

购车节现场:这里的促销很诱人

在11月6日-9日举办的第21届报社购车节上,精彩演出、现场互动、优惠政策、趣味游戏、新车上市等各种活动异彩纷呈。近40家汽车经销商携旗下重磅车型亮相车展,也使得此次车展更加精彩。

东风本田:河南首台全新思铂睿现身



笔者在平顶山东风本田祥瑞4S店获悉,在11月6日-9日举办的第21届报社购车节上,河南第一台东风本田全新思铂睿精彩亮相。

“此次购车节上,东本取得了不错的销售业绩。同时,全新思铂睿的首次亮相也引来了众多消费者的关注。”该4S店相关负责人表示,早在8月29日,成都国际汽车

展览会正式拉开帷幕,东风本田首次两款重磅车型齐发,向媒体和消费者全方位展示了东风本田格局创变的实力和信心。其中,中高级旗舰产品——全新思铂睿首次与大家见面,集中展现了FUNTEC顶尖技术魅力。

“作为东风本田首款专为中国消费者设计的旗舰车型,也是面向

中高级车市场的破局之作,全新思铂睿全面蜕变升级:动力革命性改变、科技前瞻性革新、车身尺寸更是全面提升,打造出B+级车的价值感。”据该4S店工作人员介绍,作为河南省唯一一台思铂睿,这款车本月18日广州车展才公布销售价格。

(武秋红 余亚飞/文 彭程/图)



奇瑞电动轿车:购车节期间购车“终身”免费更换电池



购车节期间,平顶山奇瑞电动轿购车节位前人气火爆,此外,该店在购车节期间推出了购车“终身”免费更换电池、购买众泰·知豆电动汽车可获赠五年电费的优惠活动。

笔者在购车节现场看到,该店

推出的新车型“众泰·知豆”吸引了众多参展市民的眼球。这次亮相购车节的“众泰·知豆”外观亮眼,整车显得精致美观。据了解,知豆配备了倒车雷达和GPS导航等高科技配置。动力方面,新车搭载一台永磁直流无刷电机,最大功率为

18kW,峰值扭矩为82N·m。另外,在充电方面,知豆可在220V的家用电源上进行充电,约6个小时即可充满。如果采用快充仅需20分钟便可充满80%的电量。新车的最高时速为80公里,百公里耗电仅需4元。(武秋红 余亚飞/文 彭程/图)

东风日产:优惠政策给力 58台佳绩完美收官

平顶山东风日产威泰专营店以58台的销售佳绩完美收官,成为了本届购车节的销售冠军。

在为期4天的购车节上,东风日产多款热销车型精彩亮相,每一款都无一例外地吸引了众多消费者的眼球。“为了让购车节现场火爆的人气转变成厚厚的订单,东风日产特推出公爵Y限量巨惠,18.98万就能开回家;新阳光部分车型低至8折起,仅限15台;奇骏荣耀版巨惠8000元,轩逸荣耀版推出巨惠20000元的优惠政策。此外,还有购车大礼等惊喜。”据该4S店销售人员介绍,购车节期间消费者的购车热情丝毫不见减少,每天都有很多有购车欲望的消费者拿出“实际”行动来选择心仪已久的东风日产爱车。

“我们很感谢消费者对东风日产的厚爱,东风日产也将继续秉承‘技术日产 人车生活’的品牌理念,为消费者提供更好的服务以及更加丰富的移动汽车生活。”该4S店相关负责人表示。(武秋红 王建党)

长安福特:福睿斯可接受预订



昨日,笔者在平顶山祥博福特4S店获悉,该4S店在此次购车节中取得了很不错的销售业绩,该品牌获得了不少消费者的青睐。此外,即将在下个月上市的新车福睿斯目前已经可以预订。

“此次购车节,福特的车型销量不错,还不到4天的时间销量就达到30多台。”购车节期间,该4S店的工作人员告诉笔者,“作为下个月才上市的新车,家轿新典范长

安福特福睿斯现在已经可以接受预订了。”

据了解,该车拥有时尚大气的外观造型、优雅的线条设计,舒适的乘坐空间以及同级领先的安全性能。该车在中控台上方创新性地设计了一个移动设备便携连接装置。这个设计可以将这些移动设备轻松地与车载的娱乐系统实现无缝式连接。福睿斯的内部设计遵循人体工程学原则。让所有

的功能都集成在简明的面板上,一切操控按键都设计在驾驶员触手可及之处。福睿斯使用先进的计算机辅助工程软件来对福睿斯的车身结构进行优化和测试,从而减少了因风噪所带来的不适体验,打造更安静的车内空间。福睿斯的后排座椅可100%翻倒,与后备箱连通成为一体,搬运大件物品将更加便利。

(武秋红 燕亚男/文 彭程/图)

