

5句顺口溜教你识破维修陷阱

随着汽车行业准入门槛的降低,汽车后市场问题日益突出,尤其是维修保养行业,陷阱处处有,令车主们谈“修”色变。日前,交通部联合九部委印发《关于促进汽车维修业转型升级提升服务质量的指导意见》,将汽车维修行业定位为民生服务业的重中之重,维修渠道的多元化将给消费者带来实实在在的好处。随着汽车后市场调查的展开,我们就先来扒扒那些坑爹的汽车维修陷阱,5句顺口溜教你识破维修陷阱。

1.声称原厂件 实为假配件

市民李先生反映:“配件是不是原厂的,我都不知道,维修店说什么就是什么,我也不懂。”经销假汽车配件的利润比经销正牌商品高出数倍,所以一些小的、不规范的汽车配件经销商,将价高质次的零部件充作好的零部件,蒙骗消费者。据了解,汽车原厂配件一般都只有4S店有,一般的汽修店很多是在汽配城购买的低档货,然后高价卖给车主,所以不要轻易相信,而且修车时一定要索要发票。

2.诈称大毛病 好让多掏钱

“一个火花塞坏了,竟诈称是大毛病,开价几千元。”市民张先生对笔者诉说了他的遭遇。小病大医,在修车行业可以说非常普遍,维修工人一般是能小修的一定大修,能修就好的非得换零件,只修一个零件就好的非要整体修。事实上,有很多项目是不必要的。市区某4S店的工作人员提醒市民,修车前一定要问清楚收费情况,修车后要索要正规发票和结算清单,仔细核对。

3.要价没个准 相差好几倍



开了4年车的朱先生表示:“我的车4个轮胎损坏后进维修店更换,工作人员说轮胎是厂家生产的,价格比较贵,每个400元。后来我发现这种轮胎其实是杂牌产品,售价仅每个310元。”对于维修项目,很多店都是狮子大开口,没有一定的标准。还有不少维修厂在节假日打出“优惠”的旗号,实际上钱都给你算进去了。

4.“狸猫换太子” 调换原装件

很多汽修店在趁车主不注意时,会偷偷调换车主自带的零配件。因此4S店工作人员提醒车主,修车时尽量不要离开车辆,如

果不是过于复杂的维修,尽量避免汽车长时间放在修理厂。不管是保养还是维修,都不要离开现场。

5.故意留毛病 返修牟暴利

一些汽修店故意给车制造故障,让车主反复来修车,趁机牟利。如更换消音器时,往排气管塞棉花,让车灯线路没搭接好,开出去没有问题,但有时遇上颠簸,就会出现故障,车主不得不再次到修车店维修。因此,修车时尽量不要轻信路边小店,要选择诚信的汽修企业。

(陶丽娟 王建党)



冬季原地热车 发动机空转很伤车

随着冬季的到来,不少司机却不懂得该如何在冬季保养爱车和安全行驶。据市高速公路有关部门统计:最近以来,由于车辆没有正确保养造成的交通事故频发。今天,笔者请教市区资深修车技师教你一招冬季热车窍门。

汽车维修部车间技术工表示,冬季气温降低,热车十分必要,但大多数车主认为长时间不用车,发动车子以后,以怠速原地热车,等个三五分钟再上路对车最好。统计数据显示,引擎机件部分的磨损有超过90%的比例,是在冷车发动后三分钟内造成的。因此,冬季、特别是严寒的冬季,原地怠速热车很容易伤害引擎,在此建议车主采用低转速缓慢行驶的方法热车。

技术工认为,正确的热车方法应该是,在发动后30秒至一分钟后上路,但此时千万勿以高转速行驶,应保持在低车速,引擎转速以不超过3500转为限,一般保持在2000转,否则引擎及变速箱所受到的激烈磨损是无法修复的。待引擎温度上升至正常工作温度后(大概需要3到5分钟),再恢复正常驾驶即可。

(陶丽娟 余亚飞)



平顶山鼎鹰旗舰店邀您参加!



PEUGEOT
东风标致

穿透价格底线
万人空巷抢标致

——东风标致万人团购会 相约**11月22日**

购车抽奖赢取iPhone 6



中国·登封

厂家直销 全省联动 底价销售 车接车送



团购报名热线: **6188898** (每增加一名多优惠500元,上不封顶,目前全省报名人数已达2000人。)

东风标致平顶山鼎鹰旗舰店 地址:建设路东段贸易广场东2公里路南 销售热线: **6188898**