

九月买车 十月出行

车市促销大战又起,你准备好买车了吗?

眼见十一长假即将来临,鹰城车市也迎来了销售旺季。进入9月后,有买车意向的消费者纷纷往返于各品牌4S店询价,展厅人气比起7、8月份明显“旺”了很多。同时,汽车经销商也寄希望于“金九银十”来拉动销量。

消费者购车 更期待车价“触底”

“我准备买辆SUV,空间大又方便出远门。十一长假也快到了,正好开着出去玩。”家住市区凌云路的王先生说,“这几天我跑了三四家汽车4S店,发现似乎所有的4S店都有促销活动,车价也很让人动心,我看中了两款车,都有现车,但是我不知道选哪辆。要是车价能再低一点,就好选择了。”

“我的车是在9月14日车展最后一天买的,考虑的就是能赶上十一出游,车展上买车也实惠,除了价钱便宜,还有大礼包和礼品拿。”据在2014鹰城秋季车展购车的张先生介绍,大多选择在这个时候购车的消费者都是看中经销商给出的优惠价格,对消费者而言,车价自然是越便宜越好。

此外,市民李先生近两个月来,也一直密切关注着车市行情,急切地希望为家里再买辆大点的车,“原来就我们两口时,两厢轿车就足够出行需要了。但小宝宝出生后,每次带他出门都需要带上婴儿车、婴儿用品等,东西多得像搬家。”因此,为了赶上十一出行,李先生考虑着趁着9月份汽车优惠活动多,为家里换一辆三厢轿车。

在采访过程中,笔者注意到,很多消费者选择在这个时候买车都是为了追求实惠的购车价格。不少持币待购的消费者表示,之所以打算9月份购车,不仅是因为汽车4S店这个时候的优惠活动多,更是因为汽车的价格比平时也更优惠。

新车型也给消费者带来不少期待

与一些消费者格外关注车价不同,还有一些消费者则希望在购车时有更好、更多的选择,为此,他们更希望以合适的价格买到新上市的车型。

“我打算在十一之前选购一款爱车,同时,我关注最近上市的新车已经很久了。”据市民刘先生介绍,他打算10月份和女友结婚,新房已经装修好了,现在只差一款新车了,而东风标致全新一代408是他目前购车的首选。

据了解,近期,各大车企已向市场投放了不止30款新车型。奔驰全新一代长轴距C级车、奥迪A3三厢轿车、广汽本田奥德赛、东风标致全新一代408、华晨宝马316Li、江淮瑞风S3、吉利GX9、景逸S50等新车型的上市,基本覆盖了所有细分市场。其中SUV继续领衔车市,SUV爱好者或将再迎一次新车“狂欢”。

为争取更多客户,新车追求高性价比已成为共识。与此同时,定位的升级和对市场精细需求的满足也将成为今年“金九银十”新车的亮点。“相比往年,今年9月份上市的这些新车,无论从定价上还是定位上,都力求涵盖更多人群,适用性也在逐步加大。”市区一家4S店的销售人员说。

众经销商各出奇招 车市促销大战又起

“感恩礼遇季,四重大礼回馈新老客户。限量版车型丰富配置免费加载,最长尊享2年4万公里延保服务……”“超底价购车,10台0利润限量特价车,进店即有礼品相送……”“15900 POLO跟你走,一分利息也没有……”“一台也是团购价,如果十一您买到比这更便宜的价格,我们保证双倍退还差价……”“省去砍价烦恼,价格优惠到底……”“秋季服务月,免费八项检测、预约工时打折、车主讲堂专享、零部件优惠等六重好礼让你秋日出行安心一路……”

放眼望去,今年“金九银十”各汽车经销商依旧不断使出各种招数,为争取更多销量放手一搏。在价格纷纷触底后,车商在售后服务方面寻觅新利润空间。售后服务无论从服务质量还是价格上都呈现出对消费者更有利的局面。

另外一些汽车经销商推出“长假出行安全”套餐,在国庆长假前为客户免费检测车辆,并赠送一些小工具,比如车载充电器等,全面保障消费者安全。车商回归服务本质,相信能为越来越“挑剔”的消费者带来不小的惊喜。

“我们考虑到客户使用汽车不仅仅是整车购买的事情,更要考虑到后期使用费用、维修保养、服务便利性等。因此,我们在推出各种优惠的同时,也会加大服务的力度,以提升车主的满意度。”市区不少汽车4S店的负责人表示,理性的消费者愈发看重售后服务,而国内汽车行业的竞争经历了从“价格战”到“服务战”的演变,但是无论是价格战还是服务战,最终的受益者仍然是消费者本身。

9月是购车的最佳时机

国庆黄金周是一年中难得的长假,很多消费者会选择提前买车以便于自驾游或者探亲,这极大地刺激了消费者的购车欲望。

“黄金周之前是一个消费高峰期,中国人都喜欢在过节之前消费嘛。商家肯定会有降价等,这个时候买车也很划算。”近期有购车计划的市民焦女士说。“此外,平时工作比较紧张,难得遇到一个长假,如果平时就有买车的打算,那么这个长假如果有出游计划,就更能刺激人买车了,这个时候买车的人多也就显得很正常了。”

此外,每年这个时候,不少车企和经销商都开始向全年销量的目标冲刺。为了完成全年销量,厂商必须拿出一些举措挽回车市:或是加快推出新车或推出改款增配车型,或是加大降价促销力度,或是采用以旧换新、贴息等方式促进汽车销售……由此,对于消费者而言,9月份买车,无论是从购车时机还是实惠程度上,都是一年中最划算的购车时段了。(武秋红 王建党)

导读

拼车出游 先签协议

[C2]

十一长假出行高峰 车主需注意规范驾驶

[C3]

9月12日—9月18日

我市机动车 闯红灯333起

[C3]

如何辨别翻新手机

[C8]