一汽丰田:购车就可获补贴

购车节期间,笔者通过平顶山世纪丰田4S店的销售人员获悉,该4S店推出了公务员购车可享专项补贴的优惠政策,一汽丰田全系车型都可享受该项优惠。

“我们店里的每款车型都有这项补贴,根据车型,每款车的补贴也不一样,最高是8000元的补贴。”据该4S店的工作人员介绍,购车节期间有不少消费者前来购车,其中卡罗拉和威驰销量最好。“卡罗拉油耗低,驾乘舒适,行驶较平稳。这是很多消费者选择这款车的原因,也是我买这款车的原

因。”购车节现场,购买该款车型的车主李先生表示。

此外,据该4S店工作人员介绍,作为丰田在中国上市的第一款小型车,威驰登陆中国市场已有6年之久,青春、活力、奔放的外形,让人感觉很年轻。换装的VVT-i发动机焕发出新的活力。内饰简洁,空间足以应付三口之家使用。购车节期间有不少消费者前来购车,其中卡罗拉和威驰销量最好。“卡罗拉油耗低,驾乘舒适,行驶较平稳。这是很多消费者选择这款车的原因,也是我买这款车的原

(武秋红 王建党)

上海大众:“双11”购车优惠提前享

车展期间,笔者在平顶山威佳上海大众展位获悉,该4S店推出“双11”购车优惠提前享的优惠政策,凡是车展期间购买上海大众车型的顾客都可享受全市购车最低价。此外,还有多款车享0利率,0月供的购车方案。

“车展期间,我们店里的车销量都很不错,尤其是途观,销量十分好。再加上之前没有现车而现在车源充足,很多消费者都害怕错

失机会,在车展上早早就开始订车。”据该4S店销售人员介绍,上海大众途观外观经典,空间很宽敞,另外动力表现也很不错。“这款车大气稳重,属于那种耐看型的,另外后排的空间没的说,平时后排坐三个人也不会感觉拥挤。另外这款车的动力不错,我比较喜欢涡轮增压的发动机,推背感十足。”在车展上订车的张先生说。

(武秋红 余亚飞)

吉利汽车:推出网络购车车型量身定制

车展期间,笔者在平顶山吉利金银龙4S店了解到,该4S店为备战“双11”,推出了网络购车的新销售方式。

笔者了解到,吉利汽车在天猫、京东、苏宁易购三大旗舰店开卖吉利GX7电商专供版。据悉,吉利GX7电商专供版是吉利汽车专门针对网络购车用户需求而量身定制的车型,主打性价比优势,价格将下探到7万元,数量有限,且仅供电商平台销售。此次,吉利GX7电商专供版的推出,也是

吉利在汽车电商上又一次深入探索与尝试。

据了解,吉利GX7是吉利旗下的首款SUV,自上市以来凭借精湛的做工、稳健大气的SUV造型以及不错的性价比迅速得到了市场的认可。2014款吉利GX7借力沃尔沃技术,在外观、内饰、底盘、动力等方面进行了全面升级,产品性能、品质与性价比得到较大提升,被誉为“10万元最具性价比的自动挡SUV”,销量一路攀升。(武秋红 燕亚男)

海格房车:购车节获围观

随着人们对生活质量的追求越来越高,房车生活也开始被越来越多的市民所认可、尝试。此次车展,海格房车成为了观展市民关注的焦点。

据海格房车的销售人员介绍,通过几次车展,海格的房车让消费者大饱眼福,其中海格H5V自行式C型房车十分吸引消费者眼球。“这款车售价亲民,两室一厅的布局更适合3-4口的家庭

用户使用。”该销售人员告诉笔者,“大多数房车企业都是采用订单化的生产模式,海格H5V自行式C型房车也是如此。我们本次介绍的这台样车,车厢内布局合理,空间利用率高,更为重要的是,该车长度不足六米,且登记为六座车型,所以您只需要持C照即可驾驶,因此这款车适合绝大多数驾驶员。”

(武秋红 燕亚男)

东风风行:送油卡、送交强险

购车节期间,平顶山东风风行鸿泰兴4S店推出了送油卡、送交强险的优惠政策,各款车型都可享受相关优惠,短短4天时间,该4S店的销量就达到30台之多。

“购车节期间,我们的景逸X5获得了消费者的青睐,尤其购买该款车型不仅可以获得相关优惠,购买该款中配车还能获赠油卡,这更使得消费者下定决心购买该款车型。”据该4S店的工作人员介绍,作为一款SUV车型,景逸X5的外形十分硬朗,其长宽高尺寸依次为4382/1835/1739mm,轴距2690mm,空间大且舒适。此外,景逸X5 1.8T车型配有多功能方向盘、GPS导航系统、电动天窗、车身稳定控制等配置。

“我之前就打算购买景逸X5,一直没有买,就等这次购车节了。现在听说4S店推出了送油卡、交交强险的优惠政策,就特地来买车了。”购车节现场已经订购了景逸X5的杨先生说。

(武秋红 王建党)