

我市首家养老金融示范网点成立

□记者 张秀玲 张超文/图

本报讯 5月14日上午,建行平顶山分行养老金融示范网点在湛南支行揭牌成立,这也是我市首家养老金融示范网点。与此同时,全省30家建行网点统一挂牌养老金融示范网点,开启养老金融新进程。

据统计,截至2022年末,我市60岁及以上人口占全市人口的19.14%,超过全省平均水平,并呈现老龄人口规模大、养老服务需求大、城乡养老不平衡等特征,构建专业化、系统化的养老金融服务体系势在必行。

建行平顶山分行党委书记、行长孙丙安介绍,作为国有大行,建行平顶山分行认真贯彻落实市委、市政府金融工作要求,以落实“五篇大文章”为发力点,以破解养老痛点难点问题为导向,以打造“健养安”养老金融特色网点、养老产业联盟等为载体,不断完善养老金融服务供给。

孙丙安说,养老金融示范网点建设是建行“养老金融”十大行动之一,将着力打造养老产业、适老服务、养老投教、养老微生态、产品权益五大特色,建设生态化、多层次、普惠性养老



揭牌现场

金融服务体系,努力将养老金融特色网点打造成提升养老金融服务水平的前沿阵地。具体表现为:持续加大对养老院、养老特色医院、养老项目等养老产业的金融支持力度;设置养老金融服务专区,推进老年客群无障碍服务的标准化、规范化;组建养老金融顾

问团队,走近老年客群宣传健康养老、科学规划等理念和知识;整合内外部资源,提供养老规划、财富管理等全方位服务,因地制宜服务好老百姓备孕、养老等不同阶段需求;增配专属理财额度,满足老年客户的低风险投资需求。

市民政局党组成员、副局长刘勇介绍,截至目前,全市已建成街道综合养老服务中心59个、社区养老服务设施271个,实现了全覆盖目标。县、乡、村三级相衔接的农村养老服务网络持续完善。全市各类养老床位总数达到3万余张,初步满足了群众多样化、多层次的养老服务需求。

“相信建行平顶山分行养老金融示范网点的揭牌,必将为老年人提供更丰富的金融产品、更优质的金融服务,进一步助推我市养老服务高质量发展。”刘勇说。

2012年,建行平顶山分行为平顶山燃气有限责任公司1000余名员工建立了企业年金,规模不断增大,已从当初的集合计划转为如今的单一计划。“我们期待与建设银行在养老服务领域的全面合作,共同探索金融与养老的深度融合,推动企业实现更高质量的发展。”平顶山燃气有限责任公司党委委员、副总经理杨宏建设说。

当天,市民政局、市金融工作局、市人社局社保中心、平顶山燃气有限责任公司、建行平顶山分行等单位相关负责人,共同为建行湛南支行养老金融示范网点揭牌。

系统内首创“高标准农田项目+供应链融资”模式 农行河南省分行：“链”上金融润泽良田

本报讯 粮食安全是“国之大者”。近年来,河南省坚决落实“藏粮于地、藏粮于技”战略,全方位夯实粮食安全根基,粮食产量连续7年超1300亿斤(1斤=500克),高标准农田总面积达到8330万亩(1亩≈666.67平方米),让更多“靠天田”变成了“高产田”。农业银行因农而生、伴农成长,一直把服务“三农”普惠作为工作的重中之重。近日,农行河南省分行在系统内首创“高标准农田项目+供应链融资”模式,有力支持一批项目上游小微企业,拓宽了金融支持高标准农田建设的新路径。

突出重点,解决“链主”企业融资难题。农行河南省分行精准对接服务,向固始县国有资源发展运营有限公司的上千亩高标准农田改造项目提供1.92亿元授信

支持,及时解决了该项目因资金投入大、建设周期长、效益回收慢,带来的融资难问题。

科技赋能,疏通链上企业“资金梗阻”。固始县高标准农田项目主要涉及土地平整、土壤改良、智能节水灌溉、田间道路修整、农田配套灌溉施工、智慧农业科技工程等建设内容,项目各级施工企业及工程原材料供应商多达20余家。施工企业和供应商需要垫资垫料,应收账款账期多在3个月到9个月不等,自身面临较大的资金周转压力。农行河南省分行强化科技赋能,利用应收账款转让模式,为项目上游企业提供全流程线上化的供应链融资。

