

# 信用卡还款:大额欠款分期更实惠

本报讯 前不久,市民陈女士的新房装修完毕。上周末,陈女士利用休息日拿出信用卡一刷,将心仪已久的某知名品牌的彩电、冰箱等家电搬回了家。等到一切收拾妥当,陈女士和家人坐下一算才发现,两张信用卡都刷爆了,接下来的还款压力真不小。

和陈女士一样,购物消费很多人都选择了信用卡。银行有关工作人员提醒广大市民,信用卡消费,大额欠款分期更实惠。

“信用卡还款,最划算的方法是在还款日一次性还完。如果是1万元以上的大额欠款,持卡人感到及时还款有一定压力的情况下,选择信用卡分期是不错的选择。”近日,工行平顶山分行信用卡中心马经理接受采访时表示,通常信用卡欠款有以下几种还款方式:愈期还款、分期还款、最低还款。在金额较大的情况下,最好还是选择信用卡分期为宜。

为了让市民更容易明白这几种还款方式的差别,马经理以工行的信用卡举了一个例子。以1万元为例,如果是逾期还款,时间为30天,那么一天的利息是5元,30天需要支付的利息就是150元。另外持卡人还需要再缴纳50元的滞纳金,并且还要被留下一次逾期还款记录,这可是一个不良信用记录,直接会影响到以后的房贷、车贷等申请。



1万元信用卡欠款,如果是分期三个月来还。在一个还款日申请分期还款。比如说11月10日是还款日,如果申请分期,那么11月10日根本不用还,只需要在本年度的12月10日,及下一年度的1月10日,2月10日分三期还款,每个月只需还3333.33元,实际的还款时间为4个月,而费用只需一次缴纳112元的手续费就可以了。“分期还款,费用比愈期还款少了88元,还没有逾期还款记录,非常合适。”马经理介绍。

交通银行平顶山分行信用卡中心有关负责人介绍,虽然该行的最低还款可以根据持卡人的需要分为三个月、六个月、九个月等,但是大额欠款的话,加上每个月的利息,也没有信用卡分期方式划算。

笔者还咨询了建行、中行等银行的工作人员,虽然各家银行信用卡分期的手续费有一些差别,但是总体来看,超过1万元的信用卡大额欠款采用信用卡账单分期是最划算的。(王红梅)



## 中信银行“房抵贷”实现一站式消费金融服务

“消费金融业务必将成为银行业务新热点。”中信银行行长朱小黄近日在媒体上曾多次提到此观点。

“中信房抵贷”房产抵押综合消费贷款产品自推出以来便引起市场广泛反响。据了解,“中信房抵贷”产品是中信银行遵循“以客户为中心”理念,响应市场需求,布局消费金融市场的一个重要产品,通过对产品适用客群、申请流程、使用方式等方面的创新,产品不但可满足家庭生活消费的资金需求,客户的产品体验也将得到大幅提升,为中信构建特色消费金融发展模式奠定了广阔的平台和坚实基础。

### 一、满足多种消费需求贷款期限最长30年

“中信房抵贷”通过房产抵押,为客户家庭生活提供全方位金融信贷支持及再融资解决方案,将不动产转换为幸福动力,助家庭实现梦想,成就幸福。

申请人将其名下的自有房产以最高额抵押形式向中信申请综合授信额度,额度可循环使用。在不超过授信有效期和可用额度的条件下,申请人可多次使用以满足

个人及家庭装修、留学、旅游、购车等多种消费需求,贷款期限最长可达30年。同时符合条件的客户还可申请附加贷款,满足额外资金需求。

### 二、重视客户体验提供多种便捷服务

“中信房抵贷”可满足家庭生活消费的资金需求,产品设计上注重客户体验,具有多个亮点。一是适用多种消费用途。消费用途包括但不限于按揭购买本次综合授信抵押房产(包括住房和商用房)、购车、装修、教育、医疗、旅游、日常消费等。二是手续便捷,一次申请额度循环。三是使用灵活,按需支用随借随还。客户柜台递交用途证明,填写借据和支付申请书即可,提款手续简便;对于自助支付综合消费贷款的客户,可自行刷卡支付,方便灵活;在还款时,客户可选择网上银行或中信网点随时还款,对于额度可循环的贷款,提前还款后,贷款可用额度自动恢复。四是本产品还可附加贷款,满足额外资金需求。提供最高为房产价值20%的附加贷款,提高了客户授信额度,满足客户额外资金需求。

“中信房抵贷”适用范围广泛,包括新申请房屋按揭客户(按揭购买本次综合授信抵押房产)、中信房产抵押客户、全款购房客户(需中信按揭合作项目)、无贷款现房客户、其他银行房产抵押客户等均可申请。

### 三、满足出国金融服务需求成为亮点

中信银行出国金融服务基于与十多个国家使领馆的独家代理合作关系,享有极佳市场口碑。“中信房抵贷”在设计之初就为出国人士做了充分考虑。第一,在申请赴美签证材料基础上,仅需增加留学人父母身份材料即可申请中信银行房产抵押综合消费贷款,不增加客户额外负担,全面满足出国家庭留学学费、生活费及境外消费等融资需求。第二,本产品与签证材料高度重合,一次申请,额度循环使用。期限长、利率较低、支用方便,购买此产品的客户,还享有出国金融VIP专属服务,包括专属客户经理、代填DS-160表/境外汇款单、家属探亲签证服务、机场贵宾登机服务等。

有消费者表示,“中信房抵贷”真正满足了客户出国“一站式”金融服务的需求。(王红梅)



