

# 工行平顶山分行： 聚焦转型发展 支持科创企业

本报讯 为深入贯彻落实河南银行业保险业金融“五篇大文章”工作推进会精神，工行平顶山分行紧紧围绕我市高质量转型发展战略，发展科技金融，积极推进平顶山市“三新一高”产业发展。

该行重点支持尼龙新材料核心产业，提升电气装备、高端装备制造项目金融服务水平，加强与高新区、尼龙新材料产业园区的战略合作，推动国家级高新技术企业、专精特新企业、国家技

术创新示范企业、单项冠军企业发展，截至6月底，该行对接科技型企业79家，达成合作实际新增或续贷融资金18.02亿元，共计发放贷款17.62亿元。

以金融服务产业配套和上下游协同发展为重点，该行通过扶优做强重点企业、推动建设重点项目，积极加强和优化全产业链、系统化、定制化金融服务。截至6月底，该行对接28个重点产业链企业9家，发放贷款22.53亿元。

该行加大普惠和民营贷款投放力

度，努力提高小微企业续贷、信用贷款占比等重点结构性监管指标，推动普惠金融持续快速发展。截至6月底，该行对接普惠小微客户134家，累计发放贷款4.18亿元。

与此同时，该行坚持做好“三农”工作，持续全面推进乡村振兴，确保农业稳产增产、农民稳步增收、农村稳定安宁。该行通过加强创新金融产品和服务，延伸服务渠道，引入金融活水，为乡村振兴工作贡献工行方

案、工行智慧。截至6月底，该行对接涉农客户79家，达成合作实际新增或续贷融资金9.19亿元，累计发放贷款8.79亿元。

另外，该行还通过数字化创新手段，构建质量风控系统，完善金融风险监测、评估与防控体系，实现风险“早识别、早预警、早暴露、早处置”。截至6月底，该行累计实现制造业贷款51.28亿元，较年初增加10.35亿元，不良贷款率较年初下降0.07%。(张永正 王水记)

## 助农贷款送乡村

近日，农行鲁山县支行客户经理(左二)到鲁山县马楼乡粮食经纪人家中了解资金需求情况，为其办理农行“粮食e贷”。

一直以来，该行坚持以人民为中心的服务理念，惠农助农，送贷上门，为乡村振兴贡献金融力量。 陈海 摄



## 建行平顶山分行： 结对帮扶新员工

□记者 张秀玲 通讯员 乔学伟

本报讯 为加强人才队伍建设，帮助新员工快速融入、健康成长，近日，建行平顶山分行人力资源部、团委联合组织开展“青蓝工程”新入行员工“双导师”制结对帮扶活动。

活动中，该行团委书记杨恩光向新员工介绍了本次“青蓝工程”“双导师”制结对帮扶活动的内容。该行8位业务导师、领路导师及支行行长代表组成的导师团与新员工互相结对，形成“老带新”帮扶机制。老员工向33位新员工赠送业务指导书籍。

建设路支行副行长赵宇飞、个人金融部翟亚楠、机构业务中心张旭阳作为优秀导师讲述了自己的经历。2024届新员工代表表示将勤学好问，积极进取，争取早日成为一名合格、优秀的建行人。

活动期间，该行还组织了2023年入行青年员工开展了“入职一年谈感悟”座谈会。

接下来，建行平顶山分行将系统推进2024届“青蓝工程”新入行员工“双导师”制结对帮扶工作，为建行平顶山分行走好高质量发展道路提供坚强人才支撑。

## 中原银行平顶山分行： 培训提升服务质量

□记者 张超 通讯员 张雪芳

本报讯 为进一步增强员工服务意识，提升服务竞争力，8月3日至4日，中原银行平顶山分行开展了覆盖全辖多岗位、多层级的服务能力提升培训，包括柜员、大堂经理、理财经理等260名一线人员参加。

