

你“坐”到位了吗



“智”造小浪漫

□赵晓婕

每想起古代的小女子,没有微信微博扣扣陌陌,靠着丢块手帕,写封书简就把恋爱谈得活色生香,那得有多少女人的小心思在里面啊!据说才女苏小小就花心思为自己量身定做一辆油壁香车,此车一出,就像人们看到双C就会想到香奈儿一样,成了苏小小的特有品牌,引得多少文人雅士趋之若鹜。跳回现代,如今的女人们生活在这个衣食富足的好时代里,总是不吝于花点小心思让生活变得更加有趣。

那年春节,同事小Z和老公去奶奶家串门,眼见到别人夫妻俩都是手挽手同行,唯独自己身边这位,下了车就一手拎着一件礼品迈开大步走开,全然不顾后面穿着恨天高长靴还拎着一箱鸡蛋的夫人。小Z在后面越走越生气,这是回自己奶奶家呢,不来个夫妻双双把家还怎么在兄弟姐妹前挣足面子?想到这里,小Z迈开了腿追老公,怎奈老公走得又快,小Z使足了力气也没追上。一怒之下,小Z索性停下,拿出手机拍下老公的背影,准备晒到微信上,对老公进行一次无声的控诉。

但打开微信朋友圈发好图片开始编辑文字时,小Z却想到另外一个问题:因为这点小事吐槽老公是不是太没身份了?何不借着这个机会提点一下老公呢?于是小Z纷纷,在微信上来了这么一段:“前面那位大兄弟,串亲戚是不是应该和老婆大人并肩呢?你跑那么快,让老婆情何以堪?”

发过微信,小Z顿觉神清气爽,跟在老公后面到了奶奶家。还没坐定,刚发的微信就被弟弟看到,小青年哈哈大笑说:“姐,你和我哥还真是恩爱呀,他刚才开门扔下东西就你还拎着一箱鸡蛋呢,得赶紧下楼接一下,你这是在后面心疼老公跑得快,你不能帮他拎东西呢?”

小Z立即明白怎么回事了,刚才老公又下楼接了自己一趟,原来他跑那么快是为了早点替自己分忧,还好自己没把怒火吐糟到微信上,要不弟弟都要笑话自己小心眼了。看来,不管做什么事情,不要急于发脾气,动个小心思,换个处理方法就会有不一样的结果。

果真,隔日去小Z舅舅家串门,虽然两人还都拎着东西,老公就稳稳地走在小Z身边了,这个闷瓜还冷不丁嘟囔一句:“腿短还不好好走路,落在别人后面就会偷拍。”



□郭韶明

“坐在哪儿”是我们每天都要面对的问题。没人在场的时候,偌大一个房间随便坐,你不会觉得有什么不自在,可是,当屋里有别人,或者你要跟这个人有谈话有交流,那么,你的坐向就没那么简单了。

比如开会,“大猫”已经落座,一屋子空椅子,你会坐在他对面、旁边、斜对面还是干脆坐他背后?进领导办公室,正面有椅子,左右有沙发,你会坐椅子还是旁边的沙发?跟同事辩论,你是和他面对面还是并排坐?还有赞美、批评对方,你的坐向会有变化吗?如果说“没什么不一样”,或者“随便坐,没什么讲究”,那么,你可能不知道,你的坐向对你的交往质量有很大影响。

有这样例子:美国有位评论型电视节目制作人挺烦恼,节目中带来的评论者都是一时之选,可惜的是,总是缺乏辩论高潮,每次都在气势不足中收场。他请教一位心理学家,怎样才能把节目办得更为叫座。心理学家提了一个建议:“改变一下座位的横排方式。”也就是说,由以往的横排而坐,改成两人相对而坐。自从接受这个建议后,每次的节目都能掀起热烈的论战。不久,这档节目就成了众人争看的节目。

事情就是这么微妙,坐向一变,人的状态很快发生变化,这就是“坐向效

应”。有没有发现,平日里当你跟人争论问题的时候,不由自主就和别人面对面了,和人对视才让你觉得有的放矢。可是,有些时候,你并不希望和别人对面坐,比如当你被表扬的时候、被批评的时候,其实很怕别人盯着你,那样总让你觉得对方话里有话暗藏机锋。

谈到坐向问题。A说,除了最亲近的人,她最讨厌别人坐她正对面。偏偏,领导就喜欢坐人家对面。每次进领导办公室,A都很纠结。她坐沙发,领导会换到对面沙发,她坐椅子,领导坐到椅子对面,她坐最角落的位子,领导都能坐到她旁边,然后侧身相对,搞得A总是如坐针毡。现在进领导办公室,A就站着。领导说,坐啊,坐啊,她还站着。我站着,你总不至于谈话时间太长吧?

朋友B说到开会坐向。他不坐领导旁边,如果领导想和你讲话,必须扭头,多累啊。他也不坐领导背后,你来十次,他可能一次都没注意到你。最好的位子就是让彼此的视线斜向交错,减弱视线的对立性,但又不至于没看到你。当然,最不能坐的,就是正对面,那可是靶心区。B说,有个同事,习惯坐“大猫”对面。“大猫”偶尔会挑个小刺找个小茬儿,下意识把矛头指向他了。大家都乐,那可是个“死对头”的座位,但他却不自知,总是自投罗网。

实验表明,与人相对而坐,会产生一种自然的压迫感,不自由感,这是由正面直视的视觉感受造成的。即使不是有意凝视对方,由于彼此正面对,视线强烈,也有一种直视对方心理的攻击性。

所以说,坐在哪儿、怎么坐,绝对是有技术含量的。

有位房地产经纪人说,当她拜访客户时,除非主人指定,她一定坐最靠近大门的位子。选择这个位子,显示她不会赖着不走,不会给主人压力。

有位商界人士说,当他跟人谈生意的时候,一定要面对面,可以看见彼此的脸,便于察言观色;面对面也比较冷静,适合讨价还价。但只要谈成了,签字时,就算同一张桌子,他也一定会坐到侧面,因为这样比较亲近。要签字的文件,不是递过去,而是轻轻挪给对方。

还有,别人来你家做客,如果进门就直奔最靠里的沙发,给你的感觉是不是可能会坐很久?如果你让别人“往里坐”,别人偏坚持坐在靠门的位子,你是不是也不便久留?

看准对方是谁,定好路子你要干什么,通常你就知道自己到底该坐哪儿了。就算一屋子座位,其实适合你坐的只有那么几个,找准了,你是胜利者,不得要领,就算当了牺牲品你还不自知。

Suning 苏宁
—为你而省—

12.24-12.28
苏宁圣诞狂欢
大聚惠2折起

500万件正品
买2付1

活动详情, 欢迎登录
www.suning.com
网站查询

苏宁形象代言人: 邓超

12.26苏宁24周年庆

全场7-9折一口价

团购期间, 购彩电、冰箱、厨卫、空调、洗衣机、烟灶具热水产品单品:

满1000元返120元

以此类推, 最高返1200

明示机及特价机型不参与此活动

惊喜大奖 等你来抽

微信抢特惠 一扫而出
关注“平顶山苏宁”官方微信, 即有机会购买劲爆商品, 惊喜等你来!

苏宁开源路旗舰店: 2869193 / 开源路步行街北20米 **苏宁中兴路旗舰店: 2869161 / 中兴路平声影剧院向北50米**