## 建行国庆长假期间信用卡消费创新高

近日,笔者从建行平顶山分行得到消息,建行国庆长假期间信用卡消费再创新高。

“黄金周”7天累计消费交易额达到246亿元,较去年同期增长22.5%;累计消费交易笔数3256万笔,为去年的1.4倍。其中,福建(16.4亿元)、山东(15.9亿元)、广东(15.8亿元)、上海(15.4亿元)、浙江(13亿元)分行7天消费交易额位列系统前五名。

(李绍林 王红梅)

## 建行微信银行粉丝破千万

笔者从建行平顶山分行获悉,建行微信银行粉丝破千万。

建行微信银行在即将年满1周岁之际,迎来第1000万名粉丝,标志着建行微信银行服务的客户突破千万大关。据统计,近1年来建行微信银行提供75项功能服务,每日新增“粉丝”数万名,客服“小微”每日解答“粉丝”问题60万次,日推送金融通知达160万条。

(黎磊磊 王红梅)

## 建行与协和医院推预约挂号服务

建行经过设计研发,完成北京协和医院“银行端预约挂号服务”和院内自助终端预约挂号服务的上线。患者足不出户就可办理预约挂号,使用本人任意一张建行卡(包括异地储蓄卡和信用卡)在北京地区任意一家建行网点的自助终端,或登录建行官方网站,签约并开通银行卡就诊功能,通过网站“悦生活”缴费平台(可支持非建行网银签约客户)或个人网上银行(仅限建行网银签约客户),即可预约北京协和医院未来一周的号源。

(李燕 王红梅)

## 建行推出支付宝钱包服务窗业务

日前,建行最新推出支付宝钱包服务窗业务。该服务是指基于支付宝会员服务平台向个人和企业、政府、媒体等组织提供的建行微金融、悦生活、信用卡、优惠活动4大类服务的新窗口。

据了解,客户只需拥有一部支持使用支付宝钱包的手机并登录支付宝钱包客户端,选择“服务”,点击右上角的“添加”,再选择右上角的搜索按钮,输入“中国建设银行”等关键字,即可搜索添加“中国建设银行”支付宝钱包服务窗。安装了支付宝Android手机客户端的客户可享受该支付宝钱包服务窗所有服务。支付宝钱包iPhone手机客户端的客户也可享受信用卡绑定、信用卡账单/额度/积分/申请进度查询、申请信用卡、生活缴费、周边网点、优惠活动、金融行情、手机银行下载等功能。

(李绍林 王红梅)

## 工行平顶山分行注重服务实体经济发展

本报讯 今年以来,工行平顶山分行紧紧围绕我市“调结构、稳增长”这条经济金融工作主线,立足区位优势,创造性开展工作,进一步加大信贷投放力度,加大金融创新力度,努力提升金融工作水平,全力服务实体经济发展。

加大对重点支柱产业、龙头企业的支持力度。紧紧抓住平顶山市经济发展特性,不断推进对中能化集团、平高集团、姚电公司等重点支柱企业信贷支持,为客户提供综合信贷服务。对受当前国内经济下行的影响,一些重点企业出现暂时的经营、资金难题,努力帮助企业缓解压力,实现转中求快,解决企业发展的融资需求,有力支持经济发展。

支持产业结构优化升级。按照我市可持续发展规划,积极支持产业结构优化升级和产业集聚区建设,大力支持传统支柱产业升级改造,积极培育战略性新兴产业。支持我市建设成为全国重要和国际知名的旅游目的地目标,提升现代服务业发展水平,积极开展服务和旅游资源开发项目的信贷业务。

加大小微企业信贷支持力度。该行注重创新用新,着力完善中小企业金融业务经营管理模式,全力推行“三专”服务,以专业的机构、专职的队伍、专门的产品满足小微企业金融服务需求。大力推进“银政通”业务,近日该行与地方政府合作,成功发放第一笔小企业“银政通”贷款业务1900万元。

支持个人消费信贷需求。围绕我市民生改善、生态文明建设重点,把支持个人合理消费作为促进实体经济发展的重点着力点,全力支持个人消费、经营类信贷需求,对优质信贷客户提供上门现场服务,对重点项目由市行、支行联动运作。

认真落实监管要求。该行严格执行监管部门“七不准”信贷政策和对小企业收费“两禁两限”(禁止收取小微企业资金管理费、承诺费,限制收取小微企业财务顾问费、咨询费)的管理规定,严禁超范围和超比例收费,按照公开收费项目收取费用,着力降低企业融资成本。同时,强化贷款风险防控,加强对客户贷款使用的监督和贷后检查,确保信贷质量持续优化。

(李进军 王水记)

## 工行成功在韩国发行人民币债券

本报讯 中国工商银行旗下的子公司工银亚洲10月14日在韩国成功发行了18亿元人民币债券。这支债券的期限为2年期,票面利率3.7%,由KDB大宇证券公司负责承销,工行首尔分行负责相关的债券清算。

据悉,这是中资企业乃至海外企业首次登陆韩国市场发行人民币计价债券,对韩国吸引海外企业赴韩发行人民币债券具有重要的示范效应,有利于推动韩国形成多元化的离岸人民币债券市场。

7月初习近平主席访韩期间,中韩两国政府达成了关于人民币的一系列举措,其中就包括“鼓励中资企业在首尔发行人民币债券”。据悉,此次成功促成工银亚洲赴韩发行人民币债券,正是工行首尔分行积极与韩国有关政府部门、监管机构、承销机构、证券登记机构等协商、准备,历时1个多月所取得的成果。

在此之前,工行首尔分行已经率先在韩推出了人民币大额存单、人民币对韩元直接交易、人民币回购、人民币贷款、RQFII托管、人民币信贷资产转让等一系列人民币创新产品,推动韩国离岸人民币市场不断走向活跃。

(李进军 王水记)