



刘俊豪在查看养殖的蜜蜂

“00后”大学毕业生刘俊豪： 追逐创业梦 当起新农人

2001年，刘俊豪出生在鲁山县观音寺乡西陈庄村一个农民家庭。

在刘俊豪记忆中，家里住的房屋破烂不堪，直到2013年父母才拿出打工赚来的5000元钱重新盖了平房，还因此欠下不少债务。

父母外出打工，姐姐承担起照料弟弟的责任。在刘俊豪看来，姐姐也是家中的“顶梁柱”，他永远忘不了姐姐对这个家庭的付出。

知识改变命运，刘俊豪深知这个理儿，他在上学期间一门心思苦读，没少受到老师的夸赞。2016年，他获得了市“三好学生”荣誉，以优异成绩考入鲁山县第一高级中学。

“那时候，我家还是建档立卡贫困

户，享受到了很多暖心政策，尤其是上学期间的‘两免一补’，解决了家中的很大困难。”时至今日，回想当年情景，刘俊豪感慨万分。

2019年，刘俊豪考入河南一所高校。在大学里，他仍然刻苦学习，并深入了解现代农业发展现状，对“三农”事业充满热情。

刘俊豪老家位于深山区，有着得天独厚的养蜂条件。从刘俊豪记事起到现在，村上有很多养蜂人，包括他自己家，也一直养有蜜蜂。因环境好、空气新鲜，加之老家附近到处生长着野花，产下的蜂蜜质量高，但缺乏销路。

“有一次，我发现市场上售卖的蜂蜜质量一般，却要价不菲。”刘俊豪说，他当

时就萌生了一个念头，想把家乡的蜂蜜带到城里去卖。想到此，他开始利用同学关系，尝试推销老家的蜂蜜，同时利用课余时间到土特产店与人洽谈，寻找合作伙伴，收购老家蜂农的蜂蜜，从中赚取差价。

别看刘俊豪年龄不大，办事从不怯场。“记得大一下学期，我到一家工地推销蜂蜜，结果一下子卖了100公斤。”刘俊豪说，他找到了那家工地的老板，老板得知他还是个学生，尝了他带去的样品之后便爽快地订下了100公斤蜂蜜。

刘俊豪仅凭这一单生意就赚取了近2000元。“那是我人生赚取的第一桶金。”刘俊豪笑着说，也就从那时起，他创业的劲头更大了。

第一桶金

□本报记者
胡耀华文/图

他在大学期间一边上学一边创业。大学毕业后，他扎根农村，当起新农人，并通过网络直播把家乡农副产品销往全国各地。

6月21日，在鲁山县观音寺乡西陈庄村，刘俊豪向记者讲述了他的创业故事。

敢想敢干

刘俊豪在销售蜂蜜的同时进一步扩大业务，把家乡的粉条、花生、红薯等农副产品也带到学校，在闲暇时间销售。刘俊豪自强不息的精神感动了不少人，尤其得知他还是学生时，不少热心人主动找他购买，令他十分感动。

2020年，不甘于零敲碎打的刘俊豪决定注册公司，把生意做大做强，改变自己的人生。

“当时我们没少劝阻，想着他正上学哩，害怕耽误学业。”刘俊豪的母亲耿艳杰说。但是，刘俊豪决心已定。就这

样，2020年10月，平顶山市豫平农业有限公司在观音寺乡西陈庄村诞生了。

在众人眼里，刘俊豪年龄不大，却很很有魄力。2020年，他听说鲁山有个建造冷库的项目，便找到工程发包方，承诺自己带人去干，保证完成任务。对方信任了他，刘俊豪安排人员很快完成了对方交付的任务。后来，发包方又继续分包给他工程项目。

由于在学校就开始销售蜂蜜，刘俊豪一直有着稳定的客源。公司成立后，他决定先从养蜂开始，把周边或外地一

些蜂农拉拢过来“抱团取暖”。大家提供货源，他负责销售，生意做得如火如荼。

边学习边创业，2021年6月，刘俊豪在第十二届全国高校市场营销大赛全国总决赛上获奖。这一年，在鲁山县第二届创业创新大赛上，刘俊豪获得1万元奖金。

“他年龄虽小，敢想敢干，值得赞扬。”观音寺乡西陈庄村党支部书记石新彦说，乡村发展就需要这样有情怀、有能力的年轻人。

扎根农村

2023年6月，刘俊豪考研失败后选择回到家乡，因为家乡有着丰富的农业资源，也有着自己的创业梦想，他想把家乡的农副产品卖得更远。他一边跑市场，一边利用抖音直播销售山货，并先后在老家周边建设了蜜蜂养殖基地、水产养殖基地，决定在农村大干一场。

产品质量是企业的命脉，工作中，刘俊豪一丝不苟，对产品质量严格把

关。功夫不负有心人，在刘俊豪的不懈努力下，2023年仅蜂蜜一项就获得了不菲收入。

在鲁山县城五里堡转盘附近的一家山货行内，木耳、香菇、蜂蜜等琳琅满目。“这是我今年新开办的一家店铺，效益还行。”刘俊豪笑着说。

在刘俊豪老家后面的山坳里，有一座水库，刘俊豪承包后打造水产养殖基地。在从事水产养殖的同时，他

还准备了垂钓工具，吸引不少人前往垂钓游玩。

“他头脑聪明，思路清晰、勤劳能干，自己创业的同时，也带动周边不少人跟着有钱赚。”观音寺乡农民企业家朱长军说。

对于未来，刘俊豪信心满满：“除了农副产品销售，我准备尝试种植中药材，让更多人跟着一起致富。”刘俊豪笑着说。



刘俊豪在水产养殖基地