培训前，该行零售部对各网点上半年服务情况进行总结分析，指出网点服务中频发的共性问题。

培训内容包括厅堂服务意识增强、服务形象礼仪规范、岗位服务流程、6S管理、抱怨与投诉处理技巧五个方面。采用集中学习、研讨成果、课堂互动、小组PK、情景演练的形式，培训内容丰富，员工收获颇丰。

集中培训后，该行还将对部分网点工作人员进行现场辅导，切实提升网点服务效能以及服务水平。

## 中行信用卡8月活动精彩来袭

□记者 张秀玲 通讯员 赵明

本报讯 8月6日，记者从中行平顶山分行获悉，8月中行信用卡热门活动已发布，其中有消费达标立减、线上购物优惠、跨境消费返消费金等，丰富而实用。

消费达标。使用中国银行信用卡进行微信支付，累计消费满8000元有机会获赠50元微信立减金；累计消费满15000元有机会获赠100元微信立减金。

线上购物支付优惠。首绑微信得10元立减金、快捷支付1倍积分；首绑支付宝送15元红包，手机银行首绑支付宝至高领108元大礼包；首绑京东立减10—18元，消费满1500元立减20元，

手机银行首绑京东，可领88元京东支付券包。

另外，美团首绑随机减6—66元，支付随机减最高66元，超级周六外卖5折，手机银行首绑可领178元美团支付券包；抖音首绑立减8元，消费满500元减10元，手机银行首绑可领168元支付券包；携程首绑立减8元，消费满500元立减20元，消费满2000元立减40元，消费满5000元立减80元；唯品会首绑立减8元，拼多多首绑立减8元。

跨境消费返消费金。跨境大额消费每月至高返660美元消费金(VISA、万事达)、4688元消费金(银联)，卓隼卡笔笔返1%。

留学缴费每月至高返258美元消

费金、2000元消费金(银联)。

Booking酒店预订。跨境出行，Booking酒店预订可享7%优惠，JCB卡日本消费返消费金5%，VISA卡法国高奢品牌至高返10%消费金。

8月中行还推其热门产品。京东联名卡，新用户专享至高两年PLUS会员，持卡即享京东App购物周周立减10元，每月消费3笔199元赠自选电子券，京东支付首绑立减8—18元。

长城YOU卡，一卡境内外支付通用，新用户办卡领拉杆箱、露营车、150元立减金等礼品。

笔笔消费抽2—66元立减金，限时消费赢演唱会门票，每月消费赠自选电子券。

■广告

## 体育彩票全国象棋 民间棋王争霸赛河南海选赛来袭

就在国人为中国体育健儿在巴黎奥运会上奋力拼搏、摘金夺银而呐喊助威的同时，由国家体育总局体育彩票管理中心、棋牌运动管理中心、中国象棋协会共同主办的“好运‘弈棋’来”2024年中国体育彩票全国象棋民间棋王争霸赛再度开启，河南省海选赛火热来袭，我市20多家体彩实体店承办了海选赛事，象棋爱好者可报名角逐民间棋王。

“好运‘弈棋’来”中国体育彩票全国象棋民间棋王争霸赛已经成功举办四届，成为参与人数众多、覆盖面广的群众性象棋竞技赛事。和前几届一样，本届棋王争霸赛海选赛场设在体彩

实体店，河南省有350家体彩实体店成为赛场。这些实体店在服务购彩者同时，也为象棋爱好者搭建了比赛交流的平台，让大家参与文明赛事，体验中国体育彩票与中国传统文化相结合的独特魅力。

据了解，我市有20多家体彩实体店承办了海选赛事。据市象棋协会会长袁庆文介绍，体彩棋王争霸赛成为平顶山市广大象棋爱好者交流棋艺的平台。这个平台介于街头棋摊和殿堂赛场之间，起到了很好的衔接作用，对提升象棋爱好者的综合素质也起到一定的作用。在协会的努力下，在中国体育彩票等各

界的支持下，近几年主动加入象棋协会的象棋爱好者明显增多。

据了解，河南省海选赛将于9月30日截止，10月15日前进行地市级区域赛，11月进行全国总决赛。

(张二国 李良辰)

