另外还有一部分生意人在节前把生意欠账收回后,也可能考虑购车或换新车。(郭晓芬 葛生华)

汽车资讯

国产揽胜极光2月1日上市 售价有望降低

官方消息透露,奇瑞捷豹路虎揽胜极光将于2月1日正式上市,国产揽胜极光此前已经在去年广州车展上正式首发亮相。目前进口揽胜极光的售价区间为57.80-66.60万元,国产版本推出后,该车的售价有望降低。

福特计划将全球平台减至8个

据美国汽车媒体 autoevolution 1月18日最新消息,福特计划进一步推进车型平台精简计划,将平台数量由现有的27个精简至8个,并与林肯共用平台以减少成本。(宿文文 整理)

车界故事

部分车型名称的含义

★一汽奔腾 B50 B是奔腾拼音的第一个字母,也是奔腾这个车系的前称;50是这款车型的定位,一般来说,车型名称数字越大,所代表的车型定位也就越高。例如宝马的5系高于3系,3系高于1系等。50在奔腾系列车型的数字中处于中间位置,说明这是一款中级车。

★奥迪 Q7 Q是奥迪独门绝技 Quattro 的首写字母,是分时四驱技术的意思;7是指该车定位介于A6与A8之间。Quattro技术的核心是托森差速器。

★东风本田 CR-V 是 comfortable runabout-vehicle 的缩写,意思是舒适的跑篷车。从名字就可以看出它对舒适性的要求是首要的。(裴新锋 整理)

郟县将建成 豫中最大汽车超市

1月20日上午,郟县鸿丰汽车城新闻媒体见面会在郟县御花园举行,吸引了人民网、新华网、中新社等多家新闻媒体和郟县有关领导到会共商豫中地区最大汽车超市建设大计。

据了解,鸿丰汽车城由平顶山市鸿运房地产开发有限公司投资兴建,位于郟县南环路与迎宾大道交会处。该项目总投资3亿元,一期工程以汽车、汽配销售、汽车装饰、汽车保养为主,目前已经投入运营。建设河南省豫中最大的汽车超市在二期工程项目汇通国际广场,一至四层高度近6米,是面积为3万平方米的展厅,五至八层为高档产权式酒店、酒楼,九层为写字楼,十至十三层为产权式公寓。汽车展销大厅配置辅道和汽车升降机,保证汽车安全方便进出超市,超市内安装先进的消防和安全监控设备,设立电子商务平台和公共服务管理平台,为商家提供一条龙服务。

今年实施的《汽车销售管理办法》的亮点是汽车经销允许授权与非授权两种形式并存。这就标志着汽车销售鼓励连锁经营多种模式发展,这就意味着汽车超市是大势所趋。它将改变汽车市场格局,在法规框架下创造出多元的销售模式,有利于汽车销售行业的健康、有序和良性发展。汽车超市有利于节约场地,降低人力成本,减少盲目投资,经销也是多元化,有利于各种经销商入驻超市。经销商不需要设点开店,直接进入汽车超市经营。汽车经销商可以从各大汽车厂商直接进货,也可从其他品牌经销商进货,然后把各种品牌车型整合在一起在汽车超市经营,建成后的超市可容纳上百家汽车经销商入驻创业。

汽车超市引进现代化汽车超市经营管理模式和配套服务项目,为商家客户提供全方位、多角度服务。配套有银行、保险等金融商贸服务机构,为商家客户提供按揭贷款、保险处置等方面的配套商业服务。

该汽车超市预计在2016年建成投入运营,届时将成为豫中地区最大的汽车超市,进驻商家多,品牌多,甚至国外品牌也悉数登场,上百种品牌的汽车任顾客选购。(孙书贤)