

## 我市银行业人士解读 央行降息将带来什么

11月21日,央行宣布降息,决定自2014年11月22日起下调金融机构人民币贷款和存款基准利率。

金融机构一年期贷款基准利率下调0.4个百分点至5.60%;一年期存款基准利率下调0.25个百分点至2.75%。同时结合推进利率市场化改革,将金融机构存款利率浮动区间的上限由存款基准利率的1.1倍调整为1.2倍。

此次降息不仅引起了市区多家银行专业人士的关注,同样吸引了广大市民的目光。昨日,笔者采访了市区多家银行的专业人士,请他们为大家解读降息将对市民的生活带来哪些变化。

### 50万元房贷,20年期或少还2.81万元

“央行降息我已经听说了,真是个好消息。”昨日,提起贷款降息这个事,市民小刘心情很好。

小刘说,他已经看好了市区的一套房子,贷款金额大概需要50万元。目前房贷正在申请中。小刘一边说,一边为笔者算了一笔账。他说,以50万元贷款来计算,假如原来的住房贷款利率按6.55%,还款期限定为20年,则利息总额为39.82万元,每月月供3742.60元。降息后50万元的房贷,住房贷款利率就可以降到6.15%,还款期限依然限定20年,则利息总额为37.01万元,每月月供3625.56元,每个月可少还117.04元。

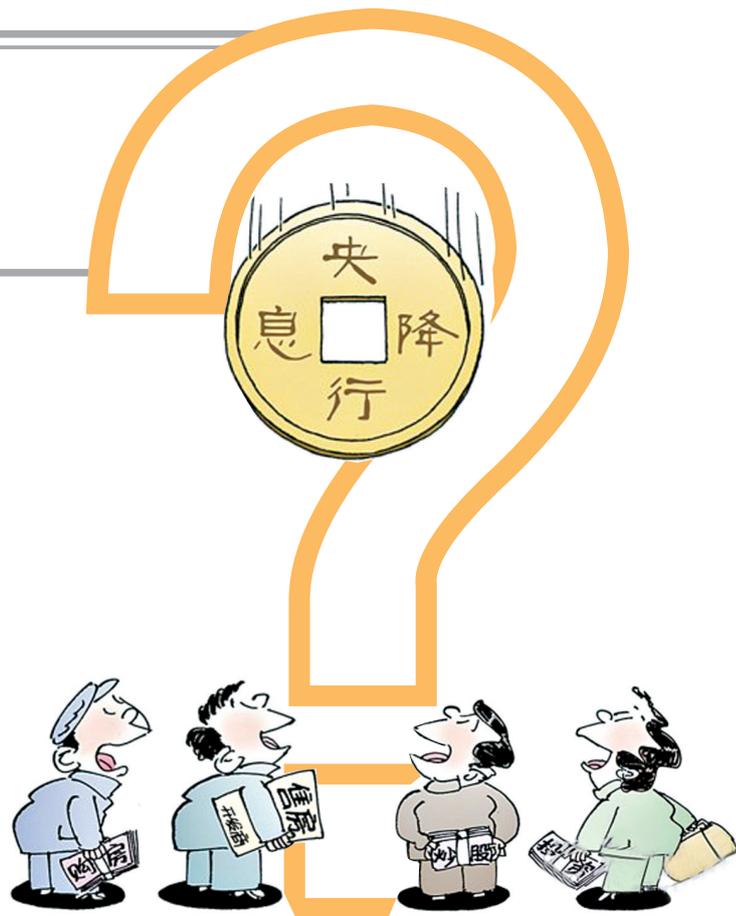
市区各家银行的有关工作人员认为,降息对房贷者确实是一个利好消息,可以在一定程度上减轻购房者的还款压力。工行平顶山分行工作人员说,不过,各家银行的房贷在基准利率的基础上浮动区间也不一样,购房者在办理购房贷款之前需要详细咨询,在彻底弄清楚之后再办理购房贷款。

### 存款收益或可维持不变

昨日,笔者在调查中发现,在我市各家银行公布的新利率标准中,工商银行等四大国有银行以及交通银行各档次利率均完全相同。活期利率为0.35%,三个月存款利率为2.6%,半年期存款利率为2.8%,一年期存款利率为3%,执行的是降息前的利率标准。和本次降息后的利率相比,除了活期存款利率相同外,三个月、半年和一年期的利率相当于上浮了10%左右。

另外,这五家银行三年期存款利率维持基准利率不变,依然为4%。不过,虽然央行此次没有公布,但是五年期存款均按照降息前的利率档次进行了公布,下调了0.5个百分点,为4.25%。

那降息之后,银行存款的收益一定会降低吗?答案当然是否定的。(下转C3版)