高效服务,有效做好“链”上金融供给。农行河南省分行将服务高标准农田建设作为各级行

“班子工程”,强化与省委、省政府和农业农村厅及地方政府部门联动,倾斜信贷规模和资源,全力保障高标准农田项目建设融资需求。组建专项服务团队,推进前后台平行作业,深入项目一线开展实地调研,多次与地方政府部门、平台公司、链上企业开展交流研讨,全面掌握项目进展和供应商融资需求,着力解决项目融资难点堵点,高效推进授信和方案审批、供应商推荐、融资发放等流程环节,特别是对首次申请融资的供应商进行全流程一对一指导,全力保障融资质效,打造“一站式”便捷融资体验。截至目前,农行河南省分行已向洛阳、信阳3个高标准农田项目供应链业务授信2亿元,支持上游小微企业10家,投放贷款3000余万元。(农河)

舞钢农商行助乡村振兴

截至4月末,涉农贷款余额58.86亿元

□记者 张秀玲 通讯员 苗家企

本报讯 5月13日,为进一步提升金融服务水平,推进二季度“万物生长”各项工作稳步开展,舞钢农商银行组织干部职工开展了零售条线业务培训会。据会上数字,截至4月末,该行各项贷款余额9343亿元,其中涉农贷款余额58.86亿元,占比63%,为乡村振兴事业发展持续作出贡献。

会上,该行零售金融部总经理毛颖姝对省行金燕类、豫商类贷款产品进行了详细解读,从产品特点、申请条件、审批流程等方面进行了全面讲解,并结合实际案例具体分析,让干部职工更加深入地了解这些贷款产品的优势和适用场景。参会人员认真听讲、积极互动,对相关业务产品有了更清晰的认识。

随后,培训会对省行整村授信文件进行了深入解读。毛颖姝详细介绍了整村授信的目标、任务和实施步骤,还对相关考核指标进行了详细解读,进一步清晰了工作方向和重点。

工行平顶山分行助力市民消费品以旧换新

截至4月末,消费信用贷款投放近3亿元

□记者 张秀玲 通讯员 李斌

本报讯 近日,家住叶县的邓刚(化名)从工行平顶山分行获批了家装分期20万元,启动婚房装修计划。今年以来,工商银行持续加强消费信用贷款投放力度,激发消费需求,推动消费升级,助力消费市场以旧换新。截至4月末,已在消费信用贷款领域投放近3亿元。

据介绍,邓刚在叶县教学,婚房在市区。去年9月,他就办理了工行的家装分期业务。由于生活忙碌和计划变更,装修事宜一度搁置,家装分期款项也未动。今年4月,邓刚再次联系工

行,决定启用家装分期资金。

工商银行平顶山分行深知客户的迫切需求,迅速启动特事特办模式。办公人员紧急查找客户资料,并高效审批了这笔业务,20万元顺利打进邓刚账户。

工行平顶山分行有关负责人告诉记者,工商银行坚持以服务客户为出发点,将消费信用贷款产品作为以旧换新个人消费端的主打产品,切实发挥好国有银行的担当。今年以来,工商银行持续加强消费信用贷款投放力度,截至4月末,已在消费信用贷款领域投放近3亿元。

目前工商银行信用卡类消费信用贷款产品主要围绕汽车、家电、家装市场需求,包括三类产品:

信用卡汽车专项分期业务,是指使用信用卡汽车专项分期授信额度,用于购买不以营利为目的个人自用车,按照合同约定金额和期数分期偿还的业务。该业务分期期限有3年期和5年期,可在平顶山市各大中型汽车经销商处办理。

信用卡综合消费分期业务,是指用于满足日常生活中的综合大额消费需求,为具有稳定收入客群提供的专属授信额度的信用卡分期付款业务。该业

务分期期限为5年期,最高可享受30万元额度,资金可用于教育、旅游、家装家居家电、家庭日常等综合消费。

信用卡家居装修分期业务,是指用于申请人自有产权住房的装修以及与之相配套的家电、橱柜、家具等不易变现的大宗消费品款项支付的分期付款人民币综合授信业务。该业务分期期限为5年期,最高可享受30万元额度。

接下来,该行将持续加强信用卡消费信用贷款产品推广,更好地满足群众个性化、多样化、品质化的消费需求,全力支持消费品以旧换新。