## 中国银行平顶山分行党委书记、行长张俊普: 提供最优质的服务,做最好的银行

近年来,互联网金融扑面而来,目前已渗透到了传统银行业的存贷汇等各个领域,带动传统的银行、保险、投资机构快速转型并融入其中,同时也在影响着老百姓的投资偏好以及社会资金的流向。

近日,笔者采访了中国银行平顶山分行党委书记、行长张俊普。张俊普说,由平顶山日报社主办的“指尖上的鹰城”互联网金融风云榜评选活动有着深远的意义,有助于各金融机构挖掘自身在互联网金融方面的优势和发现存在的不足,也将进一步推动鹰城金融互联网的向前发展。

张俊普告诉笔者,中国银行是我国经营历史最悠久、国际化程度最高的商业银行,业务范围涵盖商业银行业务、投资银行、直接投资、投资管理、保险、基金、租赁等各个领域。中国银行尤其在互联网金融领域有着先天的优势。随科技的发展,银行可运用互联网基因与电商新思维将传统的金融业务与以互联网、大数据为代表的现代信息技术和应用紧密结合,重构商业模式与业务流程,为客户提供更高效、更便捷、更安全的全新互联网金融服务。

中国银行明确把以电子商务为核心的网络银行建设作为核心战略之一,设立网络金融部,打造“中银易商”品牌,以平台与数据为核心,创建四大平台推进电子银行建设。一是开放平台,实现在同业中最早向用户提供业界通用的标准化API接口以及应用商店服务。二是网络商务平台,将客户、商户纳入中行电子商圈,为客户提供信息、广告、撮



中国银行平顶山分行党委书记、行长张俊普谈该行互联网金融的发展  
图片由中行平顶山分行提供

合、交易、融资等全方位的金融服务与电商服务。三是虚拟支付平台,推出“中银易付”手机客户端,实现基于NFC(近场支付)的“碰一碰”、基于二维码的“扫一扫”、基于LBS(位置服务)的“摇一摇”以及银行同业首创的声波支付等功能。四是大数据平台,利用网络银行在业务开展过程中的结构化数据与非结构化数据,为集团提供业务预测、客户分析、精准营销、风险管理等服务。

中国银行平顶山分行作为平顶山市经济建设的参与者和见证者,自1989年9月成立以来,以“支持地方经济发展、服务全市人民”为己任,创造了鹰城“首个发放外汇贷款”“首个推出自动柜员机”“推出首张旅游联名卡”“首笔代理海外开户

见证业务”等多项第一。企业从成立之初的不足20人、1家机构、10多万元存款,发展成为今天拥有500余名员工、25家营业机构、总资产过百亿的大型股份制商业银行。

作为中国多元化程度最高银行的分支机构,中行平顶山分行网络银行业务的开办与同业相比也较为领先,主要包括电子银行、网上银行、手机银行、微信银行等,尤其是网上银行和手机银行有着较为明显的优势。中行平顶山分行的网上银行自2005年起步,当年拥有客户2000多户,而互联网金融高速发展的今天,该行今年1至9月份短短9个月时间网上银行的新增用户就高达2万户,足以证明该行网上银行的优势和客户接受度。随着智能

手机的日益普及,该行的手机银行也被越来越多的客户欣赏并使用,2013年,该行手机银行的用户约1万户,而从今年1至9月,该行手机银行的有效用户增量已经达到1万户。这足以说明,互联网金融的业务量在银行日常金融业务中起到越来越重要的作用,而网上银行、手机银行等的出现,提升了金融服务的质量和业务办理的效率,解放了死板的一对一服务,很多简单业务都可以通过网上银行或者手机银行、微信银行完成,只需挥指指尖,精彩的移动生活将带给我们前所未有的全新体验。

下一阶段,中国银行将继续以“中银易商”平台建设为基础,打造在线产业链跨境服务体系,构建智能社区线上线下互通商业模式(O2O),提供定制产品服务。优化移动支付产品布局,完善近场支付、声波支付等功能,丰富金融应用商店产品。完善创新平台和孵化机制,加快业务产品和服务流程创新,为客户提供最优质的金融服务。

张俊普表示,此次由平顶山日报社举办的“指尖上的银行”活动为广大市民普及金融知识、更好地使用电子银行产品提供了非常好的展示平台;也为各家银行取长补短、完善各自产品线、改进服务方式提供了一个很好的窗口。他表示,中行平顶山分行将会继续完善各项产品功能,全心全意为市民提供优质高效的金融服务,争取做区域最好的银行。最后,代表中行平顶山分行全体员工祝愿本次活动圆满成功。(王红梅)

## 导读

### 央行降息之后,股民“钱途”在哪

[C2]

### 央行降息对保险业影响几何

[C3]

### 南京文交所: 大盘强劲反弹量能明显放大

[C4]

### 第四届年历宝宝大赛 6岁孙宝宝 第四次报名参加

[C8]